

# powernews

动力通讯 | 2012年11月

## 80年来 与您携手上路



 Perkins®

环球动力翘楚 心系中华伙伴

# 目录

- 03 **头条故事：营销团队与媒体北京相见欢**  
2012年9月11日，Perkins环球营销总监贝世礼(Nigel Baseley)率领多名团队成员亲赴北京，与相关行业媒体进行交流。交流会后，晚上还举行了80周年庆祝晚宴，与各媒体朋友分享Perkins 80大寿的欢乐。出席的媒体代表近50人。
- 04 **齐来庆祝八十大寿**
- 05 **聚焦OEM：Perkins、代理商、客户共创多赢关系**
  - 电力： Powerlink: 敢于创新 打响品牌  
西电： 销量以倍增长  
永强力加： 勇夺哈尔滨项目
  - 建筑工程： 厦工： 不断深化的伙伴关系  
福威重工： 售后服务最关键
  - 物料搬运： 美科斯叉车： 首要考虑是客户  
天津驹金： 成功交付海外用户  
安徽合力： 乐观看待合作潜力  
TLD： 率先向Perkins无锡取货
- 10 **展会快讯：2012上海宝马展 崔护重来 再显实力**
- 12 **Perkins® 电控发动机首度全球亮相**
- 13 **中国代理商：维佳动力成都产品推介会 利星行机械新总部大曝光**
- 14 **国际代理商：新任缅甸代理商**
- 14 **关怀社区：1600棵绿树为世界着色**
- 15 **Perkins与中国社群心连心**

## 编者的话

Perkins自上世纪70年代开始服务中国市场以来，与当地的各个相关群体成功建立起广泛而牢固的关系。今期《动力通讯》的内容充分反映这些关系的不断深化，结出丰硕果实：

9月在北京举行的媒体交流会，强力说明专业媒体对Perkins动向的关注(P.3-4)：

多年来通过中国代理商与主机厂缔结合作伙伴关系，遍及发电、建筑工程和物料搬运市场，创出多赢局面(P.5-8)：

坚持履行社会责任，积极参与中国的公益事业，致力回馈社群，让更多弱势人士得到照顾。重点项目是透过“上海心连心”计划资助国内先天性心脏病患童，直到今天，已共赞助十名来自贫困地区的小孩完成心脏矫正手术 (P.14-15)。

Perkins将于今年11月举行的上海宝马展展示旗下整个产品阵容中最具代表性的型号，全部瞄准从事设备生产的中国制造商 (P.10-11)。

其中1106D-E70TA发动机是首次向全球展示。这台7升排量、6缸发动机是由Perkins无锡发动机工业园全程负责设计，技术开发和生产。它的面世，标志着无锡1100系列生产设施又一个重要里程碑 (P.12)。



2012年6月是Perkins（珀金斯）大喜的日子，公司昂然向全世界宣告步入领先创新技术的第80个年头，迈向更高峰。

# 营销团队与媒体北京相见欢

Perkins英国总部以及各地的办事处和生产工厂都纷纷举行创业庆祝活动。Perkins一贯重视在中国的发展，期盼能与中国的主机厂、终端用户、专业媒体，以至广大社群建立牢固和长久的关系。2012年9月11日，Perkins环球营销总监贝世礼(Nigel Baseley)率领多名团队成员亲赴北京，与相关行业媒体进行交流。交流会后，晚上还举行了80周年庆祝晚宴，与各媒体朋友分享Perkins 80大寿的欢乐。出席的媒体代表近50人。

媒体交流会于上午9时由贝世礼揭开序幕。接着亚洲市场经理傅岸然、新兴市场产品营销经理葛赛民(Simon Gray)和中国销售经理罗兵轮流作报告，详细阐述Perkins对中国市场未来的展望、无锡发动机工业园的发展近况、Perkins产品在中国的销售情况、即将推出的新产品以及未来的愿景。记者们无不细心聆听，于答问时段也踊跃参与，反映广大媒体对Perkins动向的关注。多位媒体代表更争分夺秒，把握时间在茶歇时、午餐后与Perkins人员进行专访，各Perkins高管也毫不吝惜他们的休息时间，努力满足媒体的询问。自助形式的午餐也提供了打破隔膜的好机会，令下午的会议沟通更见顺利。



环球动力翘楚 心系中华伙伴

© Perkins发动机有限公司2012  
如有询问，请联络Perkins中国公关顾问：  
专业精英国际有限公司  
电话：(香港) 852-31187930 (北京) 86-10-68332639  
电邮：marketing@proplus.com.hk





下午5时，交流会顺利结束。主人和嘉宾一行人等乘专车抵达80周年晚宴场地江南赋9号会馆。现场气氛高涨，席间Perkins人员与记者、编辑们打成一片，记者们忆起各次Perkins活动的片段：2007年宣告在无锡建厂的发布会；2008年无锡发动机工业园开幕盛典；2010年1100系列4缸，和2011年6缸生产线的启动仪式...每次见面双方关系更形密切，友谊愈见巩固。

晚宴结束时，大家都急不及待相约下一次聚会。下一站...上海宝马展。

## 齐来庆祝八十大寿



# Perkins、代理商、客户共创多赢关系

## 电力

### Powerlink: 敢于创新 打响品牌

PowerLink公司执行总裁张亚斌最近接受了《动力通讯》的访问，就PowerLink的创业历史、市场营销策略、新产品及与Perkins（珀金斯）的合作关系作了细致的介绍。

**问：**能否请张先生介绍一下贵公司的创立过程？

**张：**PowerLink成立于2001年，是一家集研发、制造、销售和服务于一体的综合型企业，目前，PowerLink在英国和中国拥有制造工厂，在英国、中国、澳大利亚、美国、印尼等设有销售及仓储中心。

**问：**每家公司在创业初期，拓展业务过程中不免会遇到一些挑战和困难，请问贵公司是如何战胜这些挑战并取得今天领先的地位？

**张：**挑战的确是不少。PowerLink刚进入国际市场时，发电机组行业同类企业众多，供大于求，竞争激烈，加上后来金融危机影响，市场竞争形势严峻。但我们希望为客户提供性能稳定而操作简易的高品质产品，我们认为这些是市场所需要的，基于这样的定位，我们制定了发展计划，从打造世界知名品牌的长远发展角度统一规划，在研发、制造、营销上持续创新，以客户需求为导向，不断提供优质的高层次产品和服务，辅以积极与相关高校和合作伙伴在技术领域密切交流合作等策略，使产品质量和服务在客户群中逐渐树立了良好口碑形象，为PowerLink的长足发展奠定了坚实的基础。

实的基础。

**问：**请问PowerLink的发电机组主要销往哪些市场？

**张：**PowerLink的产品面向全球，现时畅销在欧洲、美洲、大洋洲及东南亚等全球近百个国家和地区。由于我们在各区域都有销售及仓储中心，按区域本土化服务各区域客户，因而客户满意度在不断增强。

**问：**PowerLink的产品竞争力主要在哪些方面？

**张：**PowerLink形成的竞争优势，总体来说就是品牌效应。我们拥有先进的理念，坚持以人为本，在产品设计上充分考虑了客户的使用体验，如动力系统都采用世界知名品牌的发动机，动力和性能表现卓越；操控系统的每处使用环节均采用全新概念设计，安全性能突出，且操作上的简易化、人性化处处体现；注重环保设计，除了良好的低排放系统，还采用了优质隔音材料和降噪装置，产品的降噪效果明显。这些都是PowerLink产品在市场竞争中的亮点。

**问：**目前，贵公司生产的发电机组涵盖了静音型、标准型、移动型发电机组，以及灯塔多个领域，最近是否有新发电产品问世？

**张：**PowerLink一直致力于新品的开发。针对发电领域，除上述几种发电机组外，根据市场需求，PowerLink又适时推出了高压发电机组、燃气发电机组和船用小

型发电机组，这些产品都将通过PowerLink的经销渠道带给我们的新老客户。其中高压发电机组具有大容量、远距离供电、机房可以集中建设、可靠性强、配套配电系统简单等显著优点，已经在银行、数据中心、冶金、民航等领域得到大量应用。

**问：**PowerLink的未来发展是专攻国际市场，还是满足中国市场的需求？如何实现这一计划？

**张：**中国和国际市场同步抓，PowerLink对中国市场和国际市场同等重视。目前PowerLink产品和服务主要面对国际市场，中国市场也在加大力度建设。在中国，PowerLink最近签订了许多搭载Perkins 4000系列发动机的订单。

**问：**您对未来持续不断的业内竞争有何看法？您觉得PowerLink应该如何应对呢？

**张：**竞争永远存在，但我们要走好自己的路！随着成本增加，我们将积极响应政府做好对产业结构的升级和调整工作，不断提高经营管理水平，提高产品和服务质量；在人力资源管理和设备研发上继续加大投入力度，以增强整体的产品研发能力，满足客户深层次需要。PowerLink在发电行业经过市场多年的考验，产品质量和服务已深入客户心中，品牌也日益成熟。基于这样的优势，我对PowerLink未来的发展前景是充满乐观的。

(转下页)



## (接上页) ...Perkins 是不二的选择

问：请问公司在选择合作伙伴时有哪些考虑和标准？选用Perkins发动机时是否参照了这些考虑？

张：高品质的产品、适中的价格、应用技术支持团队和高效完善的售后服务体系、实力雄厚的代理商，这些都是PowerLink选择合作伙伴的基本原则。时刻保证产品的质量是我们所追求的，因此Perkins无疑是我们不二的选择。Perkins的优势就在于其拥有一个完善的营销服务网络和本地化的代理商的支持。PowerLink选用Perkins发动机是双方着力于长远发展角度而达成的合作共识，不是简单的买卖关系。

问：PowerLink与Perkins已经合作多年，这期间有否遇到什么困难？这些困难是怎样解决的呢？

张：我们从2008年开始以Perkins为直接供货商。目前，我们对Perkins的营销模式还是比较满意的。我们也非常感谢Perkins对PowerLink的特别支持。当然在合作初级阶段时，双方还在不断磨合，比如在交货时间上，单据交付不及时等问题经常发生，后来通过Perkins管理层的努力，这些问题都得到了解决。这里再次感谢Perkins管理层的支持。

问：在与Perkins合作过程中，PowerLink取得的最大成效是什么？

张：我想最大的成效是使PowerLink在全世界范围内变得很有名。选择Perkins高品质的发动机作为PowerLink产品的核心动力，为我们的系列产品在品质性能方面赢得众多美誉。可以说，PowerLink与Perkins相互合作，共同发展，实现了共赢的局面。

## 永强力加： 勇夺哈尔滨项目



福建永强力加动力设备有限公司的总部坐落于福建省福清市洪宽工业区，占地300多亩。公司拥有一流的发电机组生产线，先后成功研发10~2200kW功率多个系列的柴油发电机组、可移动式发电机组、集装箱式电站、灯塔等LG系列产品，广泛用作楼宇大厦、医院、银行、机场、油田、矿山的电力解决方案。公司凭着雄厚实力和先进的技术，国内外业务得以持续强劲增长，产品远销到全球100多个国家和地区，在若干海外市场更成为备受推崇的名牌产品。

近日，在Perkins华南代理商维佳动力的大力支持下，永强力加采用Perkins 4012-46TAG2A型号配套的1200kW柴油发电机组，凭借冷启动效果好、比较适合北方冬季寒冷的气候条件等优势，成功夺得了哈尔滨市国际农业科技创新中心实验大楼的合作项目。永强力加和Perkins携手为两栋152米高的重要科研设施，提供了稳定可靠的电力保障和电力技术支持。

(供稿：维佳动力)

## 西电：销量以倍增长

广东西电电力科技股份有限公司成立于2003年，秉承“卓越电力专家”理念，公司成立伊始，就确立了为客户提供高品质电源产品的目标。2007年底，公司从进口发电机组代理商转型为发电机组生产厂商。2008年中，西电第一次与Perkins牵手，经过半年的样机开发、定型及艰难的市场推广，于2009年3月成功售出第一台Perkins动力机组，结果全年共生产销售200台配套Perkins动力系统的发电机组。

Perkins发动机先进的技术和卓越品质很快得到客户的认可，坚定了西电与Perkins长期合作的决心。随后几年，西电出品的Perkins动力机组年产量成倍增长，2010年翻一番，出货超过400台；2011年，Perkins在西电成品发电机组的应用翻了两番，超过1600台；2012年，截至7月底，已出货超过1200台。

广东西电业绩不断攀升，与Perkins产品的优越性能息息相关，而维佳动力作为Perkins华南代理商，在培训、服务等方面也给予了西电极大支持。自2008年维佳动力首次为西电人员提供与Perkins发动机相关的技术培训起，到现在每年提供近2000台发动机的售后服务，这期间双方一直合作无间，形成紧密的战略合作关系。凭借西电于汕头保税区的地理优势及优惠条件，维佳动力也将部分仓库转移至西电保税仓库，俾能就近地为更多扎根华南的发电机组生产厂商给予更便捷的支持。

Perkins发动机完整的功率涵盖范围，优越的性能和遍及全球的可靠服务网络，使配套Perkins发动机的西电柴油发电机组广泛获得世界各地的客户青睐：在国内，参与的项目包括苏宁电器总部、广东省农行、宝汉高速公路、西藏阿里机场等；海外则有阿联酋阿布扎比炼油厂、莫桑比克马普托国际机场、缅甸电信、印尼通讯、智利北部矿山等。这些项目的顺利实

施，充分说明客户对搭载Perkins发动机的西电柴油发电机组的认可。

即将于11月底揭幕的上海宝马展是亚太地区最具影响力的国际性行业博览会。西电届时将选用搭载Perkins 1106C-70TAG3发动机的TP200L静音型机组作为展机，在更专业的平台上向客户展示Perkins和西电公司的合作硕果。1106C系列发动机是Perkins无锡发动机工业园独家生产的机械控制发动机，开发过程全面考虑中国主机厂的需求。

西电总经理徐文捷表示：“我们对于与Perkins和维佳的合作前景感到十分乐观，多年来建立的伙伴关系使三家公司更加紧密扣在一起，结成一股强大力量。销售量毫无疑问会持续增长，西电也必会继续往开来与Perkins和维佳动力携手并进，为发展优质柴油发电机产品贡献力量。”

(供稿：维佳动力)

## 建筑工程

## 厦工： 不断深化的伙伴关系



Perkins销售及营销执行总经理雷岸诺(左)、厦工总裁蔡奎全(中)、维佳董事总经理Jeffri Davidson(右)签署三方战略合作协议。

自2008年开始，Perkins及其华南代理商维佳动力，便与中国工业龙头企业厦门厦工机械股份公司旗下不同的事业部建立起互惠互利的长期战略合作关系，这些事业部包括小型机事业部，叉车事业部和混凝土机械事业部。尽管合作初期不无波折，但凭着先进的技术和全心全意的商务上支持，Perkins终于赢得了厦工的信赖。加上维佳团队的不懈努力，全面贴身服务，厦工与Perkins积极寻求更多的合作机会，厦工陆续选用了多个Perkins型号发动机配套其工程机械产品。小型机事业部是主要合作对象，叉车事业部的正叉系列及混凝土机械事业部的车载泵和托泵系列也已进入试制程序。

2011年11月，维佳与厦工小型机事业部率先签署战略合作协议，标志着双方多年的合作关系迈上全新的台阶。根据协议，Perkins成为厦工六个机械型号（包括微型装载机及滑移装载机）的独家发动机供应商，而厦工则承诺2012年总订购量不少于400台发动机。维佳作为代理商将提供全面售后支持及更多的增值服务，包括采购信用额度、专用库存设施，并会调动公司资源优先响应厦工的销售和服务要求。

2012年3月，Perkins、维佳和厦工三方领导聚首于厦工的总部，就战略合作展开深入探讨。出席此次会议的包括厦工总裁蔡奎全、副总裁白飞平、Perkins销售及营销执行总经理雷岸诺(Ennodio Ramos)、亚太地区销售总监杰邱(Jaz Gill)、环球营销总监贝世礼、以及维佳董事总经理Jeffri Davidson和总经理雷立昌。

为答谢厦工多年的支持和进一步巩固合作关系，Perkins特别为厦工提供两台总值十多万元人民币的样机供作产品研发，Perkins并会派遣人员给予技术支持。三方领导即席正式签署战略合作协议，就合作项目、承诺与支持及采购意向达成一致。

厦工承诺，未来2至3年至少订购5000台Perkins发动机。Perkins、维佳、厦工的合作不断深化紧密，三方相互承诺继续秉持互利互惠精神，全力创造“三赢”局面。

2011年7月17日，维佳、厦工小型机事业部以及厦工国际贸易有限公司共同举办销售交流会议，以商定策略，把配套Perkins发动机的厦工产品推广到全世界。厦工小型机事业部总经理俞久仁率领两名总经理助理郭涛和闵杰，及小型机生产研发团队参加是次交流会；出席的还有厦工国贸全球海外市场销售总监等22名海外市场负责人。维佳销售副总经理黄国辉则带领由蔡敏、张容辉和龙启发等销售和技术人员组成的团队参与交流。



厦工国贸销售人员现场听取维佳代表讲解产品性能。

会议主要分为现场产品性能讲解及座谈交流两部分：上午集中与厦工国贸全体销售精英现场分享厦工小型机系列产品的主要性能；下午，维佳、厦工小型机事业部及厦工国贸三方人员汇聚一起，共同探讨Perkins发动机的市场优势、全球质保政策及全球售后服务网络，以及配套Perkins发动机的厦工产品的市场推广方案。

会中，厦工小型机俞久仁总经理表示：这次销售交流会议是维佳动力与厦工双方战略合作关系的延续，通过会议可以加深厦工国贸一线销售人员对厦工战略合作伙伴的了解，有利联手打开合作项目产品的全球市场。维佳动力黄国辉副总经理也表示：维佳动力乐意通过这种交流会了解更多终端市场的要求及信息。让合作伙伴的产品顺利进军全球市场，并保障其在全球范围内享受到良好的售后服务，是维佳动力作为优质供应商应尽的义务。

目前厦工小型机跟Perkins已经在挖掘装载机、滑移装载机、微型静液压装载机以及主打产品小型装载机等系列产品展开10多个合作项目。

(供稿：维佳动力)

## 福威重工： 售后服务最关键

浙江福威重工制造有限公司（福威重工）是目前国内最大的滑移装载机生产制造企业，拥有30年的历史，除滑移装载机外，公司产品还包括小型轮式装载机、挖掘装载机、移树机等中小型工程机械设备。这些产品远销海外80多个国家和地区。

早于2007年，福威重工进行了广泛市场调查，发现国内外的滑移机客户对Perkins的认可度非常高，不少反映Perkins发动机工作性能良好，故障率低。加上Perkins提供全球联保，产品支持网络覆盖全球，福威重工感到对他们的售后方面会有很大的促进作用，于是决定选用Perkins作为其发动机供应商，装配公司的滑移装载机。目前，福威重工的滑移机、两头忙和小型装载机等三大类产品都选用了Perkins® 400、800和1100三大系列发动机。

福威公司的产品以出口为主，在国内目前也已经开始小批量供应，市场反馈非常好；但由于福威的小型装载机完全针对欧美高端水平，价格较高，而国内目前使用的仍以低端产品为



主，要打开市场还有一定的难度。滑移机方面，据福威销售总监王翠英表示：“由于这已是公司的老产品，技术相对成熟，国内外对我们的品牌认可度还是比较高的。如价格能配合，我想国内终端客户选用珀金斯是没有问题的。”

王总监还指出：与Perkins的合作相对顺利，对于出现的一些问题，期望能通过不断沟通，得到解决。王总监对利星行机械的服务十分满意，她认为利星行机械作为Perkins的代理商，在促进福威和Perkins的合作中扮演着关键角色。她说：“尤其是在交货期和售后服务方面，利星行的销售和技术人员态度积极、认真。”对于这三方伙伴关系的未来，福威期望与Perkins和利星行机械携手合作，及时解决问题，不断提升客户对福威产品的满意度，肯定能够达成多赢局面。

福威重工将参加今年11月的上海宝马展和明年在德国慕尼黑举行的宝马展，届时会一如以往展出多款装配Perkins发动机的产品，势将成为展会的最大亮点。

## 物料搬运

浙江美科斯叉车有限公司（美科斯）于2006年初创立，总部座落杭州市富阳鹿山工业园区。公司凭借坚持技术创新，获国家评定为“重点扶持高新技术企业”，至今已成功开发300多种型号的产品系列，包括叉车、堆垛车、搬运车及牵引车，现时出口到全球100多个国家和地区，在国内市场拥有150余家销售及服务中心。

美科斯是透过Perkins华东代理商利星行机械与Perkins建立起合作伙伴关系，目前选用了Perkins® 1104D和1104C两个型号的发动机配装车，产品主要出口到国外市场。

## 美科斯叉车： 首要考虑是客户

美科斯外贸公司总经理苏俊表示：“Perkins发动机在国际市场有一定知名度，有助提升美科斯出口叉车在海外市场的竞争力，加上性价比日系发动机有竞争力，进一步增添了我们的优势。”

他补充说：“我们在选购动力系统时，首要考虑是客户的接受度，如果客户不接受某款发动机，或供应商在客户当地没有相关的服务网点，一般情况下我们就很难选用。Perkins覆盖全球的服务网络，可以保证客户及时得到产品支持服务。”

在11月举行的上海宝马展，美科斯

将会展出一款配备Perkins® 1104型号发动机的叉车。

美科斯相信未来与Perkins存在扩展合作的机会。若Perkins能提供较小吨位的发动机，美科斯会考虑选用来配装他们的1至3.5吨叉车。7吨以上大吨位重型叉车是另一个有合作潜力的领域。



## 天津鄂金：成功交付海外用户

天津鄂金运输设备有限公司（原天津凯瑞通）是一家集移动式吊运架、拖车及车体零部件为一体的生产厂家，其产品在国内外得到普遍好评。早在2008年，Perkins华北及东北独家代理商威斯特就开始与其前身即凯瑞通公司商洽，通过长期的相互了解，沟通，磨合，凯瑞通决定先购入一台400系列404D-

22型号(38kW/3000rpm)的工业机作为样机，试用作旗下生产的移动式吊运设备的动力解决方案。客户先后做了多次的实验和调校，期间威斯特的珀金斯部门尽力提供技术支持，配装珀金斯404D-22型号发动机的凯瑞通移动式吊运设备终于顺利出台。

今年年初，鄂金又订购了5台同型号发动机，有关安装整机已于2012年8月正式通过了技术评审。现时两台配装了珀金斯发动机的设备，已经交付海外用户。截至目前为止，客户对珀金斯发动机的使用情况十分满意，对动力系统的可靠操作一致好评。

珀金斯发动机在天津鄂金移动式吊运设备的成功应用，是威斯特中国珀金斯部门值得骄傲的项目之一。威斯特时刻作好准备为代理区域的所有客户提供真诚而专业的服务。

(供稿：威斯特中国)

## 安徽合力： 乐观看待合作潜力

安徽合力是中国最大的叉车生产商，拥有完整的产业链条和自主的营销网络。除在国内建立了23个省级营销网络和300多家二级代理销售服务网点，还在72个国家和地区建立了海外代理网络，产品销往全球130多个国家。合力目前的叉车年产能约为10万台，出口比率达到三分之一。这些叉车广泛应用于世界各地的海港口岸、机场、建筑工地、商场和仓库。

合力与Perkins的合作伙伴关系，今年以来更趋密切，最近还签订了服务协议。回想当初选用Perkins发动机的原因，合力销售公司总经理余在洋说：“我们当时也考察了许多，有些国际品牌发动机并没有适用于中国排放的系列产品，最后我们就选用了珀金斯的产品，而份额现在正在逐渐加大。”

余总经理补充说：“现在叉车选用的发动机功率已经远超过于它的需求了，很多功率都是作为储备在用。所以发动机的性能一般都是可以满足的，我们主要的考虑因素还是看性价比”。现时配装Perkins发动机的合力产品主要是5-10吨叉车；另有一些16吨以上的重装设备，主



合力H2000系列 5-10 吨内燃平衡重式叉车

要集中在16吨。其中8-10吨的叉车选用了Perkins® 1104D-44TA型号的4缸发动机。此型号的设计和工艺优良，兼且噪音低、油耗低和操作成本低。

余总经理对与Perkins建立合作关系的这个过程感到满意，双方都明白相互了解是需要一段时间，而中国的市场对国外品牌的认可程度也是要缓慢地建立起来。他更对未来与Perkins扩大合作的潜力感到乐观，他说：“当珀金斯的产品性价比达到一定比例的时候，我认为合作是一定会走向一个更高的高度的。”

合力和Perkins在制造和工程设计领域都已经经营多年，建立起深厚的根基并享有良好信誉，而且两家企业本身都拥有完善的全球产品支持网络，双方的网络紧密

联系，势将有利于合力扩大国内外市场的份额。现时配装Perkins发动机的合力叉车主要出口国外，但余总经理认为这些产品绝对有条件获得更多

国内终端用户采用，他说：“之前客户对珀金斯的认识没有那麽深，当大家认识到这个产品之后，而价格也合适时，拥有量将会越来越多。”

去年的北京工程机械展，合力已曾展出过配装Perkins发动机的产品；而在今年11月的上海宝马展，也将携来一台配有Perkins发动机的10吨产品。

如果大家错过了去年的北京工程机械展，上海宝马展时一定要亲临合力的展位，一睹合力与Perkins携手打造的高度可靠叉车，见证全球运输设备制造业内两家最大规模的企业，怎样为客户量身设计和制造出卓越的产品。

## TLD：率先向Perkins无锡取货

TLD集团是机场地勤设备专业制造商中的龙头企业，集设计和制造专长于一身，提供完整的产品阵容，全部性能优越和高度可靠。公司更拥有覆盖全球的销售及售后服务网络，保证快速回应客户需求。TLD的客户遍布全球，包括航空公司、机场、货运代理、地勤服务商及军工机构。

TLD看中Perkins发动机在国际市场上享有高知名度，于是决定先行使用Perkins® 404系列发动机来配装一两款设备，结果发现这些发动机的高可靠度和卓越性能都比其他供应商出色，自此对Perkins产品建立起强大信心。现在TLD旗下10多种设备都选用了Perkins® 404D-22型号发动机，至今故障率都极低。

谈到Perkins的优势，TLD生产运营总监于韬说：“我认为珀金斯发动机最大的优势在于其可靠性。我们作为整车厂，要为客户提供两年产品保修期，这两年内要保证停机时间减至最少。我们的车辆在机场上使用时都会被考核出勤率，而我们的产品不会因为发动机出现故障，这是我们认为珀金斯发动机值得期待的一个重要元素。”

自Perkins在无锡的生产线投产后，TLD即从无锡直接取货，多年以来与Perkins华东代理商利星行机械的合作关系良好，由下订单，到发动机交付过程都运作顺畅。

于总监表示，Perkins发动机在质量上已赢得他们的信任，只要价格有竞争力，未来在升级至4阶段产品时，毫无疑问会首先考虑Perkins，以使能延续这长期合作关系。





# 2012上海宝马展 崔护重来 再显实力

Perkins (珀金斯) 将于本届上海宝马展展示旗下整个产品阵容中最具代表性的型号。

## 400系列

Perkins研制的400系列发动机屡获奖项，尺寸极紧凑，性能领先同类产品，是非公路用机动设备的理想动力系统；功率范围由8.2至49.3kW。

### 403D-15

403D-15为一台1.5L排量、噪音极低的发动机，适用于各类建筑工程设备，特别是小型机械。



- 直列3缸发动机，输出功率最高可达25.1kW。
- 可满足美国4级过渡期/ 欧盟IIIA阶段排放法规。
- 冷却剂温度达112℃，有助减少散热器的尺寸。
- 已通过认证，可使用浓度高达20%的生物柴油。
- 具备高耐久性、高可靠度，长保修期及简易安装程序等特性，有助减低拥有成本。

### 404F-22

404F-22为一台2.2升排量4缸发动机，输出功率最高可达36.4kW (3000rpm时)，最大扭矩为143 Nm (1800rpm时)。



- 简单、高性价比动力方案，可满足美国4级最终期/ 欧盟IIIB阶段排放法规。
- 以领先业界的400D发动机为基础，采用大量共用部件，因而备有广泛的配置供客户选择。
- 电子控制、低噪音，兼低油耗。
- 采用废气再循环策略，使主机生产力达致最高。
- 维护方便，维修性高。

## 850系列

### 854F-E34TA

854F-E34TA可满足美国4级最终期/ 欧盟IV阶段排放法规，是一台3.4升排量的4缸发动机，输出功率最高可达55.4kW。这发动机的高功率密度，结合其出色的扭矩，使之成为过往需要采用较大气缸容积发动机的设备制造商的理想替代选择。



- 配备共轨喷油系统、带智能废气门的涡轮增压器和中冷器，全部电子控制以确保性能、功率密度和油耗表现都达到世界级水平。
- 多种配置供选择。
- 灵活的安装方案。
- 可提供发动机安装的后处理系统。
- 免维护闭路通气口。
- 采用多三角皮带，以助延长维修间隔。

## 1100系列

此系列的产品策略清晰：备有采用共用平台的大量配置，能满足世界各地不同排放法规。客户可方便地因应不同要求转换动力系统，对主机厂生产线的影响因而可减至最低。

### 1104D-E44TA

1104D-E44TA型号备有多种配置供客户选择，全部符合美国3级/ 欧盟IIIA阶段排放法规的要求；功率更大、油耗更低。

- 备有电子和机械控制配置，以配合不同应用场合的要求。
- 备有自然吸气、涡轮增压、涡轮增压中冷多种进气系统配置。
- 可选择加装平衡装置。
- 噪音降低达3 dB (A)。
- 可使用B20生物柴油。



### 1106C-70TA

1106C-70TA发动机可满足美国2级 / 欧盟II阶段排放法规，设计目的是为客户提供长期动力方案。借助增加功率重量比，大幅提高生产力。

- 高功率密度。
- 功率范围为105-162kW，最大扭矩超过900Nm。
- 可配合多种燃油，并备有不同选择方案以切合特定市场需求。
- 机械喷油，采用与1106D-70TA相同的平台，主机厂转换动力系统时，可有效控制成本。



## 1106D-E70TA: 首次全球亮相，详细介绍见12页。

## 1200系列

1200系列发动机具备高度灵活性，能集成到800多种不同的设备。这些发动机不但提供特定输出功率，更备有多种配置，借助精确的技术，让客户可方便地将这些动力系统装配到应用设备中，而无需进行大量重新设计。

### 1204E-E44TA

1204E-E44TA为空气对空气中冷、4.4升排量的4缸发动机，配备单级涡轮增压器，输出功率最高可达129.4kW。这台发动机的组装尺寸紧凑，却能提供更高功率密度和更快响应。

- 可满足美国4级过渡期排放法规，较3级标准发动机全面提升功率和扭矩。
- 非组件式的后处理装置。

- 免维护的气门间隙调整。
- 采用多三角皮带，以助延长维修间隔。
- 可为特定功率配置提供带智能

废气门的串联双级涡轮增压系统，大幅提高性能。



### 1206F-E70TA

1206F-E70TA是为满足将于2014年实施的美国4级最终期、欧盟IV阶段及日本第4阶段排放法规而设计，功率范围为140-225kW，是一台配备串联双级涡轮增压器、7升排量的6缸发动机。配备带智能废气门的涡轮增压系统，保证快速响应、高输出功率和大幅提升的扭矩。经优化的油耗特性，无需加注辅助液体或添加剂，大大降低操作成本。

- 氮氧化物减排系统为标准装置。
- 采用低温再循环。
- 2000 Bar 共轨喷油系统，全电子控制。
- 尿素选择性催化还原系统，CCRT柴油颗粒滤清器及柴油氧化催化器，组成后处理系统。



## 2012年上海宝马展

敬请莅临本公司展位

2012年11月27至30日

上海新国际博览中心  
展位: N2.246



中国代理商

# 维佳动力 成都产品推介会



维佳成都推介会准客户云集。

在北京举行的媒体交流会上，Perkins新兴市场产品营销经理葛赛民(Simon Gray)对将于上海宝马展首次向全球展示的1106D-E70TA发动机特别感到兴奋。据他介绍，这台7升排量、6缸发动机是由Perkins无锡发动机工业园全程负责设计，技术开发和生产。它的面世，标志着无锡1100系列生产设施又一个重要里程碑。

## Perkins® 电控发动机 首度全球亮相



来宾聚精会神，聆听简报。

2012年7月19日，维佳动力在四川成都市举办首届Perkins产品推介会，会议在成都世纪城洲际大饭店盛大召开。维佳动力总经理雷立昌带领销售团队、零件部、售后网络部以及成都分公司全体人员出席。莅临现场的有川渝地区几十家重要客户，当中包括四川成工工程机械、四川成义机械、重庆运达、四川辛普森、重庆赛瓦特、重庆求新建筑、四川雅图、泛茂科技、成都德锋通信等等。

会议分成三节：第一节介绍Perkins发电用发动机的概况及应用；第二节介绍工业用机的概况及应用案例；最后介绍零配件与维修保养。现场还展示了一台1106发动机，供客户近距离检视，并即席提问。自由交流时，来宾都对会议内容及现场展示的发动机表达浓厚兴趣并作详细咨询。

此次会议取得极佳成效，通过面对面地与客户交流，不但加深了客户对Perkins的了解，更有利提高Perkins在川渝地区的知名度，目前以下客户已表达合作意向。

成都成工工程机械有限公司

成工是西南地区工程机械领域的排头兵，目前计划与维佳合作开展挖掘装载机（两头忙）项目，配套Perkins® 400系列发动机，主要供应出口市场。

四川成义机械有限公司

成义公司主要生产叉车，目前正在开发新微型装载机项目，非常看好Perkins无锡生产的400系列发动机，已计划订购样机进行测试。

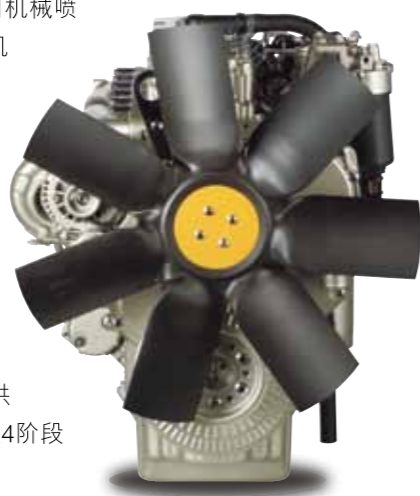
四川雅图发电设备有限公司

Perkins的发电用发动机价格方面较有优势，雅图公司已准备自主生产配套Perkins动力系统的发电机组。



采用电子喷油的1106D-E70TA定于2013年年底投产，届时将可让已选用机械喷油的Perkins® 1106C-70TA的主机厂一个理想的升级选择，因两个型号都采用同一平台，主机的改动可以减到最少。

1106D-E70TA配备高压共轨喷油系统、单级涡轮增压器及空气对空气中冷器；于2200rpm时输出功率可高达205kW，而于1400rpm时最大扭矩为1050Nm。此新开发的型号可满足美国3级/欧盟IIIA阶段排放法规，全凭1100系列的清晰产品策略：即所有成员共用一个平台，因而能备有大量配置供客户选择，配合不同排放要求，而主机厂日后升级至4阶段标准时也可大幅节省成本。



无锡发动机工业园是Perkins在中国的生产和研发基地。

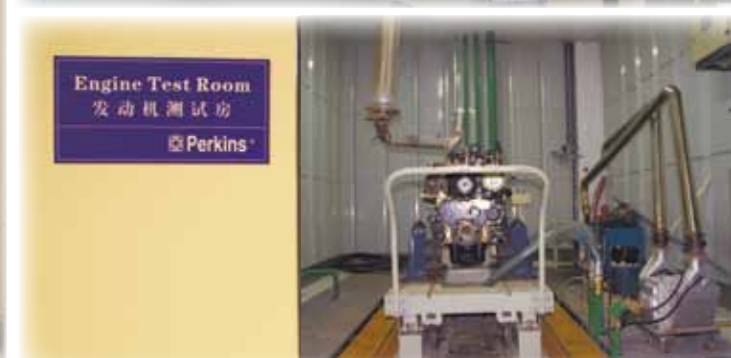


透过改良歧管、燃烧区和涡轮增压器的截面，同时增加气缸排量以及采用高压共轨喷油此项重要革新技术，1106D-E70TA得以大幅提升功率和扭矩，并显著降低噪音。

1106D-E70TA还配备多三角皮带、4阀门缸盖和高流量滤清器，均有助延长维修间隔至500小时；更经认证可使用生物柴油（5%），使之成为价格极具竞争力的超级洁净发动机。客户更可选购“即插即用”的工业用（多用途）动力机组（IOPU，发动机出厂时已装好散热器、空气净化器和压缩机）。

Perkins® 1106D-E70TA发动机已进入投产前最后准备阶段，蓄势待发，随时满足中国主机厂明天的需求。

## 利星行机械新总部大曝光





## 新任缅甸代理商

随着东盟最近解除了对缅甸的制裁，该国开放市场引入外商投资，Perkins也看准商机，委任Shwe Ein Machinery (SEM)为Perkins在缅甸的代理商。

SEM是Myan Shwe Pyi (MSP)拖拉机有限公司的姊妹公司，MSP公司凭借其卓越服务早在当地建立良好信誉，并十分了解缅甸的工业发展历程和基础设施现状。

SEM计划首先在仰光和曼德勒这两个主要商业中心设立业务点，然后逐步扩大到其他省份，主要考虑到缅甸的政治改革会不断深化，更多的权力将会下放到各个地区。

Perkins的品牌在缅甸已有一定的知名度，出品的发动机更获认可为值得信赖的产品。SEM将集中瞄准农机和相关行业，也会积极寻求发电和采矿设备市场的机会。

MSP拖拉机有限公司动力系统部门总经理Yee Yee Htwe表示：“如果缅甸要在经济领域赶上世界各国的步伐，必须大量投资于基础设施建设和农业现代化等领域。缅甸拥有丰富的矿产、石油和天然气储备。因此，加强工业化，以提升商机和

创造就业机会是当务之急。”

她说：“我们的愿景是成为领先的动力解决方案供应商，为我们的客户和所服务的社区创造巨大的价值。我们在卓越服务和诚信方面被誉为业界领先者，我们期望通过这个引以自豪和积极投入的团队为客户提供优质的服务。”

Perkins分销业务发展经理Matthew Wong补充说：“随着缅甸迈开发展的步伐，将会有很多商机涌现，尤其是在矿业装备、工程机械、发电机组方面。我们处于有利的位置，定能通过我们的优秀产品和完善的本地渠道帮助缅甸走向繁荣。”

Matthew更表示：“SEM是MSP的姊妹公司，而MSP拥有雄厚的资本和金融实力，长久以来致力培养人才：通过一个为期四年的学徒培训项目成功培育出一班忠实的雇员，学员的留任率达到90%以上。SEM已设立专门经营Perkins业务的团队，将为缅甸当地客户提供零部件和产品支持，我们十分看好这里的发展前景。”

## 关怀社区

# 1600棵绿树为世界着色

2012年4月15日，一个阳光普照的星期天早上，近200多名来自卡特彼勒中国成员公司，包括Perkins无锡发动机工业集团的员工聚集到无锡市鸿山绿带植树区，参加活动的人数远超过原来报名的100名志愿者。主持人一声号令，志愿者们随即分组动手植树，200多棵杜英树苗很快便种到泥土里。志愿者们愿彩华于活动后跟大家分享：“我很享受这次活动，我还学到许多关于保护树木的知识。如果有机会，我一定会再来植树，还会邀请朋友一块参加呢！”

是次植树活动是卡特彼勒首次与无锡环境保护局合办。该局副局长戴卉说：“植树是环境保护工作中必要的一环，特别是现时面对全球暖化的情况，植树工作更是刻不容缓的。我们今天所植的树将有效对抗空气污染，因树木绿叶会释放氧气并吸收大气层中的二氧化碳，减少碳排放。”



Perkins中国总经理李瑞杰 (Gerard Steel) 说：“这类义务工作除可促进我们的员工彼此之间的团队精神和有助维持紧密关系，更让他们有机会贡献无锡社区。”他又补充道：“我们相信只有能够将社会价值和环境保育融合到运作和服务的企业，才能成功发展，创出未来。”

这是2012年卡特彼勒公益林(中国)项目的头炮活动。全年目标是在无锡范围内种植1600棵树，总面积达到20亩。

# Perkins 与中国社群 心连心

Perkins 80年来致力研制技术领先的动力系统，享誉全球。除了追求创利外，Perkins也一直坚持履行社会责任，积极参与各经营地的公益事业，致力回馈社群，让更多弱势人士得到照顾。

Perkins早于1970年代已开始服务中国客户，而随着近年扩大在华投资并在无锡设厂，与国内公益机构的合作也更趋紧密，例如组织雇员志愿队，定期探访休养中心的长者和创建绿色社区，合办学徒训练计划，颁发奖励助学金，培育青少年等。

其中最大的一个赞助项目是自2008年起透过“上海心连心”计划资助国内先天性心脏病患童，直到今天(2012年11月)已共赞助十名来自贫困地区的小孩完成心脏矫正手术。“上海心连心”是一个非牟利公益组织，于2003年8月成立，一直致力募集捐款和物资以支持上海及邻近社区的心脏病患童，除协助安排手术外，更定期送赠衣物、玩具、图书及其他生活必需

品。Perkins有机会参与这项有意义行动，深感荣幸。

Perkins的赞助虽然只是每个小孩区区几万元，却彻底改变了他们的一生。来自安徽的马梦颜一生下来就发现心脏有事，连走路也有困难，以至没法到学校上课。2008年获得赞助，完成心脏手术后一年，已能像正常儿童一样接受教育，长得也越发活泼可爱。

2009年，也是来自安徽的李进城是其中一名受助儿童。城城于一岁时已被确诊患有先天性心脏病，父亲在他出生前已意外身故，母亲又在生下他才两个月便弃他而去，打从婴儿开始，全靠爷爷和奶奶的照顾。李爷爷深信Perkins的慷慨捐助

“家境困窘的兰才金，一家五口全年只有五千元人民币收入，年迈的祖父母长期病患，无法下田工作，父母被迫到城里打工。如果没有Perkins的资助，早已欠下近万元医疗费用的兰家根本无力缴付才金的手术费用。现在才金已四岁了，在外婆照顾下，长得特别高大。”



可以扭转他们一家的厄运。完成手术后，Perkins驻上海高管带同皮球、画板到医院探望城城，看着城城耍弄着皮球、一只小手拿起笔在画板上写字，扶助弱势社群的信念更加清晰。原来少少的手术费，不但大大改变孩子的一生，甚至让他整个家庭改善生活。

2010年，Perkins又赞助了住在无锡的芮锦洋和湖南的兰才金。锦洋甫出生即被诊断出患上心房间隔缺损，导致身体一直十分虚弱，经常咳嗽和感冒。幸得Perkins的赞助，接受了心脏手术脱离病魔，现在已经上小学了。洋洋最近更来信说上学期获得了优异的成绩，还被学校评为劳动专员，他表示一定会认真学习争取更好成绩。

2011年12月，Perkins新上任的中国销售总经理毕澹宁到医院探望刚完成手术的两名受助小孩，并亲手把芭比娃娃送给

已下床走动的陈娟。当日小娟的爸妈看到Perkins高管身体力行，救弱扶危，感动得几乎落泪。

毕澹宁对刚就任便有机会近距离接触中国社群，了解中国的社会状况，感到十分幸运。他说：“期望往后在中国的日子，我也能尽一己的绵力，扶助这里的弱势社群，让困苦的人们知道爱心无国界，希望永远在人间。”

Perkins的各项赞助行动，除了为中国的关爱事业贡献一点力量外，也希望能唤起更多外企的关注，在中国发展业务的同时，也要肩负起关怀当地的社区社会责任。正如Perkins中国总经理李瑞杰深信：“取诸社会、用诸社会，我们既在中国获得各方的支持，理所当然要回馈这里的民众。”

今年赞助的两名小孩黄泳棋和张硕已安排于11月中接受手术。本刊将于下期详细报导。



# 领先创新80年 1932-2012

[www.perkins-ch.com](http://www.perkins-ch.com)

宝马展展位号N2.246

**Perkins累积80年柴油机制造经验  
是与您携手踏上成功之路的理想伙伴**

**选用Perkins，我们承诺您定可获得：  
绝对可靠的动力、完全满足您需求的技术、覆盖全球的产品支持服务**



## 中国代理商

### 利星行机械

中国江苏省昆山市  
昆太路432号（珀金斯大楼）  
邮编：215337  
电话：(86) 512 3663 3088  
传真：(86) 512 3663 3058  
电邮：[perkins@lsh.com](mailto:perkins@lsh.com)  
网址：[www.lsh-perkins.com](http://www.lsh-perkins.com)

### 维佳动力

中国广东佛山市顺德区  
北滘工业园伟业路10号  
邮编：528311  
电话：(86) 757 2239 0988  
传真：(86) 757 2239 1932  
电邮：[info.elco.gd@simedarby.com.hk](mailto:info.elco.gd@simedarby.com.hk)  
网址：[www.sdelco.com](http://www.sdelco.com)

### 威斯特中国

中国北京市朝阳区  
十八里店北桥西侧868号  
邮编：100122  
电话：(86) 10 5902 1666  
传真：(86) 10 5902 1766  
电邮：[perkins@westrac.com.cn](mailto:perkins@westrac.com.cn)  
网址：[www.wtc-perkins.com](http://www.wtc-perkins.com)

 **Perkins®**

环球动力翹楚 心系中华伙伴