

Unser Erfolgskonzept

GELEITWORT DES VORSTANDSVORSITZENDEN



ENGAGIERTES TEAM



FINANZIELLE STÄRKE



SIGNIFIKANTE CHANCEN



NACHHALTIGE ENTWICKLUNG



AUSSERORDENTLICH WERTVOLLE PARTNER



QUALITATIV HOCHWERTIGE PRODUKTE



KUNDENORIENTIERUNG



Geleitwort des Vorstandsvorsitzenden

Im Laufe der Jahre hat sich Caterpillar zum Inbegriff von Leistung und finanzieller Stärke entwickelt, und zwar sowohl in guten als auch in schlechten Zeiten. Trotz eines Rückgangs der Umsatz- und Ertragszahlen in Höhe von 37 % erzielten wir Gewinne, verbesserten unsere Bilanz, bewahrten unsere erstklassige Bonitätsbeurteilung, behielten die Dividende bei und leisteten Beiträge zur betrieblichen Altersvorsorge.



James W. Owens
Chairman und CEO der Caterpillar Inc.



Dieses Jahr bei Caterpillar

Leistung trotz schwieriger Zeiten. Dies ist die Leistung, die das Team Caterpillar im Jahr 2009 erbracht hat.

Während den 37 Jahren meiner Betriebszugehörigkeit zu Caterpillar waren dies die schwierigsten wirtschaftlichen Bedingungen, die ich jemals erlebt habe. Die Branchen, an die wir liefern, zählten zu denjenigen, die am meisten von der Wirtschaftskrise betroffen waren. Demzufolge brachen auch unsere Umsätze und Erträge ein. Trotz der Schwierigkeiten erzielten wir hervorragende Ergebnisse, investierten in die Zukunft und stärkten unsere Unternehmensbasis, um weiteres Wachstum zu ermöglichen.

Es scheint fast wie ein Wunder. Doch in Wahrheit beruht unsere spektakuläre Leistung ganz einfach darauf, dass wir einige unserer grundsätzlichen Geschäftsprinzipien angewandt haben. Zum einen haben wir natürlich ein solides Geschäftsmodell. Unsere weltweite Geschäftstätigkeit, ein vielfältiges Angebot an Produkten und Dienstleistungen, sowie eine umfassende und hervorragend umgesetzte Strategie trugen insgesamt zu unserer hervorragenden Leistung bei. Erwähnenswert ist zudem, dass unsere integrierten Dienstleistungsunternehmen halfen, die Auswirkungen der Rezession abzufedern, da deren Umsätze und Erträge im Jahr 2009 auf 46 % der Gesamtumsätze des Unternehmens stiegen.

Zum anderen gab es eine sorgfältige Planung. Da wir viele konjunkturabhängige Branchen beliefern, ist eine durchdachte Planung besonders wichtig, um umsatzschwache Zeiten zu überbrücken. Als wir im Jahr 2005 unsere neue Strategie vorstellten, nahm die Erstellung von Krisenplänen einen großen Teil davon ein. Jedes unserer Werke musste spezielle Pläne erarbeiten, die in auftragsschwachen Zeiten sofort umgesetzt werden konnten. Und ich bin froh, dass wir hier Vorsorge getroffen haben. Als die weltweite Wirtschaftskrise auch bei uns zum Tragen kam, konnten wir schnell handeln und unsere Krisenpläne umsetzen. Die von uns ergriffenen Maßnahmen waren aggressiv und entschieden. Sie ermöglichten uns, das Produktionsniveau schnell zu senken und unsere Kosten dem viel geringeren Volumen anzupassen.

Letztendlich hatten wir auch das richtige Team, um die entsprechenden Ergebnisse zu liefern. In jeder Region weltweit zogen unsere Mitarbeiter, Händler und Zulieferer an einem Strang. Unser Team ist nicht nur talentiert, sondern engagiert sich auch für einen langfristigen Erfolg. Angesichts der schwierigen und unsicheren Zeiten, krepelten die Mitglieder von Team Caterpillar rund um den Globus die Ärmel hoch, fragten, was sie tun könnten, um zu helfen, und machten sich an die Arbeit.

Geleitwort des Vorstandsvorsitzenden

Ergebnisse

Im Laufe der Jahre hat sich Caterpillar zum Inbegriff von Leistung und finanzieller Stärke entwickelt, und zwar sowohl in guten als auch in schlechten Zeiten. Trotz eines Rückgangs der Umsatz- und Ertragszahlen in Höhe von 37 % erzielten wir Gewinne, verbesserten unsere Bilanz, bewahrten unsere erstklassige Bonitätsbeurteilung, behielten weiterhin die Dividende bei und leisteten Beiträge zur betrieblichen Altersvorsorge. Diese Ergebnisse und die Aufrechterhaltung unserer Finanzkraft waren wichtig für den langfristigen Erfolg von Caterpillar und natürlich auch für unsere Mitarbeiter, Händler, Zulieferer und Aktionäre.

Unsere Bemühungen konzentrierten sich nicht nur auf die firmeninternen Abläufe, sondern wir befassten uns auch mit der erweiterten Wertschöpfungskette. Ende 2008 und Anfang 2009 erlaubten wir unseren Händlern Aufträge zu stornieren – das hat es vorher bei uns noch nie gegeben. Diese Aktion half unseren Händlern, ihre Bestände zu reduzieren und die Bilanz auf positivem Niveau zu halten. Ende 2009, als wir uns auf den Aufschwung vorbereiteten, setzten wir uns mit unseren Hauptzulieferern zusammen, um zu ermitteln, wie weit diese in der Lage waren, die Produktion im Jahr 2010 hochzufahren. Zudem konnten wir unseren Kunden über Cat Financial Finanzierungslösungen anbieten, wenn andere Finanzquellen einfach nicht verfügbar waren. Und unsere Aktionäre durften sich über die vierteljährliche Dividende freuen, die wir nun schon das 306. Mal in Folge beschließen konnten.

Abgesehen von unseren soliden Finanzergebnissen konzentrierten wir uns auch weiterhin auf andere Ziele, die für die Zukunft unseres Unternehmens auf lange Sicht gesehen entscheidend sind. Wir nutzten die Zeit der reduzierten Produktionsaktivität, um uns auf Optimierungen und Innovationen zu konzentrieren. Wir setzten die Einführung und den verstärkten Einsatz des CPS (Cat Production System, Cat-Produktionssystem) fort. Neben 6 Sigma-Prozessen ist diese Verfahrensmethode entscheidend für unseren zukünftigen Erfolg, und ich freue mich, dass wir dynamisch agieren und auch in diesem turbulenten Jahr positive Ergebnisse liefern können.

Investitionen in die Zukunft

Unsere Zukunft baut auf der Arbeit auf, die wir heute leisten. Es kommt für uns nicht in Frage, von unserem Schwerpunkt auf Technologie und Innovation abzuweichen. Wir können entweder eine führende Rolle in diesem Bereich übernehmen, oder zusehen, wie uns andere überholen. Wir haben uns für die führende Rolle entschieden.

Obwohl wir unsere Investitionen strategisch angehen mussten, war 2009 das Jahr, in dem wir die zweithöchsten Ausgaben im Bereich Forschung und Entwicklung verzeichneten. Wir tätigten auch strategische Investitionen in unsere Werke und Kapazitäten weltweit, einschließlich unseres neuen Large Payload Structural Dynamics Laboratory in Mossville, Illinois. Auf der anderen Seite der Welt haben wir in zusätzliche Produkte investiert, Kapazitäten erweitert und ein neues, multifunktionales Forschungs- und Entwicklungszentrum in China eröffnet. China repräsentiert unsere größte Wachstumschance in einem einzelnen Land. Unsere Investitionen dort sind ein deutliches Zeichen für unser Engagement zur Festigung unseres wachsenden chinesischen Kundenstamms.

Wir legen weiterhin großen Wert auf Nachhaltigkeit. Dies ist keine vorübergehende Aktion, um die wir uns nur in auftragsstarken Zeiten bemühen. Sie stellt eine echte geschäftliche Chance dar – jetzt und in Zukunft. Kunden suchen nach Möglichkeiten, ihre Produktivität und Energieeffizienz zu steigern. Zudem möchten sie Emissionen reduzieren und die Arbeitssicherheit verbessern. Wir halten für diese Anforderungen die passenden Lösungen bereit. Gleichzeitig reduzieren wir die Kosten in unseren eigenen Betrieben, indem wir Materialien, Energie und Wasser effizienter nutzen.

Unsere Basis stärken

Ich würde niemals behaupten, dass die Wirtschaftskrise gut war. Sie traf unsere Kunden hart und bedeutete eine schwierige Zeit für unser gesamtes Team – Mitarbeiter, Händler und Zulieferer. Doch wir haben dazugelernt. Auch wurden wir in verschiedener Hinsicht ein schlankeres Unternehmen, so dass wir besser gerüstet und wettbewerbsfähiger in die Zukunft blicken können.

Wir haben gelernt, mehr mit weniger zu erreichen. Wir sind disziplinierter geworden und konzentrieren uns auf die Umsetzung. Und wir entwickelten eine intensive Kostenkontrolle. Dies wird der neue Standard, der uns hilft, auf die richtige Art und Weise zu wachsen, ohne unnötige Kosten zu verursachen. Es ist entscheidend, dass wir auf unserem Erfolgskurs die Kosten genauso im Griff haben, wie dies bei sinkenden Absatzzahlen der Fall war.

Geleitwort des Vorstandsvorsitzenden

Wir sind bereit, erneut zu wachsen. Auf der ganzen Welt sehen wir Anzeichen eines wirtschaftlichen Aufschwungs, insbesondere in den Entwicklungsländern. Der weltweite Bedarf an Infrastruktur bleibt groß. Die Nachfrage nach Bergbaumaschinen steigt infolge der anhaltend hohen Rohstoffpreise und des wachsenden Vertrauens in die weltweite, konjunkturelle Erholung. Wir beobachten zudem eine Absatzsteigerung bei Ersatzteilen, was ein erstes Anzeichen für eine intensivere Maschinennutzung ist. Dies deutet darauf hin, dass sich die Nachfrage wieder erholen wird.

Caterpillar ist in der ausgezeichneten Position, von dem Wachstum der Weltwirtschaft zu profitieren. Bereits jetzt scheint das Jahr 2010 ein besseres Jahr als 2009 zu werden, da eine Steigerung der Umsätze und Erträge in Höhe von 10 bis 25 Prozent erwartet wird. Wir sind jedoch mit Prognosen noch vorsichtig, da die wirtschaftliche Erholung immer noch am Anfang steht. Sie ist anfällig und findet weltweit mit unterschiedlichem Tempo statt. Nordamerika, Europa und Japan sind immer noch schwach. Doch unsere weltweite Präsenz und Exportfähigkeit helfen uns, schon jetzt Vorteile aus der wirtschaftlichen Erholung zu ziehen, auch wenn sie sich gerade erst einstellt und an Intensität gewinnt.

2009 war ein schwieriges Jahr, doch half es uns, uns als Unternehmen zu beweisen. Gerade unser Verhalten in schwierigen Zeiten zeigt, wer wir wirklich sind. In harten Zeiten ist der Charakter wichtiger als je zuvor. Integrität, Vortrefflichkeit, Teamarbeit und Engagement bilden die Basis aller Aktivitäten bei Caterpillar – sowohl in guten als auch in schlechten Zeiten. Und ich bin stolz darauf, dass diese Charaktereigenschaften während dieses schwierigen Jahres mehr als je zuvor präsent waren.

Wir hatten weniger Mitarbeiter und weniger Ressourcen, so dass Abteilungen, Teams und Einzelpersonen ganz besonders gut zusammen arbeiten mussten. Trotz schlechter Nachrichten und der Unsicherheit konzentrierten sich unsere Mitarbeiter weiterhin auf ihre Aufgabenbereiche und die Arbeitssicherheit. Wir setzten die CPS-Einführung fort, ebenso wie unsere Bemühungen um die Verbesserung der Produktqualität. Des Weiteren intensivierten wir unsere engen Beziehungen zu unseren Händlern und Zulieferern, die einen absolut entscheidenden Faktor in unserem Geschäft darstellen. Das sind wir. Und das ist unser Erfolgskonzept.

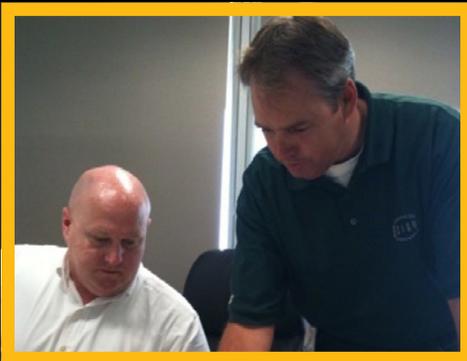
2009 war mein letztes volles Jahr als Chairman und CEO des Unternehmens. Es ist eine Ehre und ein Privileg gewesen, ein so herausragendes Unternehmen zu leiten. Ich bin stolz darauf, dass wir in dieser spannenden Zeit auf unseren Traditionen aufbauen und die Grundfesten stärken konnten.

Unsere Mitarbeiter sollen wissen, dass ich ihre Einsatzbereitschaft und ihr Engagement sehr zu schätzen weiß. Unseren Vertriebspartnern und Zulieferern möchte ich für ihre ausgezeichnete Arbeit und die kooperative Umsetzung unumgänglicher Maßnahmen danken. Und unseren geschätzten Kunden und Aktionären danke ich für ihr Vertrauen in Caterpillar. Wir werden stets danach streben, Ihre Erwartungen zu übertreffen – jetzt und in Zukunft.

Während die Unsicherheit im Jahr 2010 bestehen bleibt, ist etwas absolut sicher – die Führungsrolle von Caterpillar bleibt. Wir haben ein starkes Management-Team, das auf den Traditionen von Integrität, Vortrefflichkeit, Teamarbeit und Engagement beruht. Wenn ich das Unternehmen verlasse, übergebe ich die Verantwortung an eine langjährige Führungskraft, die Caterpillar sehr gut kennt. Somit kann ich im Jahr 2010 beruhigt in den Ruhestand gehen, da ich weiß, dass das Unternehmen in guten Händen ist. Und ich freue mich darauf, zu sehen, wie Doug Oberhelman dieses bereits sehr gute Unternehmen im Verlauf unserer betrieblichen Entwicklung auf ein noch höheres Niveau geleitet.

Engagiertes Team

UNSER ERFOLGSKONZEPT



ERFOLGSSTATISTIK:
93.000+
engagierte Mitarbeiter

Engagiertes Team

UNSER ERFOLGSKONZEPT



„Innovation wird immer anerkannt und belohnt – aus diesem Grund wird Caterpillar auch stets zu den Gewinnern zählen.“

– Howard Gibson, Moskau



„Ich bin ein Caterpillar-Mitarbeiter der zweiten Generation. Mein Vater – er war Schweißer – starb im Jahr 2005. Er wäre begeistert und stolz darauf, wie gut das Team Caterpillar im vergangenen Jahr zusammengehalten hat. Als unsere Freunde und Kollegen aufgrund der stark reduzierten Nachfrage gehen mussten, waren die gezeigte Loyalität und das Mitgefühl wirklich erstaunlich. Wir müssen dafür sorgen, dass das Schiff nicht untergeht – schon allein aus Stolz und Respekt gegenüber unseren ehemaligen Mitarbeitern.“

– Kris Paquin, Joliet, Illinois



„Ich denke, wir gewinnen selbst in schwierigen Zeiten, da wir von jeher Mitglieder eines Gewinnerteams und somit nicht bereit sind, weniger zu akzeptieren.“

– David Ferron, Minneapolis, Minnesota



„Da weniger Mitarbeiter für die Verwaltung und Führung des Unternehmens zur Verfügung standen, mussten wir uns wirklich intensiv damit auseinandersetzen, was wir tun können, um unseren Kunden Vorteile zu bieten. Dann mussten wir uns auf die Bereiche konzentrieren, die direkte Auswirkungen auf das Geschäft haben.“

– Cameron Balzat, Australien



„Wir arbeiten zusammen! Während wir die Herausforderungen in schwierigen Zeiten meistern, sind wir auch bemüht, die Interessen, Ziele und Ansichten aller Beteiligten zu berücksichtigen. Unsere CPS-Strategie bestimmte unseren Weg im Jahr 2009 und wird auch in Zukunft dokumentieren, dass sich Caterpillar weiterhin als Nummer 1 unter den Herstellern von Erdbewegungsmaschinen behaupten wird.“

– Tim Meyers, Aurora, Illinois

Engagiertes Team

UNSER ERFOLGSKONZEPT



„Selbst in konjunkturell schwachen Zeiten können wir unseren Kunden beträchtliche Werte bieten und die Beziehungen ausbauen. Die aktuellen Bemühungen werden in den kommenden Jahren belohnt werden.“

– Simon Uebergang, Singapur



„In der schweren Zeit im Jahr 2009 nahmen wir uns die Zeit, den individuellen Bedarf der einzelnen Kunden zu ermitteln und entsprechende, maßgeschneiderte Lösungen zu finden. Die Kunden spürten wieder einmal, dass sie von Caterpillar unterstützt wurden.“

– Elaine Cristina Bagio, Brasilien



„Die vorausschauende Planung der Führungskräfte ist wirklich aner kennenswert. Es ist wichtig, Konzepte für Krisenzeiten sowie einen durchdachten Notfallplan zur Verfügung zu haben.“

– Venkatachalam Swaminathan,
Chennai, Indien



„Mit Innovationen wie der Baureihe E [D7E] zeigt sich, dass der Kapazität dieses Unternehmens keine Grenzen gesetzt sind. Der D7E ist unsere Zukunft. Angesichts der bevorstehenden Tier-4-Emissionsvorschriften wird dieser Dozer ein großartiger Erfolg.“

– Connie Baugh, East Peoria, Illinois



„Ohne die klaren Richtungs- und Zielvorgaben des Führungsteams und ohne das gemeinschaftliche Engagement zur Erreichung dieser Ziele wären die Ergebnisse nicht möglich gewesen.“

– Niall Durdin, GB

Finanzielle Stärke

UNSER ERFOLGSKONZEPT



ERFOLGSSTATISTIK:

**MITTLERER
A-BEREICH**

Caterpillar verpflichtet sich, auch in Zukunft eine Bonitätsbewertung im mittleren A-Bereich zu halten.

Planung zahlt sich aus

In umsatzstarken wie in umsatzschwachen Zeiten ist die starke Finanzbasis von Caterpillar stets eine elementare Voraussetzung dafür, dass das Unternehmen von Chancen profitieren und Herausforderungen meistern konnte. Dies bewahrheitete sich erneut, als Caterpillar die ersten Anzeichen der wirtschaftlichen Rezession erkannte und anfang, sich vorausschauend mit der Situation auseinander zu setzen.

„Obwohl die Wirtschaftskrise Caterpillar erreichte, als sich das Unternehmen in einer Phase des Rekordwachstums befand und eine solide Bilanz vorweisen konnte, wussten wir, dass wir schnell handeln mussten, um den Sturm zu überstehen“, erklärte Dave Burritt, Caterpillars Chief Financial Officer.

Einer der ersten Schritte war, Rezessionsmaßnahmen anzuwenden, die ein Hauptbestandteil der im Jahr 2005 vorgestellten Strategie „Vision 2020“ waren. Die Rezessionspläne versetzten das Unternehmen in die Lage, schneller zu handeln und die Situation intensiver zu beobachten.

Als Nächstes nutzte ein funktionsübergreifendes Team aus Caterpillar-Mitarbeitern die 6 Sigma-Methoden, um die wichtigsten Geschäftsfaktoren zu analysieren, die für Caterpillars finanzielle Stärke essentiell sind. Das Team arbeitete auf drei Hauptziele hin: Erhaltung der Rentabilität mit einem starken Cash-Flow, Beibehaltung der Bonitätsbewertung im mittleren A-Bereich und Beibehaltung der Dividende.

Das Projekt konzentrierte sich nicht nur auf die firmeninternen Abläufe, sondern umfasste auch die erweiterte Caterpillar-Wertschöpfungskette samt Vertriebspartnern und Zulieferern.

Finanzielle Stärke

UNSER ERFOLGSKONZEPT



Letztendlich erreichte Caterpillar die drei Ziele. Das Unternehmen konnte seine Rentabilität mit einem starken Cash-Flow aufrecht erhalten, indem es sich auf das Working Capital Management konzentrierte und die kurzfristige Aufwendungen minimierte. Obwohl einige Analysten Zweifel äußerten, konnte Caterpillar seine Dividende beibehalten – ein überaus bedeutender Aspekt für Aktionäre, die eigentlichen Inhaber des Unternehmens. Letztendlich sicherte sich Caterpillar auch seine Bonitätsbewertung im mittleren A-Bereich sowie den Zugang zu Kapitalmärkten.

Diese Ergebnisse stellten eine bemerkenswerte Leistung dar, angesichts der Tatsache, dass die Umsatzerlöse und Erträge den massivsten Einbruch seit den 1940er Jahren erlebten. Diese Leistungen demonstrieren Caterpillars starke Finanzbasis, die das Unternehmen in die Lage versetzt, mit enormer Dynamik in die Zukunft zu schreiten und sich auf den Aufschwung vorzubereiten.

Cat Financial – Langfristige Kundenzufriedenheit

Für Cat Financial gehören Investitionen in die Loyalität der Kunden zu den zentralen Geschäftsgrundsätzen. Deshalb hat sich das Unternehmen während der Rezession an Kunden gewandt, um sie in Zeiten schwieriger Marktbedingungen zu unterstützen.

Sowohl für kleine als auch für große Betriebe ist der Zugang zu Finanzierungsmöglichkeiten essentiell, um die Geschäfte langfristig in die richtige Richtung führen zu können. Im Jahr 2009 – einer Zeit, in der Banken und Geldinstitute Probleme hatten, die geschäftlichen Bedürfnisse der Kunden zu erfüllen – suchten viele Kunden Unterstützung bei Cat Financial.

Während des gesamten Jahres bot Cat Financial daher den Kunden von Caterpillar Finanzierungen für Maschinen und Betriebskapitaldarlehen an. Durch das durchgängige Angebot dieser finanziellen Unterstützung konnte Cat Financial vielen Kunden helfen, ihre Geschäfte trotz der massiven Wirtschaftskrise erfolgreich zu weiterzuführen; gleichzeitig wurde das Unternehmen seinem Motto der langfristigen Kundenzufriedenheit gerecht.

Signifikante Chancen

UNSER ERFOLGSKONZEPT

**ERFOLGSSTATISTIK:**

24,5%

Durchschnittliches jährliches Wachstum der Investitionen in die chinesische Infrastruktur seit 2003

Chancenvielfalt

In den Schwellenmärkten wächst durch hohe Bevölkerungszahlen und steigende Einkommen die Nachfrage nach neuer Infrastruktur und folglich auch nach den zur Realisierung der bedeutenden Projekte notwendigen Maschinen und Geräte. Durch eine Kombination aus Caterpillar-Technologie, einer weitreichenden Unternehmenspräsenz und der bewährten Unterstützung durch seine Händler ist Caterpillar gut positioniert, um den Fortschritt in Entwicklungsgebieten weltweit zu ermöglichen.

Eine besonders große Chance bietet China, ein wirtschaftliches Zugpferd, das einen erheblichen Anteil des Bruttoinlandsprodukts (BIP) der Wachstumsmärkte erwirtschaftet. Trotz der wirtschaftlichen Turbulenzen im letzten Jahr wuchs Chinas BIP im Jahr 2009 immer noch um 8,7 %. Laut dem staatlichen Amt für Statistik der Volksrepublik China konnte China seit 2003 bei den Gesamtinvestitionen in Infrastruktur eine jährliche Wachstumsrate von 24,5 Prozent verzeichnen, da Straßen, Bahnstrecken, Flughäfen, Wasserkraftprojekte und andere Anlagen gebaut wurden, um den Bedarf der 1,3 Milliarden Einwohner zu decken.

Eine zielgerichtete Annäherung an den Markt des Pipeline-Baus ist ein Beispiel dafür, wie Caterpillar die immensen Chancen auf dem chinesischen Markt erfolgreich nutzt. China plant, in den nächsten fünf Jahren in die Erweiterung seiner Pipeline-Infrastruktur mehr als \$ 10 Mrd. zu investieren. Der Cat®-Händler Pipeline Machinery International (PLM) spielt eine große Rolle bei der Lieferung von Maschinen für die stark gestiegene Nachfrage im Baubereich. Caterpillar und PLM bieten ein komplettes Sortiment an Produkten und Dienstleistungen für den Pipeline-Bau an, vor allem speziell ausgelegte Hydraulikbagger, Kettendozer, Motorgrader und Rohrverleger, um den verschiedenen Anforderungen der Kunden gerecht zu werden.

Signifikante Chancen

UNSER ERFOLGSKONZEPT



China Petroleum Pipeline Bureau (CPP), das größte Bauunternehmen in China mit aktuellen Rohrleitungsprojekten von mehreren Tausend Meilen, hat bei PLM bereits über 70 neue Rohrverleger gekauft. Caterpillar und PLM arbeiten an der Ergänzung von Produktangeboten durch differenzierte Angebote wie Schulungen für den Kundenservice und für Fahrer, Beratung zur Arbeitssicherheit, Ersatzteilversorgung, Einführung neuer Technologien und Konstruktionsmethoden für Rohrleitungssysteme.

Caterpillar hat eine starke Bindung zu China. Aktuell gibt es acht Fertigungsstätten, wobei wir davon ausgehen, dass in den nächsten Jahren aufgrund der wachsenden Geschäftstätigkeit in diesem Land noch weitere Werke hinzukommen. Wachstum versprechen wir uns auch in unseren Bereichen Logistik und Ersatzteilversorgung sowie in den Forschungs- und Entwicklungszentren.

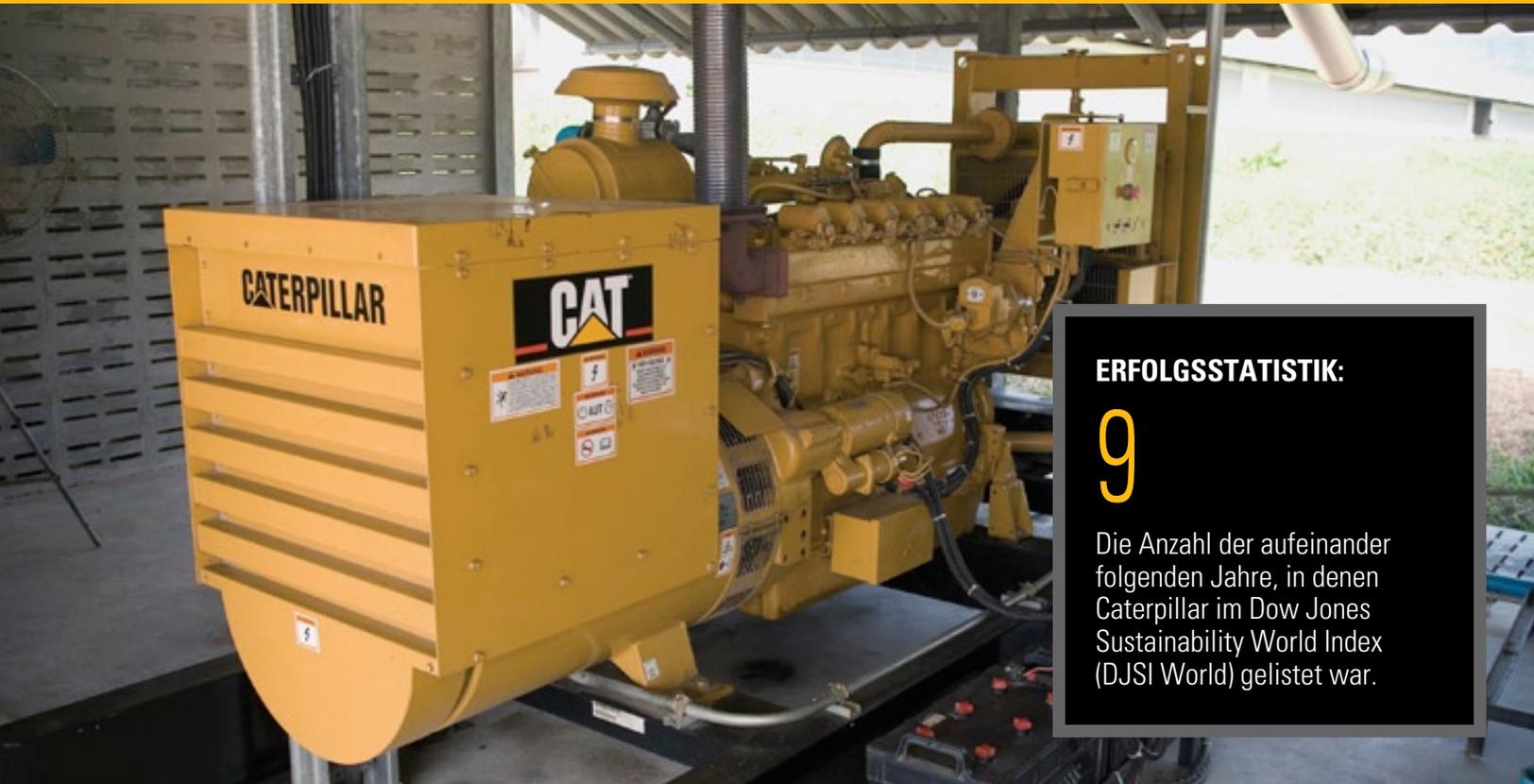
Es ist eine Investition, die sich lohnt. Ein derartiges Wachstum zeigt, dass wir das große Los gezogen haben, wenn wir in China erfolgreich sind.

Chancen in den Industriestaaten

Die Nachfrage im Bereich Infrastruktur konzentriert sich auf die Erweiterung, Renovierung und Erneuerung bestehender Straßen, Brücken, Bahnstrecken und Abwassersysteme, um nur einige Beispiele zu nennen. Als Reaktion auf die jüngste weltweite Wirtschaftskrise haben die Regierungen in den verschiedenen Kontinenten im Rahmen von Konjunkturförderprogrammen umfangreiche Finanzmittel für Investitionen in neue Infrastruktur bereitgestellt. Fazit? Es gibt weltweit einen Bedarf an Infrastruktur, was zu einer Steigerung der individuellen Lebensqualität und zu neuen Geschäftschancen für Caterpillar und seine Kunden führt.

Nachhaltige Entwicklung

UNSER ERFOLGSKONZEPT



ERFOLGSSTATISTIK:

9

Die Anzahl der aufeinander folgenden Jahre, in denen Caterpillar im Dow Jones Sustainability World Index (DJSI World) gelistet war.

Nachhaltige Lösungen für eine dynamische Welt

Da man von einem Anstieg des weltweiten Energiebedarfs bis zum Jahr 2030 um bis zu 40 Prozent ausgeht, sind innovative Lösungen zur Entwicklung von Energiepotential aus anderen als den herkömmlichen Quellen von großer Bedeutung. Die Fähigkeit von Caterpillar, Kunden nachhaltige und äußerst effiziente Energielösungen zur Umwandlung von Biogas in nutzbare Energie zu liefern, stellt einen überzeugenden Wettbewerbsvorteil dar. Dadurch wird außerdem sichergestellt, dass unser Unternehmen, unsere Kunden und die Menschen weltweit auf der Gewinnerseite stehen.

In Atlanta, Georgia, arbeiten zwei emissionsarme Cat®-Stromaggregate mit Deponiegasmotoren rund um die Uhr auf der zweitgrößten Deponie dieses US-Bundesstaates. Dabei werden Abgase extrahiert, durch die genügend Elektrizität zur Versorgung von 2500 Haushalten erzeugt wird. Der Antrieb der Generatoren erfolgt mit Methan, einem natürlichen Zersetzungsprodukt aus dem organischen Material der Deponie, das von den Behörden als bedeutendes Treibhausgas eingestuft wird. Das Werk reduziert somit nicht nur die Notwendigkeit, verbrannte Abgase in die Atmosphäre abzugeben, sondern beschert dem Kreis auch Einnahmen in Höhe von \$ 100.000 pro Monat durch den Verkauf alternativer Energie.

Auf der anderen Seite der Welt wird Gülle aus Schweinezucht als Kraftstoff für Cat-Generatoren genutzt. Nong Rai Farm, einer von Thailands größten Lebensmittellieferanten, betreibt einen Mastbetrieb mit 30.000 Schweinen. Der Betrieb verwendet Cat-Stromaggregate, die mit Biogas betrieben werden. Diese decken den gesamten Energiebedarf, indem Gülle in einen Vergärungsbehälter geleitet wird. In dem Behälter wird genug Kraftstoff produziert, um eine Leistung von ungefähr 200 kW für Ventilatoren, Trocknungssysteme und anderen Strombedarf zu erzeugen.

Die Nutzung der in Biogasanlagen erzeugten Energie steht weltweit noch am Anfang. Caterpillar hat die Chance, bedeutende Veränderungen zu bewirken, da das Unternehmen seine Kunden mit Energiesystemen versorgt, die aus alternativen Energiequellen betrieben werden – eine der vielen Möglichkeiten, wie wir nachhaltigen Fortschritt ermöglichen.



Außerordentlich wertvolle Partner

UNSER ERFOLGSKONZEPT



ERFOLGSSTATISTIK:

\$ 1,421
MILLIARDEN

2009 Investition in Forschung und Entwicklung

\$ 15.717
MILLIONEN

Eigenkapital der Cat®-Händler in 2009

Perfekte Kooperation

Außergewöhnliche Herausforderungen erfordern eine außergewöhnliche Zusammenarbeit. Dies ist die gemeinsame Lehre, die wir aus zwei absolut verschiedenen Projekten ziehen – das eine langfristig angelegt und äußerst technisch, das andere kurzfristig angelegt und äußerst strategisch.

Zwar ist eine enge Zusammenarbeit der Techniker von Caterpillar mit Zulieferern nicht ungewöhnlich, jetzt werden jedoch bei der Transparenz zwischen Caterpillar und Zulieferern neue Maßstäbe gesetzt, um Systeme für eine Tier-4-Abgasnachbehandlung zu entwickeln. Bei Projektbeginn identifizierten die Projektleiter die Zusammenarbeit mit Zulieferern als entscheidenden Faktor für die erfolgreiche Einführung eines Spitzenprodukts unter Einhaltung der Termin- und Kostenvorgaben.

Schon bald darauf halfen strategische Zulieferer einen Prototyp der Anlage in Mossville, Illinois, aufzubauen. Die dahinter stehende Idee war, dass eine unmittelbare, enge Zusammenarbeit das Team in die Lage versetzen würde, Hürden schneller zu erkennen, Lösungen umfassender auszuarbeiten und Entscheidungen zeitnah zu treffen. Wenn man heute in das Werk Mossville geht, findet man Zulieferer, die aktiv an Konstruktionsbesprechungen teilnehmen, wertschöpfende Technik analysieren oder Produkttests durchführen.

Obwohl die tägliche Interaktion bei diesem Projekt im Jahr 2010 endet, da dann die nächste Prozessphase in die eigenen Fertigungsstätten der Zulieferer weltweit verlagert wird, haben die erzielten Ergebnisse der Zusammenarbeit vor Ort einen dauerhaft positiven Einfluss auf die Einführung der Tier-4-Technologie. Das gilt gleichermaßen für die bewährten Verfahrensmethoden der Zulieferer, die bei zukünftigen NPI-Projekten angewandt werden sollen.

„Als strategischer Partner gewinnen wir einen frühzeitigen Einblick in Caterpillars Anforderungen an die Senkung der Emissionen und Systemziele. Dies hilft uns, Produkte zu liefern, die Caterpillar aufgrund ihrer Leistungsmerkmale einen Markt Vorteil verschaffen. Es hilft uns auch, unsere eigenen F&E-Bemühungen voranzutreiben, um neue, innovative Technologien zu entwickeln und bestehende Produkte zu verbessern. Dabei nutzen wir in der Konstruktionsphase die Vorteile der Synergien zwischen unseren Unternehmen, um Kosten zu senken.“

– Caterpillar-Zulieferer

Außerordentlich wertvolle Partner **UNSER ERFOLGSKONZEPT**

Die Herausforderung, die Zusammenarbeit zwischen Händlern und Kunden erneut zu beleben, veranlasste auch das Rental and Used Center of Excellence in der EAME-Region (Europa, Afrika und Nahost) dazu, eine unmittelbare Zusammenarbeit auf viel schnellere und dennoch erfolgreiche Art und Weise zu nutzen. Das Konzept der Verkaufsaktion sah vor, dass Caterpillar-Vertreter und Vertriebsmitarbeiter der Händler aus einer bestimmten, geographischen Region für kurze Zeit gemeinsam neue Kunden akquirieren, und zwar unabhängig von deren Potential.

„Die Verkaufsaktion erwies sich als äußerst kundenorientiert und bot eine großartige Möglichkeit, unser Angebot an Maschinenlösungen zu integrieren und unsere Vertriebsmannschaft zu motivieren.“

– Inge Stensland PON Norway Country Manager und Rental VP

In den skandinavischen Verkaufsgebieten bildeten der Cat®-Händler PON zusammen mit Caterpillar-Vertretern ein Team, um Veranstaltungen in Norwegen, Schweden, den Niederlanden und Dänemark durchzuführen. Jede Veranstaltung dauerte zwei Tage, an denen integrierte Vertriebsteams für die Bereiche Vermietung und Verkauf neuer Maschinen die Arbeitsstätten und die Verwaltungsbüros besuchten. Insgesamt ergaben sich aus der Aktion Maschinen-Komplettlösungen für über 1400 Kunden, wobei fast 30 % davon Neukunden für PON waren. Nachdem PON mehr als 350 vorrangige potenzielle Kunden ermittelt hatte, schloss das Unternehmen sofort 16 Mietverträge ab, verkaufte neun gebrauchte und drei neue Maschinen, und schloss neun Wartungsverträge ab, mit Aussicht auf Folgeaufträge. Aufgrund dieser Umsätze ergaben sich Erlöse von fast \$ 750.000.

Durch die Zusammenarbeit haben Caterpillar und seine Händler bewiesen, dass man gemeinsam viel bewegen kann. Die Verkaufsaktion war mit über 6500 Kundenbesuchen in 20 Ländern verbunden, wobei im Jahr 2009 Erlöse von mehr als \$ 2 Mio. in den Bereichen Vermietung sowie Verkauf neuer und gebrauchter Maschinen erzielt wurden.

Caterpillars fast nahtlose Zusammenarbeit mit strategischen Zulieferern und dem weltweiten Vertriebsnetzwerk zeigt, dass wir bei gemeinsamer Arbeit auch gemeinsam gewinnen, unabhängig davon, ob die Zusammenarbeit mehrere Jahre lang auf einen Standort konzentriert ist oder sich mehrere Monate lang in einer Region verteilt.



Qualitativ hochwertige Produkte

UNSER ERFOLGSKONZEPT



ERFOLGSSTATISTIK:

13,01 Ideen, die im Jahr 2009 pro Mitarbeiter entwickelt wurden

2973 Aktive CPS-6 Sigma-Projekte

CPS und Qualität

Qualitativ hochwertige Produkte sind notwendig für den Fortschritt. Maschinen und Motoren, die Aufgaben zuverlässig erfüllen, helfen den Kunden nicht nur bei der Einsparung von Zeit und Ressourcen, sondern sorgen auch dafür, dass die eigentliche Arbeit zufrieden stellend erledigt wird. Aktuell stärkt das CPS (Cat Production System, Cat-Produktionssystem) aktiv unseren bereits sehr guten Ruf für herausragende Produktqualität.

Durch die 6 Sigma-Methodik bietet das CPS die Architektur, um Qualität, Geschwindigkeit und Sicherheit enorm zu erhöhen und gleichzeitig Verschwendung zu reduzieren. Dennoch erzielt das CPS seine wirkungsvollsten Ergebnisse, wenn die Team-Mitglieder die CPS-Richtlinien in jeder Hinsicht berücksichtigen und diese in ihren Arbeitsalltag integrierten.

Nehmen Sie z.B. Carlos Campioni, einen Fachmann in Sachen betriebliches Vorschlagwesen in unserer Fertigungsstätte in Piracicaba, Brasilien, der das CPS bereits verinnerlicht hat. Carlos Campioni hat entscheidende Verfahrensverbesserungen bewirkt, was auf sein persönliches Engagement für CPS zurückzuführen ist, seit es im Jahr 2006 in seinem Werk eingeführt wurde. Bis heute wurden bereits 311 seiner Vorschläge umgesetzt.

Herr Campioni ist bereits seit 23 Jahren Mitarbeiter des Unternehmens und für die Produktion von Fahrerhäusern für Radlader verantwortlich. „Ich glaube, man muss die Denkweise eines Unternehmers annehmen, um den Betrieb aus der Sicht des Inhabers zu sehen“, so Herr Campioni. „Wir müssen verborgene Potentiale ausfindig machen, und das hängt ganz allein von den Mitarbeitern ab.“

Campionis Vorschläge haben zu Programmen geführt, die die Sicherheit und Produktivität überwachen, um beispielsweise einen Mangel an Ersatzteilen oder die Nichtbefolgung festgelegter Verfahren zu vermeiden. Seine Initiative zur Installation von Schutzvorrichtungen an Ersatzteilbehältern begrenzt jetzt das Verschmutzungsrisiko und verbessert somit wiederum die Produktqualität, was zur Abfall- und Kostenreduzierung beiträgt.

Laut David Ercolin, CPS Section Leader, ist jeder Vorschlag erwägenswert. „Das Wichtige bei der ganzen Sache ist, dass wir uns keinen Vorschlag entgehen lassen. Es ist die Einfachheit, in der wir Perfektion finden.“

Qualitativ hochwertige Produkte

UNSER ERFOLGSKONZEPT

Wie Herr Campioni engagieren sich auch Zehntausende von Mitarbeitern in Caterpillar-Werken rund um die Welt für das CPS und die Verbesserung von Effizienz und Qualität. Durch die Verinnerlichung des CPS sorgen sie dafür, dass die qualitativ besten Produkte vorhanden sind, um den Fortschritt zu ermöglichen.

Unser Erfolgsrezept

Die Reichweite und Vielfalt von Caterpillars Portfolio bietet uns einen Erfolg versprechenden Vorteil gegenüber dem Wettbewerb weltweit. Bei mehreren hundert Produkten, die eine große Bandbreite von Branchen abdecken, ist es mehr als wahrscheinlich, dass Caterpillar über das richtige Produkt für die Spezifikationen jeder beliebigen Aufgabenstellung verfügt. Im Jahr 2009 waren ein Cat®-Schwarzdeckenfertiger, eine Vibrationswalze und ein Kompaktraktor vor dem Eiffelturm im Einsatz, um bei der Erneuerung einer stark befahrenen Kreuzung zu helfen, wobei der Termindruck hoch und die Platzverhältnisse beengt waren. Termindruck war auch bei der Asphalterneuerung auf der Landebahn des Flughafens in Bologna, Italien, im Spiel. Dieses Projekt konnte mit zwei Cat®-Kaltfräsen PM200 in nur zwei Nächten zum Abschluss gebracht werden. Und für die Fertigstellung von Phase I des Erweiterungsprojekts am Panamakanal waren Cat®-Maschinen verschiedenster Art von maßgeblicher Bedeutung. Die termingerechte Fertigstellung von Aufträgen unter Einhaltung der jeweiligen Kostenkalkulation ist eine universelle Anforderung. Dank unserem Qualitätsbestreben kann Caterpillar Kunden weltweit helfen, ihren Verpflichtungen nachzukommen.

Kundenorientierung

UNSER ERFOLGSKONZEPT



ERFOLGSSTATISTIK:

32 TAGE

So lange dauerte es vom Entwurf des Kundenförderungsprogramms (Customer Stimulus Program) bis zur unternehmensweiten Umsetzung. Dies ist dem Bewusstsein des Teams für die Dringlichkeit sowie Caterpillars neuer Unternehmensausrichtung zu verdanken.

Erfolg von Kunden fördern

Eine schwierige Wirtschaftslage führt dazu, dass viele Kunden Investitionen in neue Gerätschaften verschieben, auch wenn ihr Bedarf an zuverlässigen Maschinen zur Bewältigung der Aufträge – und Fortführung ihrer Geschäftstätigkeit – weiterhin bestehen bleibt. Unter diesem Aspekt erkannte ein engagiertes Team aus den Unternehmensbereichen Marketing and Product Support Center of Business Excellence (M&PS COE) sowie Vertriebsdienste schnell, dass die Kunden von Caterpillar etwas Hilfe gebrauchen könnten, um die jüngste Rezession zu überstehen.

Dieses Team nutzte den Absatzrückgang bei Neumaschinen für einen erfinderischen Ansatz, der imstande war, die Fähigkeiten der Kunden sowie die Beziehungen zwischen den Cat-Vertriebspartnern und den Kunden während der konjunkturschwachen Phase zu stärken. Die Lösung des Teams resultierte in einem Plan, der speziell auf die wichtigsten Anforderungen der Kunden ausgerichtet war.

„Wir wissen alle, wie wichtig unsere Kunden für unseren eigenen Erfolg sind. Deshalb ist es sinnvoll, unseren Kunden in diesen wirtschaftlich schweren Zeiten zu mehr Erfolg zu verhelfen“, so Denny Vosberg, Manager, Product Support Operations, M&PS COE.

Das Team konzentrierte sich auf die entscheidenden Bereiche, die den Kunden helfen, ihre Maschinenleistung zu maximieren. Dazu gehören beispielsweise Wartung, Reparatur, Umbau und Instandsetzung, Aufrüstung gebrauchter Geräte und Eigenleistungen seitens der Kunden. Wenn die Probleme festgestellt waren, konnten verschiedene Lösungen, insbesondere Reparaturen oder der komplette Umbau von Maschinen, geprüft werden.

Kundenorientierung

UNSER ERFOLGSKONZEPT



Die Effektivität der Initiative zeigte sich zum Beispiel an der Beziehung zwischen dem Cat®-Händler Cleveland Brothers und seinem Kunden, PBS Coals. Cleveland Brothers inspizierte den Maschinenpark des Kunden, erstellte anschließend einen Bericht und sprach Empfehlungen aus. Daraus resultierten Pläne für die Aufrüstung der Dozerflotte mit zusätzlichen gemieteten und gekauften Maschinen.

„Caterpillars Initiative zur Förderung des Kundenerfolgs war sehr kreativ und hilfreich bei der Unterstützung von PBS Coals“, erklärte Jay W. Cleveland, Jr., President und CEO von Cleveland Brothers. „Das Konzept, das wir mit PBS Coals entwickelt haben, brachte ihnen maximale Vorteile, da sie sowohl die Kompetenz von Caterpillar wie auch die Fähigkeiten von Cleveland Brothers ausnutzen konnten.“

Prognosen

Gewisse Aussagen in diesem Jahresrückblick 2009 beziehen sich auf noch bevorstehende Ereignisse und Erwartungen und stellen insoweit zukunftsgerichtete Aussagen („Forward-looking Statements“) im Sinne des Private Securities Litigation Reform Act von 1995 dar. Diese Aussagen enthalten bekannte und unbekannte Faktoren, durch welche die tatsächlichen Geschäftsergebnisse der Caterpillar Inc. erheblich von den in den vorausschauenden Aussagen ausgedrückten oder implizierten abweichen können. Wörter wie „glauben“, „schätzen“, „werden“, „wollen“, „würde“, „erwarten“, „voraussehen“, „planen“, „hochrechnen“, „beabsichtigen“, „könnte“, „sollte“ und ähnliche Wörter oder Ausdrücke kennzeichnen häufig zukunftsgerichtete Aussagen. Alle Aussagen, die sich nicht auf Fakten der Vergangenheit stützen, sind zukunftsgerichtete Aussagen, einschließlich, ohne darauf beschränkt zu sein, Aussagen, die Vorhersagen, Prognosen, Ausblicke oder Trendbeschreibungen enthalten. Diese Aussagen garantieren keine zukünftigen Ergebnisse, und Caterpillar verpflichtet sich nicht, seine Prognosen zu aktualisieren.

Es ist unbedingt zu beachten, dass die tatsächlichen Ergebnisse des Unternehmens sich erheblich von denen unterscheiden können, die in solchen Prognosen dargestellt oder impliziert werden. Dies ist bedingt durch verschiedene Faktoren, wie beispielsweise: (i) Schwankungen in der Weltwirtschaft im Allgemeinen sowie in den Kapital- und Kreditmärkten, (ii) die Fähigkeit von Caterpillar, durch die Geschäftstätigkeit Barmittel zu erwirtschaften, die externe Finanzierung der Geschäftstätigkeit zu sichern und den Liquiditätsbedarf zu steuern, (iii) Verschlechterung der wirtschaftlichen Rahmenbedingungen in den von Caterpillar bedienten Branchen und Märkten, (iv) staatliche Verordnungen oder Maßnahmen u. a. zu Zinssätzen, Liquidität, Zugang zu Kapital sowie Staatsausgaben für die Infrastruktur, (v) Erhöhung der Rohstoffpreise und/oder beschränkte Verfügbarkeit von Rohstoffen und Bauteilen, einschließlich Stahl, (vi) Kosten der Konformitätsbewertung im Zusammenhang mit Umweltgesetzen und -verordnungen, (vii) Fähigkeit von Caterpillar und Cat Financial, ihre jeweilige Bonität aufrecht zu erhalten; ein erheblicher Anstieg der Kreditkosten oder ein fehlender Kapitalmarktzugang eines der beiden Unternehmen; (viii) die finanzielle Situation sowie die Kreditwürdigkeit der Kunden von Cat Financial, (ix) erhebliche Verschlechterung des Zugangs unserer Kunden zu Liquidität und Kapital, (x) Akzeptanz der Produkte und Dienstleistungen des Unternehmens seitens der Märkte, (xi) Auswirkungen der Veränderungen der Wettbewerbssituation, wie z. B. Verlust von Marktanteilen, fehlende Akzeptanz von Preiserhöhungen und/oder eine negative Veränderung der geographischen Aufteilung unserer Umsätze oder unseres Produktsortiments, (xii) die Fähigkeit von Caterpillar zur erfolgreichen Einführung des Caterpillar Production Systems oder anderer Produktivitätsmaßnahmen, (xiii) internationale Handels- und Investitionspolitik, wie z. B. Einfuhrkontingente, Kapitalverkehrskontrollen oder Zölle, (xiv) Unfähigkeit von Caterpillar oder Cat Financial, ihren jeweiligen finanziellen Verpflichtungen nachzukommen, (xv) Verschlechterung der Beschaffungssituation unserer Händler oder Erstausrüster, (xvi) zusätzliche steuerliche Aufwendungen bzw. Risiken, (xvii) politische und wirtschaftliche Risiken im Zusammenhang mit unserer weltweiten Geschäftstätigkeit, einschließlich Änderungen von Gesetzen, Bestimmungen oder staatlicher Maßnahmen, Devisenbeschränkungen, Gewinnrückführungsbeschränkungen, außergewöhnliche Belastungen durch Zölle oder Kontingente, nationale und internationale Konflikte, insbesondere Terroranschläge sowie politische und wirtschaftliche Instabilität oder Bürgerunruhen in den Ländern, in denen Caterpillar tätig ist, (xviii) Wechselkursschwankungen, insbesondere ein steigender oder fallender Dollarkurs, (xix) steigende Zahlungsverpflichtungen im Zusammenhang mit unseren Pensionsplänen, (xx) Unvermögen, Übernahmen erfolgreich zu integrieren oder erwartete Gewinne aus diesen zu realisieren, (xxi) größere Gerichtsverfahren, Forderungen, Prozesse oder Ermittlungsverfahren, (xxii) potentielle Kosten im Zusammenhang mit Gesetzesänderungen im Zuge etwaiger Gesundheitsreformen, (xxiii) Änderungen der Rechnungslegungsvorschriften oder Einführung neuer Rechnungslegungsvorschriften, (xxiv) negative Auswirkungen von Naturkatastrophen, sowie (xxv) weitere im einzelnen in „Item 1A – Risk Factors“ im Abschnitt „Part I“ unseres am 19. Februar 2010 bei der Securities and Exchange Commission (SEC) eingereichten Formblatts „Form 10-K“ für das am 31. Dezember 2009 abgelaufene Jahr beschriebene Faktoren. Dieses Formblatt finden Sie auf unserer Website www.cat.com/sec_filings.

Wer wir sind



Wer wir sind: Global, innovativ, nachhaltig

über

3 Millionen

Maschinen und Motoren sind heute im Einsatz

Die weltweite Präsenz, Produktbandbreite und finanzielle Stärke von Caterpillar hilft uns, in den heutigen, stark umkämpften Märkten erfolgreich zu sein. Mit einem Umsatz und Erträgen von \$ 32,4 Mrd. im Jahr 2009 sind wir weltweit einer der größten Hersteller von Bau- und Bergbaumaschinen, Diesel- und Erdgasmotoren sowie Industriegasturbinen. Zum Portfolio unseres Unternehmens zählen zudem Caterpillar Financial Services, Caterpillar Remanufacturing Services, Caterpillar Logistics Services sowie Progress Rail Services.

Die Produkte, Dienstleistungen und das technische Know-how von Cat bietet den unterschiedlichsten Branchen enorme Vorteile. Unsere führende Rolle auf dem Technologiemarkt, unser Engagement hinsichtlich Qualität und unser Ehrgeiz, die Erwartungen unserer Kunden zu übertreffen, hat uns führende Marktpositionen in den von uns bedienten Branchen beschert. Seit mehr als 80 Jahren sind mit unseren Maschinenlösungen Infrastrukturen aufgebaut worden, die den Menschen rund um die Welt zu einer besseren Lebensqualität und einem höheren Lebensstandard verhelfen. Durch die Kooperation mit unserem Händlernetz und anderen Vertriebspartnern sowie unserer weltweiten Zuliefererbasis sind wir der Motor für weltweit positive und nachhaltige Veränderungen.

Mitarbeiter

WER WIR SIND

Der Erfolg von Caterpillar beruht auf dem Talent und Engagement von mehr als 93.000 Mitarbeitern in Ländern auf der ganzen Welt. Getreu unserem Motto „*Unsere Werte leben*“ setzen die Caterpillar-Mitarbeiter verstärkt auf das Cat-Produktionssystem und die 6 Sigma-Methoden. Dadurch demonstrieren sie auch ihre Leidenschaft für Innovation und Kundenservice. Unser vielseitiges Personal spricht über 100 Sprachen und fühlt sich einem gemeinsamen Ziel verpflichtet: Wir wollen, dass die Welt der Zukunft durch unsere Arbeit in der Gegenwart besser wird.

Umsatz und Ertrag pro Mitarbeiter



Mitarbeiter

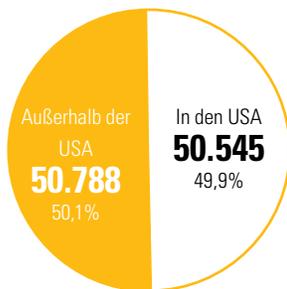
WER WIR SIND



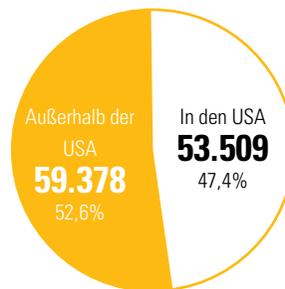
Mitarbeiter

WER WIR SIND

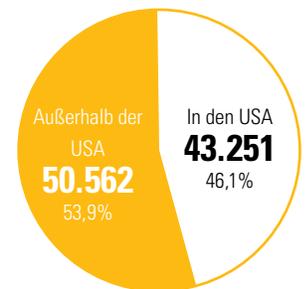
Vollzeitbeschäftigte am Jahresende



2007
Gesamt
101.333



2008
Gesamt
112.887



2009
Gesamt
93.813

Mitarbeiter nach Region

	2005	2006	2007	2008	2009
Nordamerika	43.933	49.018	50.901	54.284	43.999
Europa, Afrika und Nahost	23.137	24.845	26.168	26.983	22.790
Lateinamerika	11.688	13.231	13.930	14.403	10.776
Asien/Pazifik	6358	7499	10.334	17.217	16.248
Gesamt	85.116	94.593	101.333	112.887	93.813

Cat-Händler

WER WIR SIND

Unser riesiges Vertriebsnetz hilft Caterpillar und unseren Kunden, weltweit auf der Gewinnerseite zu stehen. Cat®-Händler teilen unseren Ehrgeiz, verbessern unseren Wettbewerbsvorteil und sorgen dafür, dass unseren Kunden bei Produkten und Dienstleistungen das bestmögliche Preis-/Leistungsverhältnis geboten wird.

Die meisten Cat-Händler sind eigenständige, regional tätige Unternehmen, die von intensiven, langjährigen Kundenbeziehungen profitieren. Caterpillar und seine Händler erweitern ihre Vertriebsgebiete und tätigen erhebliche Investitionen in Ländern wie China, Indien und den Ländern, die zur Gemeinschaft Unabhängiger Staaten (GUS) gehören, da diese Märkte in den von uns belieferten Branchen erhebliche Wachstumspotentiale bieten.

Händlerstatistik nach Region

		Mitarbeiter der Cat-Händler	Cat-Händler	Eigenkapital der Cat-Händler*
Nordamerika	2009	42.427	56	\$ 6868
	2008	51.712	57	\$ 7886
	2007	52.583	58	\$ 7588
Europa, Afrika und Nahost	2009	33.430	51	\$ 4385
	2008	32.212	51	\$ 4343
	2007	28.796	50	\$ 3095
Asien/ Pazifik	2009	28.895	40	\$ 2549
	2008	26.811	40	\$ 2675
	2007	22.518	40	\$ 2079
Lateinamerika	2009	30.947	31	\$ 1915
	2008	21.023	32	\$ 1636
	2007	17.465	33	\$ 1405
Gesamt	2009	135.699	178	\$ 15.717
	2008	131.758	180	\$ 16.540
	2007	121.362	181	\$ 14.167

*in Millionen Dollar

Cat-Händler

WER WIR SIND

Cat-Händler in
Nordamerika
Lateinamerika
Europa, Afrika und
Nahost
Asien/Pazifik



Aufsichtsrat 2009

WER WIR SIND



(von links nach rechts): W. Frank Blount, John R. Brazil, Daniel M. Dickinson, John T. Dillon, Eugene V. Fife, Gail D. Fosler, Juan Gallardo, David R. Goode, Peter A. Magowan, William A. Osborn, James W. Owens, Charles D. Powell, Edward B. Rust, Jr., Susan C. Schwab, Joshua I. Smith

Aufsichtsrat 2009

W. Frank Blount
John R. Brazil
Daniel M. Dickinson
John T. Dillon
Eugene V. Fife
Gail D. Fosler
Juan Gallardo
David R. Goode
Peter A. Magowan
William A. Osborn
James W. Owens
Charles D. Powell
Edward B. Rust, Jr.
Susan C. Schwab
Joshua I. Smith

W. FRANK BLOUNT, 71, Chairman und CEO von JI Ventures, Inc. (Venturekapital) und ehemaliger Chairman und CEO von TTS, Inc. (Privatkapitalanlagen). Weitere aktuelle Aufsichtsratsmandate: Alcatel-Lucent S.A.; Entergy Corporation; und KBR, Inc. Weitere Aufsichtsratsmandate in den letzten fünf Jahren: Adtran Inc. und Hanson PLC. Herr Blount gehört seit 1995 dem Aufsichtsrat unseres Unternehmens an.

JOHN R. BRAZIL, 64, ehemaliger Präsident der Trinity University (San Antonio, Texas). Dr. Brazil gehört seit 1998 dem Aufsichtsrat unseres Unternehmens an.

DANIEL M. DICKINSON, 48, Geschäftsführender Partner der Thayer | Hidden Creek (Privatkapitalanlagen). Weitere aktuelle Aufsichtsratsmandate: IESI-BFC Ltd. und Mistras Group, Inc. Herr Dickinson gehört seit 2006 dem Aufsichtsrat unseres Unternehmens an.

JOHN T. DILLON, 71, Senior Managing Director von Evercore Capital Partners (Beratung und Investment) Unternehmensbereich Investment und Privatkapitalanlagen sowie ehemaliger Vice Chairman des Unternehmens. Weitere aktuelle Aufsichtsratsmandate: E.I. du Pont de Nemours and Company sowie Kellogg Co. Weitere Aufsichtsratsmandate in den letzten fünf Jahren: Vertis Inc. Herr Dillon gehört seit 1997 dem Aufsichtsrat unseres Unternehmens an.

EUGENE V. FIFE, 69, geschäftsführender Direktor der Vawter Capital LLC (Privatanlagen). Herr Fife war von April bis November 2005 amtierender CEO und President der Eclipsys Corporation (Gesundheitsinformationsdienste) und ist derzeit Chairman ohne Geschäftsführungsfunktion. Weitere aktuelle Aufsichtsratsmandate: Eclipsys Corporation. Herr Fife gehört seit 2002 dem Aufsichtsrat unseres Unternehmens an.

Aufsichtsrat 2009

WER WIR SIND

GAIL D. FOSLER, 62, Senior Advisor von The Conference Board (Forschungs- und Unternehmensvereinigung). Vor ihrer aktuellen Position war Frau Fosler President, Trustee, Executive Vice President, Senior Vice President und Chief Economist von The Conference Board. Weitere aktuelle Aufsichtsratsmandate: Baxter International Inc. Weitere Aufsichtsratsmandate in den letzten fünf Jahren: DBS Group Holdings Ltd. und Unisys Corporation. Frau Fosler gehört seit 2003 dem Aufsichtsrat unseres Unternehmens an.

JUAN GALLARDO, 62, Chairman und ehemaliger CEO der Grupo Embotelladoras Unidas S.A. de C.V. (Abfüllung). Ehemaliger Vice Chairman von Home Mart de Mexico, S.A. de C.V. (Einzelhandel), ehemaliger Chairman von Grupo Azucarero Mexico, S.A. de C.V. (Zuckerfabriken) und ehemaliger Chairman von Mexico Fund Inc. (Anlagefond). Weitere aktuelle Aufsichtsratsmandate: Grupo Mexico, S.A. de C.V. und Lafarge S.A. Herr Gallardo gehört seit 1998 dem Aufsichtsrat unseres Unternehmens an.

DAVID R. GOODE, 69, ehemaliger Chairman, President und CEO der Norfolk Southern Corporation (Holding-Gesellschaft, die vor allem im Landtransport tätig ist). Weitere aktuelle Aufsichtsratsmandate: Delta Air Lines, Inc. und Texas Instruments Incorporated. Weitere Aufsichtsratsmandate in den letzten fünf Jahren: Norfolk Southern Corporation und Georgia-Pacific Corporation. Herr Goode gehört seit 1993 dem Aufsichtsrat unseres Unternehmens an.

PETER A. MAGOWAN, 68, ehemaliger President und Managing General Partner der San Francisco Giants (Erstliga-Baseballteam). Weitere Aufsichtsratsmandate in den letzten fünf Jahren: DaimlerChrysler AG, Safeway Inc. und Spring Group plc. Herr Magowan gehört seit 1993 dem Aufsichtsrat unseres Unternehmens an.

WILLIAM A. OSBORN, 62, Chairman im Ruhestand und ehemaliger CEO der Northern Trust Corporation (Multibank-Holding) und The Northern Trust Company (Bank). Weitere aktuelle Aufsichtsratsmandate: Abbott Laboratories und General Dynamics. Weitere Aufsichtsratsmandate in den letzten fünf Jahren: Nicor Inc. und Northern Trust Corporation. Herr Osborn gehört seit 2000 dem Aufsichtsrat unseres Unternehmens an.

JAMES W. OWENS, 64, Chairman und CEO der Caterpillar Inc. (Maschinen, Motoren und Finanzprodukte). Bevor er seine jetzige Position einnahm, war Herr Owens Vice Chairman bei Caterpillar. Weitere aktuelle Aufsichtsratsmandate: Alcoa Inc. und International Business Machines Corporation. Herr Owens gehört seit 2004 dem Aufsichtsrat unseres Unternehmens an.

CHARLES D. POWELL, 68, Chairman von Capital Generation Partners (Vermögens- und Anlagenverwaltung), LVMH Services Limited (Luxusgüter) und Magna Holdings (Immobilienanlagen). Bevor er seine jetzigen Positionen einnahm, war Lord Powell Chairman der Sagitta Asset Management Limited (Vermögensverwaltung). Weitere aktuelle Aufsichtsratsmandate: Hongkong Land Holdings Limited; LVMH Moët-Hennessy Louis Vuitton; Mandarin Oriental International Ltd., Textron Corporation und Schindler Holding Ltd. Weitere Aufsichtsratsmandate in den letzten fünf Jahren: Yell Group plc. Lord Powell gehört seit 2001 dem Aufsichtsrat unseres Unternehmens an.

EDWARD B. RUST, JR., 59, Chairman, CEO und President der State Farm Mutual Automobile Insurance Company (Versicherung). Er ist außerdem President und CEO der State Farm Fire and Casualty Company, State Farm Life Insurance Company und anderer wesentlicher Konzernunternehmen von State Farm sowie Trustee und President des State Farm Mutual Fund Trust und State Farm Variable Product Trust. Weitere aktuelle Aufsichtsratsmandate: Helmerich & Payne, Inc. und The McGraw-Hill Companies, Inc. Herr Rust gehört seit 2003 dem Aufsichtsrat unseres Unternehmens an.

Aufsichtsrat 2009

WER WIR SIND

SUSAN C. SCHWAB, 55, Professorin, University of Maryland School of Public Policy. Vor ihrer aktuellen Position arbeitete Botschafterin Schwab in verschiedenen Positionen, darunter als US-Handelsbeauftragte (Abgeordnete des Kabinetts des Präsidenten), stellvertretende US-Handelsbeauftragte sowie President und CEO der University System of Maryland Foundation. Weitere aktuelle Aufsichtsratsmandate: FedEx Corporation und The Boeing Company. Weitere Aufsichtsratsmandate in den letzten fünf Jahren: Adams Express Company, Calpine Corporation und Petroleum & Resources Corporation. Botschafterin Schwab gehört seit 2009 dem Aufsichtsrat unseres Unternehmens an.

JOSHUA I. SMITH, 69, Chairman und Managing Partner der Coaching Group, LLC (Management-Beratung). Weitere aktuelle Aufsichtsratsmandate: Comprehensive Care Corporation, FedEx Corporation und The Allstate Corporation. Weitere Aufsichtsratsmandate in den letzten fünf Jahren: CardioComm Solutions Inc. Herr Smith gehört seit 1993 dem Aufsichtsrat unseres Unternehmens an.

Vorstandsmitglieder

WER WIR SIND

(von links nach rechts): James W. Owens, Richard P. Lavin, Stuart L. Levenick, Douglas R. Oberhelman*, Edward J. Rapp, Gerard R. Vittecoq, Steven H. Wunning

Vorstandsmitglieder

Chairman und Chief Executive Officer

JAMES W. OWENS

Jim Owens ist Chairman und Chief Executive Officer von Caterpillar Inc. Nachdem er 1972 als Wirtschaftsexperte in das Unternehmen eintrat, bekleidete er zahlreiche Führungspositionen.

Group Presidents

RICHARD P. LAVIN

Rich Lavin ist verantwortlich für die Unternehmensbereiche Earthmoving and Excavation, Caterpillar Japan Ltd. (CJL), Asia Pacific Distribution sowie Caterpillar China.

STUART L. LEVENICK

Stu Levenick ist verantwortlich für die Unternehmensbereiche Americas Distribution Services, Americas Operations, Mining, Quarry & Specialty Industries und das Marketing & Product Support Center of Excellence.

DOUGLAS R. OBERHELMAN*

Doug Oberhelman ist verantwortlich für die Unternehmensbereiche Human Services und Sustainable Development bei Caterpillar, außerdem für Caterpillars wachsenden Bereich Remanufacturing Services.

Vorstandsmitglieder

WER WIR SIND

EDWARD J. RAPP

Ed Rapp ist verantwortlich für die Unternehmensbereiche Financial Products, Building Construction Products, Legal Services, Global Finance & Strategic Services und Global Information Services.

GÉRARD R. VITTECOQ

Gerard Vittecoq ist verantwortlich für die Unternehmensbereiche Distribution Services in Europa, Afrika und Nahost (EAME) und in der Gemeinschaft Unabhängiger Staaten (GUS), EAME Operations, Marine & Petroleum Power, Electric Power sowie Production Center of Excellence.

STEVEN H. WUNNING

Steve Wunning ist verantwortlich für die Unternehmensbereiche Advanced Systems, Core Components, Electronics & Machine Systems, Logistics, Product Development Center of Business Excellence und Global Purchasing.

*Der Caterpillar-Aufsichtsrat ernannte Doug Oberhelman mit Wirkung zum 1. Januar 2010 zum Vice Chairman und CEO. Oberhelman tritt die Nachfolge von Jim Owens als CEO an, wenn dieser am 1. Juli 2010 in den Ruhestand geht. Herr Owens bleibt bis zum 31. Oktober 2010 Chairman des Aufsichtsrats, da dann Herr Oberhelman zum Chairman des Aufsichtsrats ernannt wird.

Vice Presidents

KENT M. ADAMS
WILLIAM P. AINSWORTH
ALI M. BAHAJ
RODNEY C. BEELER
MARY H. BELL
THOMAS J. BLUTH
DAVID P. BOZEMAN
JAMES B. BUDA
DAVID B. BURRITT
RICHARD J. CASE
ROBERT B. CHARTER
CHRISTOPHER C. CURFMAN
PAOLO FELLIN
STEVEN L. FISHER
GREGORY S. FOLLEY
STEPHEN A. GOSSELIN
HANS A. HAEFELI
JOHN S. HELLER
GWENNE A. HENRICKS
STEPHEN P. LARSON
DANIEL M. MURPHY

JAMES J. PARKER
MARK R. PFLEDERER
WILLIAM J. ROHNER
CRISTIANO V. SCHENA
WILLIAM F. SPRINGER
GARY A. STAMPANATO
GARY A. STROUP
TANA L. UTLEY
JAMES D. WATERS, JR.
ROBERT T. WILLIAMS
JIMING ZHU

Wir möchten auch unsere Anerkennung für die Leistung der ehemaligen Vice Presidents ausdrücken, darunter Sidney C. Banwart, der im Oktober 2009 nach mehr als 41 Dienstjahren in den Ruhestand ging, und Thomas A. Gales, der im November 2009 nach fast 40 Dienstjahren pensioniert wurde.

Vorstandsmitglieder

WER WIR SIND

Weitere Mitglieder der Geschäftsführung

JAMES B. BUDA
General Counsel & Secretary

DAVID B. BURRITT
Chief Financial Officer

JOHN S. HELLER
Chief Information Officer

BRADLEY M. HALVERSON
Controller

KEVIN E. COLGAN
Treasurer

EDWARD J. SCOTT
Chief Audit Officer

CHRISTOPHER C. SPEARS
Chief Ethics and Compliance Officer

JANANNE A. COPELAND
Chief Accounting Officer

ROBIN D. BERAN
Assistant Treasurer

LAURIE J. HUXTABLE
Assistant Secretary

Was wir tun – Unternehmensbereiche



Was wir tun: **Maschinen, Motoren und Finanzprodukte**

Caterpillar treibt den weltweiten Fortschritt voran. Wir sind ein führendes Technologieunternehmen, das eine große Bandbreite von Branchen beliefert, allen voran Hoch- und Tiefbau, Bergbau, Forstwirtschaft, Energie- und Stromerzeugung. In über 180 Ländern auf der ganzen Welt kommt Cat®-Ausrüstung zum Einsatz, z. B. auf Autobahnen, auf Bahnstrecken, auf See und auf Flüssen, in Wäldern, Steinbrüchen und Ölfeldern.

Cat-Ausrüstung zeichnet sich durch unerreichte Leistung und Zuverlässigkeit aus. Wir bieten Maschinen, Lösungen und Support, damit unsere Kunden auch bei wechselndem Terrain, Erdreich oder unterschiedlichen klimatischen Bedingungen über sich hinaus wachsen können. Cat®-Motoren und Gasturbinen haben die Kraft, Waren und Güter rund um den Globus zu bewegen, während Cat®-Generatoren Energie dorthin liefern, wo sie gebraucht wird.

Unsere herausragende Fertigung wird durch erstklassige Servicebereiche ergänzt, die logistische Dienstleistungen, Finanzprodukte und Generalüberholungen anbieten. Dies ist eine Kombination, die sowohl für unsere Händler und Kunden als auch für unsere Aktionäre gewinnbringend ist.

Unternehmensbereiche: Maschinen

WAS WIR TUN

Das Cat-Produktsortiment, das aus über 300 Maschinen besteht und einen unvergleichbar guten Ruf in Sachen Qualität genießt, setzt Maßstäbe in der Branche. Unsere Produkte richten sich an die Sektoren Hoch- und Tiefbau, Bergbau und Forstwirtschaft und umfassen Ketten- und Raddozer, Ketten- und Radlader, Rohrverleger, Motorgrader, Schürfrüge, Ketten- und Mobilbagger, Baggerlader, Holzrucker, Skw, knickgelenkte Muldenkipper, Straßenbaumaschinen und Kompaktlader. Wir sind auch führend in den Bereichen logistische Dienstleistungen und Konstruktion sowie Herstellung und Werksüberholung von Eisenbahnprodukten.



Highlights

Fertigstellung des 50.000. Cat®-Skws mit starrem Rahmen – diese Muldenkipper bewegen über 50 Prozent der Felsen im Steinbruch und in der Gewinnungsindustrie.



Markteinführung und Auslieferung des ersten Cat®-Kettendozers D7E mit innovativer elektrischer Antriebstechnologie, durch die größere Steigerungen bei Leistung, Wert und Nachhaltigkeit erreicht werden. Die revolutionäre Konstruktion zeichnet sich im Vergleich zu herkömmlich ausgelegten Kettendozern mit gleichem Gewicht und gleicher Leistung durch 10 bis 30 Prozent weniger Kraftstoffverbrauch, größere Produktivität und geringere Wartungskosten während der Lebensdauer aus.



Vorstellung des neuen Cat®-Untertage-Muldenkippers 793F, der fünften Generation dieser Modellreihe, die erhebliche Verbesserungen bezüglich der Kraftstoffnutzung, der Begrenzung der Emissionen, der Bedienerfreundlichkeit und der Haltbarkeit aufweist.

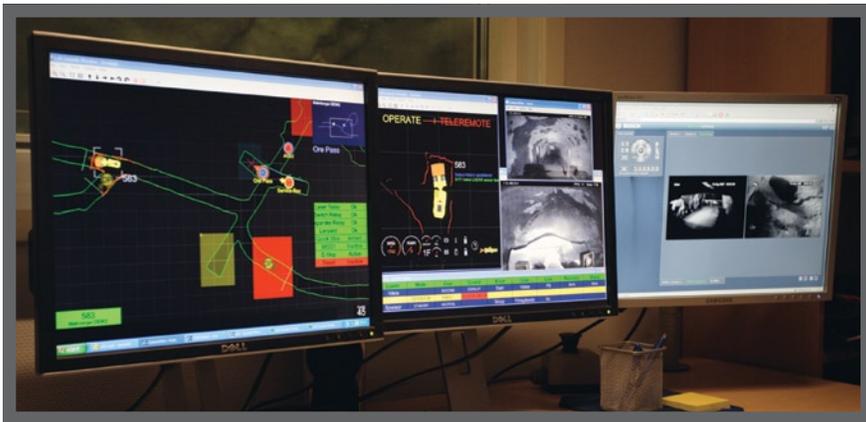
Unternehmensbereiche: Maschinen

WAS WIR TUN



Highlights (Fortsetzung)

Einführung des neuesten HolZRückekrans der Baureihe B mit verbessertem Motor und Hydraulikantrieb, die für sparsameren Kraftstoffverbrauch sorgen und dem Fahrer eine bessere Anpassung der Leistung des Krans an die jeweiligen Einsatzanforderungen ermöglichen.



Ankündigung der nächsten Generation des Untertage-Automatisierungssystems MINEGEM™, das für die Verbesserung der Sicherheit, höhere Wirtschaftlichkeit und Steigerung der Fahrereffizienz im Untertagebau konzipiert ist. MINEGEM™ ist das erste, kommerziell erhältliche halbautonome Bergbausystem von Caterpillar.



Einführung einer neuen Forwarder-Baureihe von Cat Forest Products, wobei zwei Modelle mit Kapazitäten von jeweils 18 t und 20 t vorgestellt wurden. Die neuen Cat®-Modelle 584 und 584HD sind für die schwierigen Anforderungen beim Transport schwerer Lasten über längere Strecken und in unwegsamem Gelände konzipiert, während sie gleichzeitig herausragenden Fahrerkomfort sowie eine ausgezeichnete Bedienbarkeit und Wartungsfreundlichkeit bieten.

Unternehmensbereiche:

Motoren

WAS WIR TUN

Cat®-Motoren sind bekannt für ihre Qualität, Zuverlässigkeit und technische Innovation. Wir konzipieren und fertigen Motoren mit einer Leistung von 10 bis über 21.000 HP für den Antrieb von Schiffen und Booten, Öl- und Gasanwendungen und Industrieanwendungen, sowie unserer eigenen Bau- und Bergbaumaschinen. Die Stromversorgungssysteme liefern sowohl Primär- als auch Notstrom für eine Vielzahl von Anwendungen – Bohrseln, Krankenhäuser, Schulen, Fabriken, Flughäfen und Bürogebäude. Unsere Generalüberholungsdienste erlauben den Kunden, ihre Betriebsabläufe effizienter und nachhaltiger zu gestalten. Caterpillar ist zudem weltweit führend in Konzeption, Herstellung und Wartung industrieller Gasturbinenantriebe für die Öl-, Gas- und Stromerzeugung, deren Leistung von 1600 bis 30.000 HP reicht.



Highlights

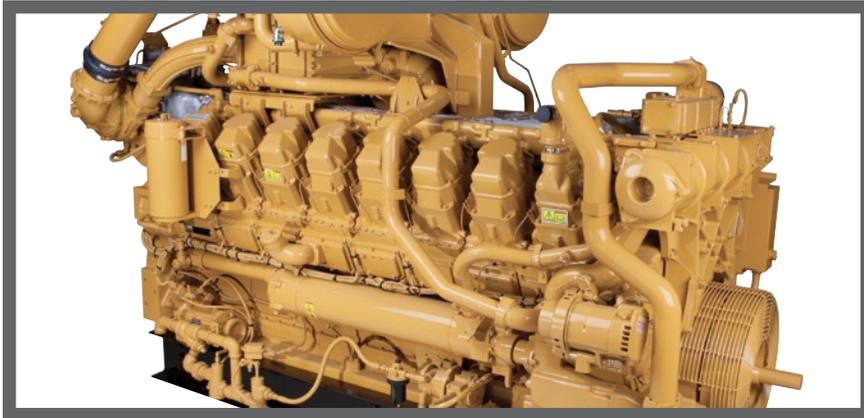
Einführung des für Offshore-Anwendungen konzipierten neuen Diesel-Bohrmoduls C175-16. Die Stromaggregate, die sich durch höhere Leistungsdichte, geringere Emissionen, längere Wartungsintervalle und reduzierte Installationskosten auszeichnen, sind für die hohen Anforderungen der Energieerzeugung bei Offshore-Bohranlagen optimiert und setzen neue Maßstäbe für Offshore-Flachwasser- und Jackup-Plattformen.



Ankündigung verschiedener Neuzugänge zur Reihe der Cat-Industriemotoren für die Anforderungen nach Tier 4 Interim/Stufe IIIB, so dass nun in dieser Kategorie insgesamt 15 Motoren zur Verfügung stehen. Die Motorenplattform optimiert den Kraftstoffverbrauch auf die tatsächlichen Betriebsabläufe geländegängiger Maschinen. Die Motoren nutzen auch das ACERT™-Konzept, um eine Reduzierung des Feinstaubes um beachtliche 90 % und eine Verringerung der Stickoxide (NO_x) um 45 % zu erreichen.

Unternehmensbereiche: Motoren

WAS WIR TUN

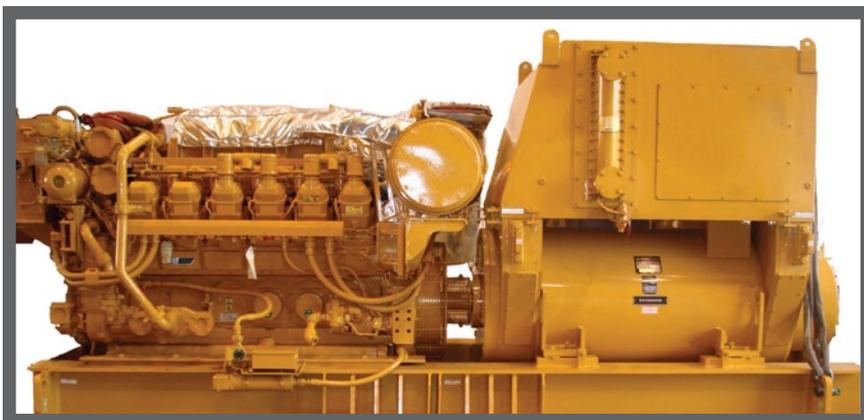


Highlights (Fortsetzung)

Einführung einer Serie von ULB-Motoren (Ultra Lean Burn, Magergemischverbrennung), die die strengsten aktuellen und zukünftigen Emissionsanforderungen erfüllen. Diese für Anwendungen in der Gasverdichtung eingesetzten Motoren nutzen zur durchgängigen Einhaltung extrem niedriger Grenzwerte bei NOx-Emissionen eine motorinterne Lösung.



Versand des 5000. Schiffsmotors aus dem Caterpillar Marine Center of Excellence (MCOE). Das Center befindet sich in der Nähe von Greenville, South Carolina. Dieses Werk befasst sich schwerpunktmäßig mit Konstruktion, Entwicklung, Montage und Erprobung der Cat®-Schiffsantriebsmotoren C7 bis C32.



Einführung neuer Schiffsmotoren mit DEP (Diesel Electric Propulsion, dieselelektrischem Antrieb) durch Caterpillar Marine Power Systems. Die Motoren sind für eine Vielzahl gewerblicher Anwendungen und für große Yachten konzipiert. Sie erfüllen die neuesten Umweltschutzbestimmungen durch perfekte Abstimmung zwischen Energieversorgung, Kraftstoffverbrauch und Abgasemissionen, und zwar bei jeder Last.

Unternehmensbereiche: Finanzprodukte

WAS WIR TUN

Caterpillars Finanzprodukte sind die Grundlage für einen erheblichen Wettbewerbsvorteil, insbesondere in der heutigen Welt knapper Unternehmenskredite. Unsere Finanzunternehmen bestehen hauptsächlich aus der Caterpillar Financial Services Corporation (Cat Financial) und deren Tochtergesellschaften.

Cat Financial bietet Kunden und Händlern eine breite Palette von Finanzierungsmöglichkeiten, die alle vernünftigen Standards der Risikoübernahme berücksichtigen und durch Vermögenswerte abgesichert sind, die wir kennen – Cat®-Maschinen. Cat Financial hat mehr als 40 Niederlassungen und Büros in Nord- und Südamerika sowie in Asien, Australien und Europa.



Highlights

Weiterhin solide Rentabilität in jedem Quartal des Jahres 2009, trotz weltweiter Wirtschaftskrise.



Vergabe neuer Endkunden-Finanzierung in Höhe von \$ 7,6 Milliarden.

Unternehmensbereiche: Finanzprodukte

WAS WIR TUN



Highlights (Fortsetzung)

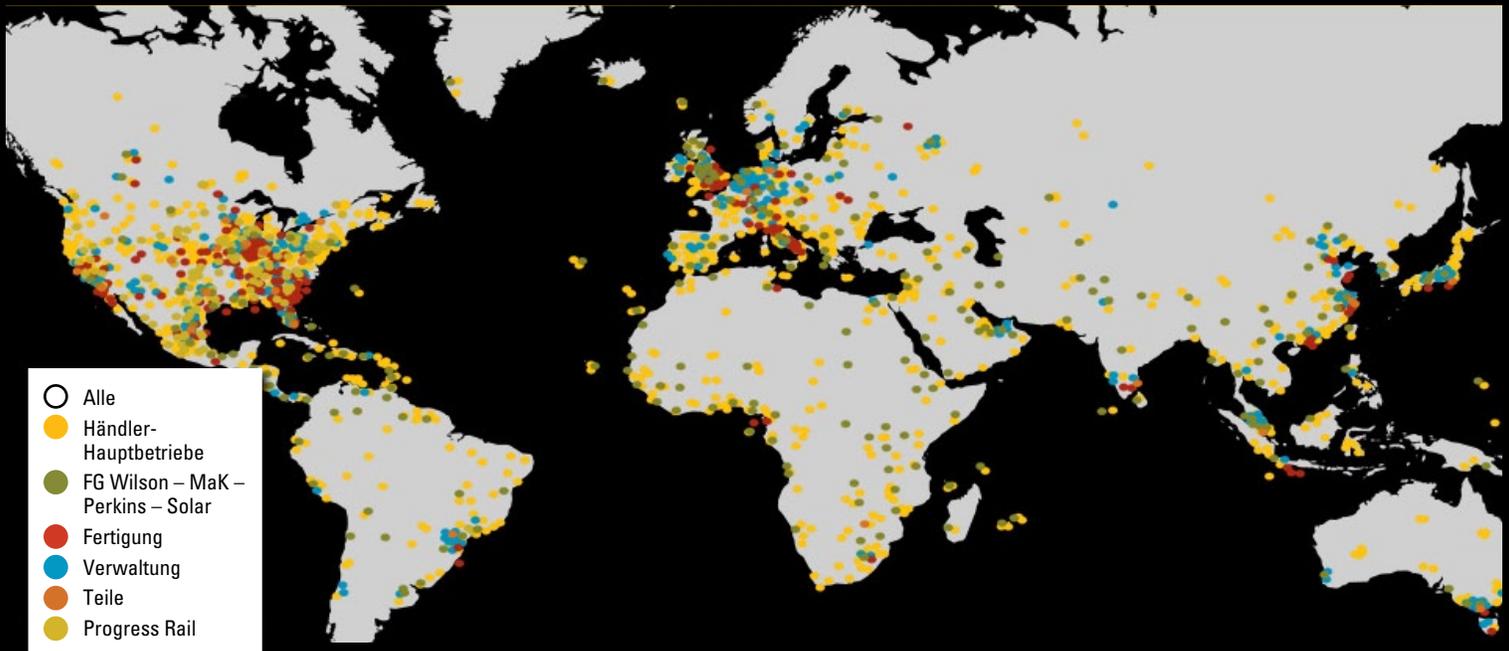
Erhaltung des Zugangs zu Märkten für Terminalschuldbriefe und kurzfristige Schuldpapiere, sowie Verlängerung oder Ausweitung von laufenden Kreditvereinbarungen mit wichtigen Banken.



Auszeichnung des Caterpillar Financial Centers in Nashville, Tennessee, mit der 2.0-Gold-Zertifizierung im Rahmen des Programms Leadership in Energy and Environmental Design for Existing Buildings (LEED-EB®). Es ist das erste gewerbliche Gebäude im Privatbesitz in Tennessee, das die LEED-EB®-Zertifizierung erhält.

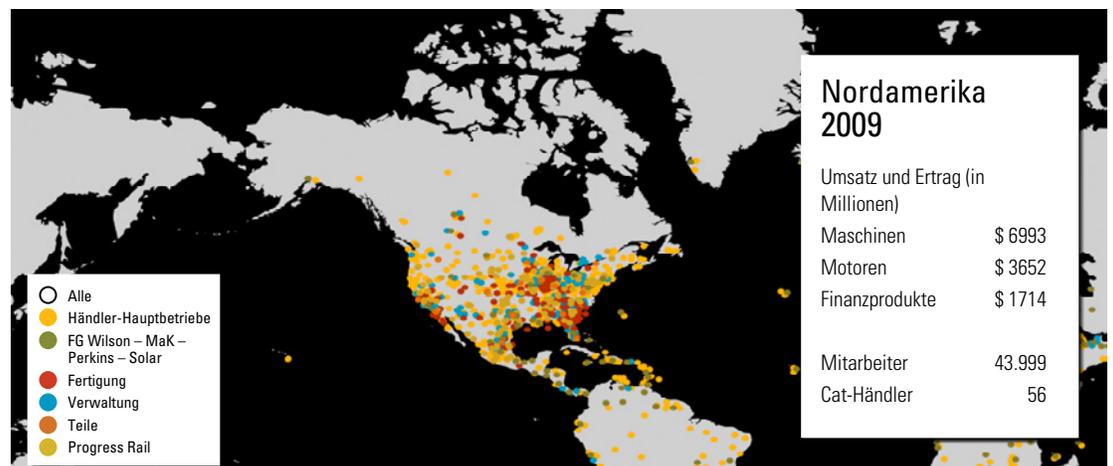
Weltweite Standorte

WAS WIR TUN



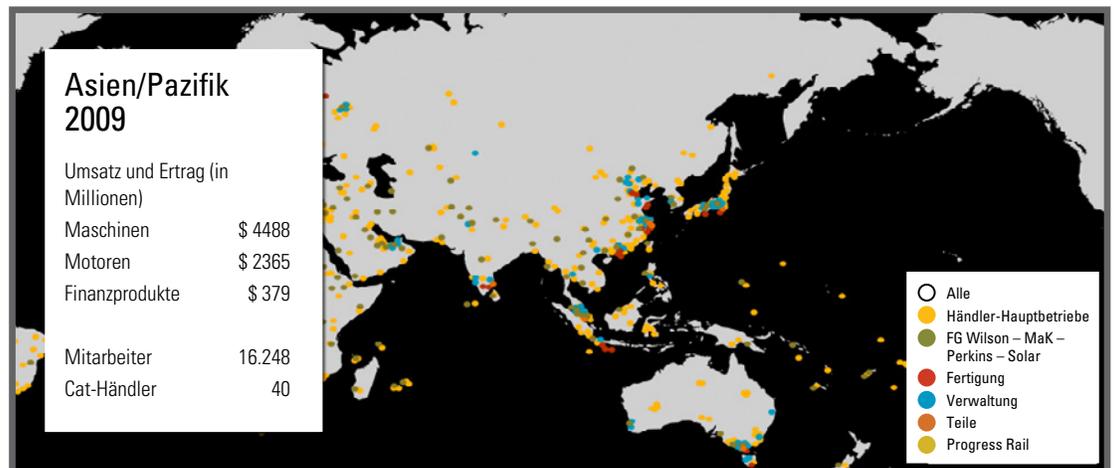
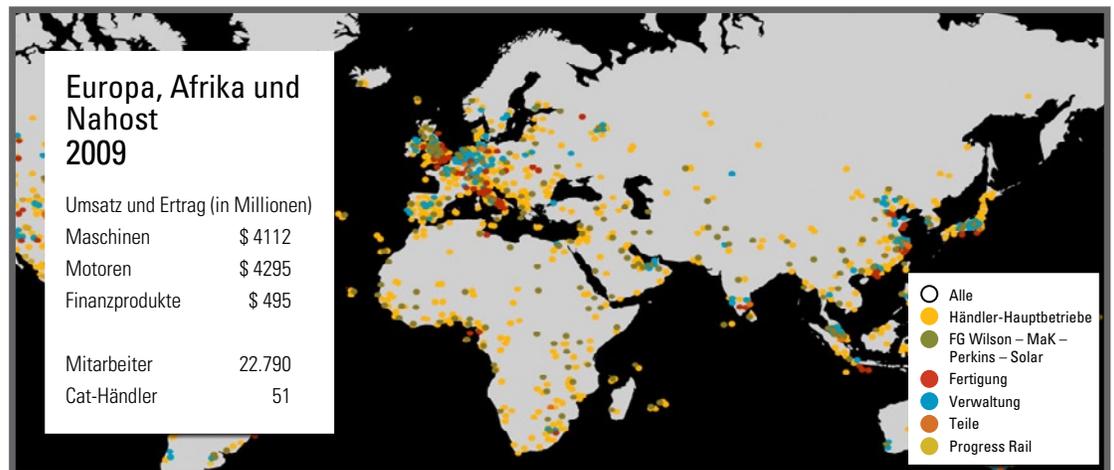
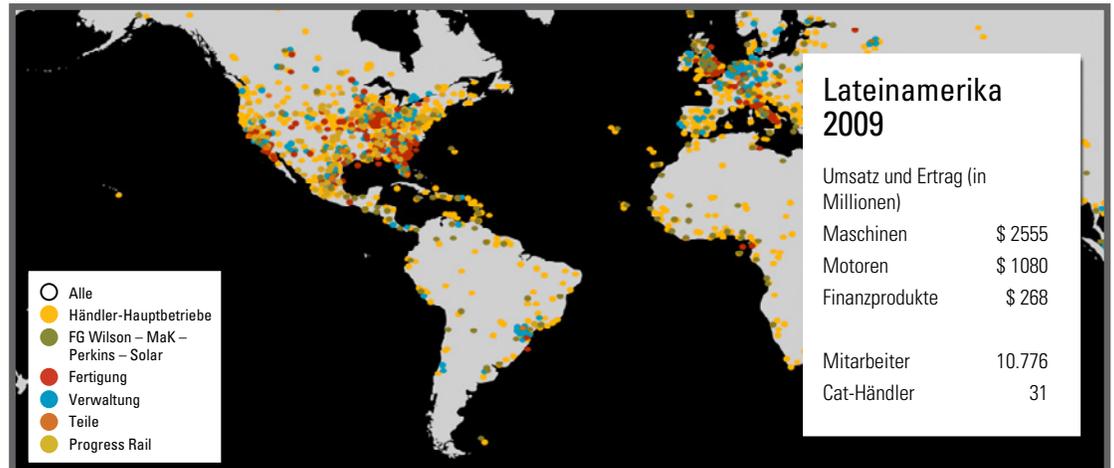
Standorte in
Nordamerika
Lateinamerika
Europa, Afrika
und Nahost
Asien/Pazifik

Caterpillars globale Reichweite und Präsenz ist in der Branche unerreicht. Wir beliefern Kunden in über 180 Ländern rund um die Welt mit mehr als 300 Produkten. Über die Hälfte unserer Umsätze erzielen wir außerhalb der USA. Unsere Bereiche Fertigung, Marketing, Logistik, Kundenservice, Forschung und Entwicklung sowie die zugehörigen Werke ergeben zusammen mit unseren Händler-Standorten insgesamt über 500 Standorte weltweit, so dass sichergestellt ist, dass wir uns geographisch stets in der Nähe unserer weltweiten Kundenbasis befinden.



Weltweite Standorte

WAS WIR TUN



Produkte

WAS WIR TUN

Als Technologieführer gewinnen wir durch unser Engagement im Bereich Forschung und Entwicklung. Aktuell sind rund um die Welt mehr als 3 Millionen Cat®-Maschinen im aktiven Einsatz. Caterpillar realisiert kontinuierlich technologische Innovationen und Leistungsverbesserungen an unseren Produkten, die die Anforderungen unserer Kunden hinsichtlich einer größeren Produktivität, niedrigeren Emissionen und einer höheren Leistung erfüllen.

Unser Angebot umfasst folgende Produkte:

Knickgelenkte Muldenkipper
Baggerlader
Verdichter
Motoren
Forstwirtschaftliche Maschinen
Stromaggregate
Hydraulikbagger
Materialhandler
Motorgrader
Skw
Straßenfertigungsgeräte

Rohrverleger
Schürfüge
Kompaktlader
Kettenlader
Kettendozer
Turbinen
Bergbaufahrzeuge
Raddozer
Mobilbagger
Radlader



Knickgelenkte Muldenkipper

Eine Art Zugmaschinenanhänger, der normalerweise verwendet wird, um schwere Lasten im Rahmen von Bau- oder Bergbauarbeiten zu transportieren, und zwar oftmals durch unwegsames Gelände.

Baggerlader

Kombiniert die Funktionen von zwei separaten Maschinen: eines Baggers und eines Laders, wobei die Maschine häufig im Straßenbau und bei größeren Bauprojekten eingesetzt wird.



Verdichter

Maximiert die Bodenverdichtung und komprimiert alle anderen Materialien, die bei Bauarbeiten, im Straßenbau, bei Deponien und anderen Anwendungen anfallen.



Produkte

WAS WIR TUN

Motoren

Mit mehr als 500 Motortypen sind wir der weltweit größte Motorenhersteller für Straßen- und Geländemaschinen, Untertagebaumaschinen, Schiffe und Maschinenanlagen.



Forstwirtschaftliche Maschinen

Belieferung der Forstwirtschaft mit Maschinen zum Fällen von Bäumen, sowie zum Verladen und Verarbeiten von Holz.

Stromaggregate

Diesel, Erdgas und integrierte Antriebssysteme zur Deckung des Energiebedarfs im Bereich Notstrom, Bereitschaftsstrom, Hauptstrom und Dauerstrom.



Hydraulikbagger

Ausheben und Aufladen von Material bei einer Vielzahl von Anwendungen, insbesondere im Bergbau, im Straßenbau und in der Verlegung von Pipelines.



Materialhandler

Konzipiert für das Bewegen und Verarbeiten von schweren Materialien mithilfe von Greifern, Schalengreifern oder Magneten.

Motorgrader

Maschinen mit drei Achsen, die über ein langes Schild verfügen, erzeugen eine flache Oberfläche bei Bergbau-, Straßen- und Tiefbauanwendungen.



Skw

Konzipiert für kontinuierliche Bewegung von hohen Materialvolumen von 40 bis 380 t in den Bereichen Tiefbau, Bergbau und Steinbrüchen.



Produkte

WAS WIR TUN



Straßenfertigungsgeräte

Sie dienen zur Asphaltierung von Straßen und Autobahnen mit einer Belagbreite von bis zu 10'.

Rohrverleger

Mithilfe einer Seilwinde und eines Auslegers werden schwere Rohre an der richtigen Stelle positioniert – seit Jahrzehnten Standard bei der Pipeline-Verlegung.



Schürffzüge

Große Maschinen für Erdbewegungen, die Material aufnehmen und abladen. Gut geeignet für Abtragungs- und Auffüllarbeiten in den Bereichen Tiefbau, Baugrunderschließung und Bergbau.



Kompaktlader

Äußerst manövrierfähige, kleinere Maschinen, die im Bauwesen und bei der Landschaftsgestaltung eingesetzt werden, um Material zu verschieben, zu transportieren und aufzuladen. Sie können mit einer Vielzahl an arbeits- und zeitsparenden Anbaugeräten ausgerüstet werden.



Kettenlader

Größere Lader mit höherer Kapazität, die auch bei sehr weichen Untergrundbedingungen eingesetzt werden können. Sie verfügen über Kettenlaufwerke anstelle von Rädern und können Material mit einem Gewicht von über 4000 Pfund bewegen und aufladen.



Kettendozer

Vielseitige Maschinen zur Freiräumung von Flächen, Bewegung von Material, Einebnen sowie für Aufreiß- und Rückfüllarbeiten bei einer Vielzahl von Baustellen und Arbeitsbereichen.



Turbinen

Mittelgroße Industriegasturbinen für den Einsatz bei der Stromerzeugung, der Erdgaskompression und in Pumpsystemen.



Produkte

WAS WIR TUN



Bergbaufahrzeuge

Knickgelenkte Muldenkipper und Schaufellader zum Beladen, Transport und Abladen, die so konstruiert sind, dass sie die besonderen Anforderungen von Tiefbauanwendungen erfüllen. Zudem ermöglichen sie hohe Produktionsvolumen und niedrige Kosten pro Tonne.

Raddozer

Bei den Cat-Raddozern werden die Planierfunktionen der Kettendozer mit der Beweglichkeit und Vielseitigkeit der Radlader kombiniert. Ihre Einsatzbereiche umfassen in erster Linie die Energieerzeugung, die Instandhaltung von Transportwegen, den Tagebau und die Rückgewinnung.



Mobilbagger

Diese Maschinen kommen bei Aushubarbeiten zum Einsatz, die von der Grabenreinigung über die Instandsetzung von Transportwegen bis hin zu großen Erdbewegungs- und Abbrucharbeiten reichen und bei denen Mobilität entscheidend ist.

Radlader

Diese Maschinen sind konzipiert, um Material schnell und effizient aufzuladen und zu transportieren, und zwar mit einem Schaufel-Fassungsvermögen von 2 yd³ bis hin zu 41 yd³ für das größtmögliche Volumen bei Anwendungen in den Bereichen Bergbau, Steinbruch, Gewinnung, Abfall und Erdbewegung.



Branchen

WAS WIR TUN

Unsere Produkte werden in zahlreichen unterschiedlichsten Branchen eingesetzt. Trotz der kurzfristigen Herausforderungen in Verbindung mit der weltweiten Wirtschaftskrise von 2009 sind die langfristigen Aussichten in den meisten Endkundenmärkten recht positiv, da weltweit ein Bedarf an Erweiterung und Modernisierung von Infrastruktur besteht.

Unser Angebot richtet sich an folgende Branchen:

Abbruch und Schrott

Forstwirtschaft

Allgemeine Bauindustrie

Öffentliche Hand

Tiefbau

Industrielle Anwendungen/Erstausrüster

Landschaftsbau

Schifffahrt

Bergbau

Öl und Gas

Straßenbau

Pipeline

Stromerzeugung

Steinbruch- und Gewinnungsindustrie

Bahn

Straßenbau

Unterirdische Versorgungsleitungen

Abfallentsorgungsdienste



Abbruch und Schrott

Von Abbruch- und Erschließungsarbeiten bis hin zu Schrott-Recycling und Materialtransport sind Cat®-Maschinen und Arbeitsgeräte für hohe Produktivität und Haltbarkeit in jedem Prozessstadium konzipiert – selbst unter anspruchsvollsten Geländebedingungen.



Forstwirtschaft

Die Funktionen der forstwirtschaftlichen Geräte von Cat® erstrecken sich von Anfang bis Ende des Holzverarbeitungsprozesses: Straßenbau, Holzernte, Holzgewinnung, Verarbeitung, Aufladen, Waldarbeiten und Aufforstung. Cat-Geräte sind konzipiert, um forstwirtschaftliche Abläufe produktiver, profitabler und nachhaltiger zu gestalten.



Allgemeine Bauindustrie

Caterpillar vertreibt ein komplettes Sortiment an Baugeräten, inklusive Baggerlader, Ketten- und Mobilbagger, Kettendozer und Kettenlader, Radlader, Kompaktlader und Industrielader. Unsere Baumaschinen sind dafür konzipiert, durch bessere Leistung, Zuverlässigkeit und Qualität einen höheren Nutzen zu erzielen.

Branchen

WAS WIR TUN



Öffentliche Hand

Caterpillar bietet eine komplette Palette an Standardmaschinen, modifizierten Maschinen und maßgeschneiderten Maschinen, die die Anforderungen bundesstaatlicher, lokaler und nationaler Kunden sowie von Kunden aus dem Verteidigungssektor erfüllen. Neben Haltbarkeit und Zuverlässigkeit gewährleisten branchenführender Service und Support behördlichen Kunden einen maximalen Nutzen.



Tiefbau

Caterpillar ist leistungstechnisch führend im Bereich allgemeiner Baumaschinen und Straßenbaumaschinen. Jede Maschine im Sortiment ist führend in ihrer Klasse und mit den besten in dieser Branche verfügbaren Funktionsmerkmalen ausgestattet. Unabhängig davon, ob es sich um Neubauten oder Instandhaltung handelt – Planierung, Erdreichstabilisierung, Kaltfräsen, Erdreich- oder Asphaltverdichtung – Caterpillar hat die für die Erledigung der jeweiligen Aufgabe die richtigen Maschinen.



Industrielle Anwendungen/Erstausrüster

Mehr als 100.000 Cat®-Motoren sind weltweit im Einsatz, und zwar in Holzschreddermaschinen, Luftkompressoren, Grabenziehern, Bewässerungsmaschinen, Feuerlöschpumpen, Lokomotiven, Bergbaumaschinen und vielen mehr. Erdgas- und Dieselmotoren sind im größten Leistungsbereich der Branche von 10 bis über 6000 HP erhältlich, wobei jeder nach den genau gleichen Standards gebaut wird, um hohe Produktivität, Langlebigkeit und niedrige Betriebskosten zu gewährleisten.



Landschaftsbau

Caterpillar bietet ein komplettes Sortiment an kompakten Baumaschinen, allen voran Kompaktlader, Kompaktkettenlader, Minihydraulikbagger und Kompaktraddlader an. Unser breites Portfolio vielseitiger Maschinen und Cat-Arbeitsgeräte erfüllt die Anforderungen einer Vielzahl von Anwendungen im Rahmen des Landschaftsbaus.



Schifffahrt

Caterpillar ist für die Schiffsbauindustrie der führende Anbieter von mittelschnellen und schelllaufenden Dieselmotoren für Schiffe, sowie von Stromaggregaten und Hilfsmotoren. Caterpillar Marine Power Systems fertigt Schiffsmotoren sowohl der Marke Cat® als auch der Marke MaK® und hat es sich zur Verpflichtung gemacht, die Forderungen seiner Kunden stets zu erfüllen.

Branchen

WAS WIR TUN



Bergbau

Mit dem branchenweit größten Sortiment an Bergbaumaschinen bietet Caterpillar umfassende Lösungen für technische Tage-, Untertage- und Bergbauanwendungen. Unsere Technologien ermöglichen die Flottenverwaltung, das Bohren und Sprengen, Aufladen, Transportieren, Planieren sowie die Fahrzeugzuordnung und Materialüberwachung. Cat-Bergbaumaschinen helfen den Kunden, ihre Produktivität, Effizienz und Sicherheit zu verbessern.



Öl und Gas

Caterpillar liefert Produkte auf dem neuesten Stand der Technik für Bohranlagen, Bohranlagenwartung, Pumpen und Förderung. Mit einer weltweit ausgerichteten Kundenorientierung und der Marktführerschaft bei Erdgaskompression, Bohranlagen und Bohranlagenwartungsprodukten und -systemen ist Caterpillar die erste Wahl für Antriebslösungen in der Erdölindustrie.



Straßenbau

Caterpillar Paving Products bietet eine Komplettlösung für die Straßenbauindustrie, einschließlich Ausrüstung, Schulung, Beratung, Service und Support. Cat-Straßenbaumaschinen für höchste Produktivität sind zuverlässig und langlebig, und das bei niedrigen Gesamtbetriebskosten und den höchsten Wiederverkaufswerten der Branche.



Pipeline

Die große Bandbreite von Cat-Produkten und Zusatzgeräten für die Rohrleitungsverlegung versetzen Bauunternehmen in die Lage, die Ausrüstung an ihren Produktionsbedarf, die Bodenbedingungen und die Umweltauflagen anzupassen. Caterpillar bietet umfangreiche Lösungen für die Bereiche Erschließung und Planierung, Gräbenziehen, Rohrbiegen, Schweißen, Absenken, Rückfüllen und andere Anforderungen bei der Rohrverlegung.



Stromerzeugung

Cat Power Generation Systems bietet ein komplettes Sortiment an Lösungen zur Lieferung von Anlagen für Stromerzeugung, Projektgestaltung, Bauarbeiten, Betrieb und Wartung. Know-how, Erfahrung und Vertrauen sind die Gründe, warum Bauträger von Großprojekten weltweit Caterpillar wählen.

Branchen

WAS WIR TUN



Steinbruch- und Gewinnungsindustrie

Vom Radlader bis zum Hydraulikbagger – Caterpillar bietet Maschinen für alle Bereiche der Steinbruch- und Gewinnungsindustrie. Unsere Produktlinie für Zuschlagstoffe umfasst große Radlader, Hochlöffelbagger, Massenaushubbagger, Lkw, Hydraulikbagger, knickgelenkte Muldenkipper, mittelgroße Radlader und motorgetriebene Stromaggregate.



Bahn

Die Vorhalte- und Betriebskosten von Cat®-Motoren zählen zu den niedrigsten unter den verfügbaren Motoren, die sich im Bahnbetrieb rund um die Welt bewährt haben. Cat-Motoren treiben weltweit mehrere hundert Lokomotiven auf Haupt- und Nebenstrecken an und bieten Frontantriebe (HEP) in Passagierlokomotiven. Die komplette Palette an Cat-Motoren findet sich auch in Geräten zur Streckenwartung.



Straßenbau

Caterpillar verfügt über die notwendige Größe des Produktsortiments, das Know-how im Bereich Maschinenanwendung und eine sachkundige Händlerorganisation, um den Straßenbau produktiver, effizienter und profitabler zu gestalten. Ob es nun um das Aufbrechen und Sanieren bestehender Straßen geht oder aber um das Asphaltieren und die Oberflächengestaltung, Caterpillar hat immer die richtige Technologie parat, um den Auftrag sicher und rechtzeitig zu erledigen.



Unterirdische Versorgungsleitungen

Für das außerordentlich umkämpfte Geschäft der unterirdischen Versorgungsleitungen bietet Caterpillar ein komplettes Sortiment an Baggern, Dozern und Ladern als effiziente, kostengünstige Lösungen.



Abfallentsorgungsdienste

Caterpillar produziert ein komplettes Sortiment an Spezialmaschinen für die Feststoff-Abfallindustrie. Unsere Abfallentsorgungsmaschinen sind in fast jedem System einsetzbar, unabhängig davon, ob an einer Transferstation oder in einem Recycling-Center aufgeladen wird, an der Oberfläche einer Deponie gearbeitet wird oder Grundstücke gepflegt werden.

Dienstleistungen

WAS WIR TUN

Branchenführende Produkte werden mit Dienstleistungen auf Spitzenniveau verbunden, so dass die Kunden flexible Lösungen nutzen können, um ihre Anforderungen in den Bereichen Finanzen, Logistik, Wartung, Generalüberholungsdienste sowie andere, für ihre jeweilige Geschäftstätigkeit entscheidende Anforderungen zu erfüllen. Caterpillars Dienstleistungen helfen Kunden in über 180 Ländern noch nachhaltiger, effizienter und profitabler zu arbeiten.

Unser Angebot umfasst folgende Dienstleistungen:

Finanzierung

Versicherung

Wartung und Reparatur von Lokomotiven und Waggons

Logistik

Erstausrüsterlösungen

Generalüberholung

Vermietung

Solar Turbine Customer Services

Schulung



Finanzierung

Seit über 25 Jahren bietet Cat Financial den Kunden und Caterpillar®-Händlern eine breite Palette von Finanzierungsmöglichkeiten für Caterpillar-Maschinen und den entsprechenden Geräten. Cat Financial hat mehr als 40 Niederlassungen und Büros in Nord- und Südamerika sowie in Asien, Australien und Europa.



Versicherung

Caterpillar bietet Cat-Händlern weltweit Versicherungen an. Das Angebot umfasst Produkte und Dienstleistungen, die die Händler zur Absicherung ihrer neuen und gebrauchten Maschinen benötigen. Unser Personal aus dem Bereich Risikomanagement und Versicherungsexperten entwickelt und verwaltet Programme, die den guten Ruf der Marke Cat für ihre qualitativ hochwertigen Geräte, Teile und Dienstleistungen unterstützen.



Wartung und Reparatur von Lokomotiven und Waggons

Progress Rail Services, eine hundertprozentige Tochtergesellschaft von Caterpillar, ist einer der größten Anbieter ausgelagerter Wartungs- und Reparaturdienste für die Eisenbahnindustrie in Nordamerika. Das Unternehmen mit Firmensitz in Albertville, Alabama, verfügt derzeit über mehr als 100 Werksniederlassungen in den USA, Kanada und Mexiko. Zum Kundenkreis gehören die wichtigsten bzw. „Class 1“ Eisenbahngesellschaften in Nordamerika, sowie regionale Eisenbahngesellschaften und Unternehmen für den öffentlichen Nahverkehr.

Dienstleistungen

WAS WIR TUN



Logistik

Caterpillar Logistics Services liefert integrierte Spitzenlösungen für die Lieferkette, die einen Wettbewerbsvorteil darstellen und positive Wirkung auf Unternehmensergebnisse zeigen. Mit weltweit mehr als 105 Niederlassungen bedient Cat Logistics Caterpillar sowie mehr als 65 andere führende Unternehmen in Branchen wie Automobil, Industrie, Gebrauchsgüter, Technologie und Elektronik.



Erstausrüsterlösungen

Caterpillar versorgt Erstausrüster mit integrierten Systemen, deren Leistung zur besseren Produktdifferenzierung und zum Ausbau des Wettbewerbsvorteils auf spezifische Anwendungsanforderungen abgestimmt ist.



Generalüberholung

Cat Reman ist ein weltweit tätiges Technologieunternehmen, das sich auf Fähigkeiten rund um die Verwertung konzentriert. Gebrauchte Maschinen und Technologien werden modernisiert und instand gesetzt, so dass sie anschließend, was Zustand und Spezifikationen betrifft, wieder auf dem neuesten Stand sind.



Vermietung

Die Cat Rental Stores sind so ausgestattet, dass sie die unterschiedlichsten Bedürfnisse von Kunden hinsichtlich schwerer Maschinen erfüllen. Von Betonsägen bis hin zu schweren Baumaschinen bieten über 1500 Standorte weltweit Produkte von Cat und anderer führender Marken an.

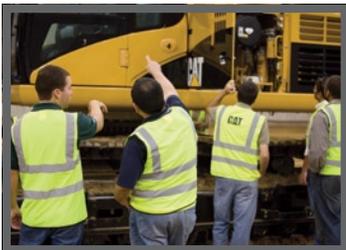
Dienstleistungen

WAS WIR TUN



Solar Turbine Customer Services

Solar Turbine Customer Services hilft, Maschinen mit Turbinenantrieb bestmöglich zu nutzen. Dies wird durch fachmännischen Vor-Ort-Service, Ersatzteilservice mit zertifizierten Ersatzteilen, Schulungsprogramme, Dienstleistungen rund um die Maschinenverwaltung sowie die Modernisierung und Instandsetzung von Geräten realisiert.



Schulung

Mit den Caterpillar-Schulungsprogrammen hilft Caterpillar einer Vielzahl von Kunden, ihr Leistungspotential zu verbessern, die Sicherheit am Arbeitsplatz zu steigern und Kosten zu senken. Mit unseren Schulungsprogrammen für Fahrer und den eLearning-Schulungen zum Thema Arbeitssicherheit erreichen die Fahrer ein höheres Niveau an Kenntnissen und Fähigkeiten und können so den maximalen Nutzen aus ihrer Cat®-Ausrüstung ziehen.

Marken

WAS WIR TUN

Aufbauend auf jahrzehntelanger Leistung steht unser Markenportfolio für Qualität, Zuverlässigkeit und die Gewissheit, dass wir nur das Optimum an Konstruktion, Technik und Kundendienst bieten.

Unser Angebot umfasst folgende Marken:

Cat	FG Wilson
Cat Financial	MaK
Cat Logistics	Perkins
Cat Reman	Progress Rail Services
Cat Rental Store	Solar Turbines Incorporated
FG Wilson	



Cat

Die Marke Cat® repräsentiert die branchenführenden Produkte und Dienstleistungen von Caterpillar. Die Marke Cat ist Caterpillars Vorzeigemarke für hochwertige Produkte und Dienstleistungen, die die Maschinen des Unternehmens, die damit verbunden Dienste und das Händlernetz repräsentiert, das Kunden weltweit unterstützt.



Cat Financial

Seit über 25 Jahren hält Cat Financial für seine Kunden sowie für die Cat-Händler ein breites Angebot an Finanzierungsmöglichkeiten für Cat und die damit verbunden Geräte bereit. Cat Financial hat mehr als 40 Niederlassungen und Büros in Nord- und Südamerika sowie in Asien, Australien und Europa.



Cat Logistics

Die Marke Cat Logistics bietet integrierte Spitzenlösungen für die Lieferkette und Dienstleistungen für Caterpillar sowie mehr als 65 andere führende Unternehmen in Branchen wie Automobil, Industrie, Gebrauchsgüter, Technologie, Elektronik, Fertigungslogistik, u. a.



Cat Reman

Cat Reman ist ein weltweit tätiges Technologieunternehmen, das sich auf Fähigkeiten rund um die Verwertung konzentriert. Gebrauchte Maschinen und Technologien werden modernisiert und instand gesetzt, so dass sie anschließend, was Zustand und Spezifikationen betrifft, wieder auf dem neuesten Stand sind. Als eines der weltweit größten Unternehmen im Bereich Generalüberholung betreibt Cat Reman Niederlassungen in den USA, Großbritannien, Europa, Mexiko und China.



Cat Rental Store

Cat Rental Stores dient als komfortable Quelle für Cat-Produkte. Mit über 1500 Standorten weltweit bieten die Cat Rental Stores kurz- und langfristige Mietverträge für die allgemeine Bauindustrie.

Marken



FG Wilson

Das im Jahr 1966 gegründete Unternehmen FG Wilson produziert Stromaggregate, angefangen von kleinen Standby-Aggregaten für den Privatgebrauch bis hin zu großen Anlagen, die Leistung in das nationale Stromnetz einleiten.



MaK

Schiffsdieselmotoren der Marke MaK werden über Caterpillar Marine Power Systems (CMPS) mit Firmensitz in Hamburg, Deutschland, vertrieben und gewartet. Der Kundenkreis umfasst Betreiber großer Hochseeschiffe, wie beispielsweise Container-Feederschiffe, Chemikalientanker, Massengutfrachter, Offshore-Versorgungsschiffe, Stückgutfrachter, Fähren und Kreuzfahrtschiffe.



Perkins

Perkins mit Sitz in Peterborough, Großbritannien, fertigt mehr als 400.000 Motoren pro Jahr, um Kunden mit mehreren Tausend verschiedenen Spezifikationen zu versorgen. Bevor Perkins Teil der Caterpillar-Unternehmensgruppe wurde, agierte der Betrieb als Zulieferer von Caterpillar.



Progress Rail Services

Mit mehr als 100 Werksniederlassungen in den USA, Kanada und Mexiko ist Progress Rail Services einer der größten Anbieter ausgelagerter Wartungs- und Reparaturdienste für die Eisenbahnindustrie in Nordamerika. Zum Kundenkreis gehören die wichtigsten bzw. „Class 1“ Eisenbahngesellschaften in Nordamerika, sowie regionale Eisenbahngesellschaften und Unternehmen für den öffentlichen Nahverkehr.

Solar Turbines

A Caterpillar Company

Solar Turbines Incorporated

Solar Turbines ist bei Konstruktion, Fertigung und Wartung von Motoren für Industriegasturbinen weltweit führend. Die Produkte des Unternehmens werden zu Land und Offshore für die Förderung und den Transport von Öl und Erdgas eingesetzt. Zudem dienen sie der Erzeugung von Elektrizität und thermischer Energie in unterschiedlichsten gewerblichen Anwendungen.

Informationen zu Markenzeichen

CAT, CATERPILLAR, die entsprechenden Logos, TODAY'S WORK., TOMORROW'S WORLD., Caterpillar Yellow und das Power Edge-Handelszeichen sowie die hierin verwendeten Unternehmens- und Produktidentitäten sind Markenzeichen von Caterpillar Inc. und dürfen nicht ohne Genehmigung verwendet werden. MaK ist ein Markenzeichen der Caterpillar Motoren GmbH & Co. KG und darf nicht ohne Genehmigung verwendet werden. PROGRESS RAIL SERVICES ist ein Markenzeichen der Progress Rail Services Corporation und darf nicht ohne Genehmigung verwendet werden. SOLAR und die in dieser Publikation verwendeten Unternehmens- und Produktbezeichnungen sind Markenzeichen der Solar Turbines Incorporated und dürfen nicht ohne Genehmigung verwendet werden. PERKINS, das „square and circles-“ Zeichen und Perkins blau sind Markenzeichen der Perkins Holdings Limited und dürfen nicht ohne Genehmigung verwendet werden. FG WILSON und das „Globe-“ Zeichen sind Markenzeichen der FG WILSON (Engineering) Limited und dürfen nicht ohne Genehmigung verwendet werden.

Erzielte Leistungen



Erzielte Leistungen:
Stabil.
Diszipliniert.
Gewinnbringend.

Die schlimmste Wirtschaftskrise seit den 1930er Jahren setzte das Finanzergebnis von Caterpillar im Jahr 2009 unter erheblichen Druck. Dennoch erzielten wir in einem der schwierigsten Jahre unserer Firmengeschichte auch eines der besten Leistungsergebnisse seit Bestehen des Unternehmens.

Der Rückgang der Umsatzerlöse und Erträge um 37 Prozent im Jahr 2009 war der massivste prozentuale Einbruch bei Caterpillars Umsatzerlösen und Erträgen in einem einzelnen Jahr seit den 1940er Jahren. Dennoch erreichten wir unsere drei wichtigsten Ziele: Erhaltung der Rentabilität, Erhaltung unserer Bonitätsbewertung angesichts der Verknappung in den Finanzmärkten sowie Beibehaltung der Dividende.

Abbau der Lagerbestände um über **\$ 2,4 Mrd.**

Für die Umsetzung dieser Ziele war unsere Strategie im Rahmen des Krisenmanagements entscheidend. Diese Strategie wurde ausgearbeitet, um auf einen konjunkturellen Abschwung vorbereitet zu sein und bot ein Konzept für die im Laufe des Jahres durchgeführten Maßnahmen. Wir fuhren die Produktion zurück, da unsere Vertragshändler zunächst ihre Lagerbestände reduzierten. Wir reduzierten die Betriebskosten, behielten die positive Preisdurchsetzung bei und nutzten die 6 Sigma-Methode und das Cat-Produktionssystem. Gegen Ende des Jahres hatten wir unsere Lagerbestände um mehr als \$ 2,4 Mrd. abgebaut.

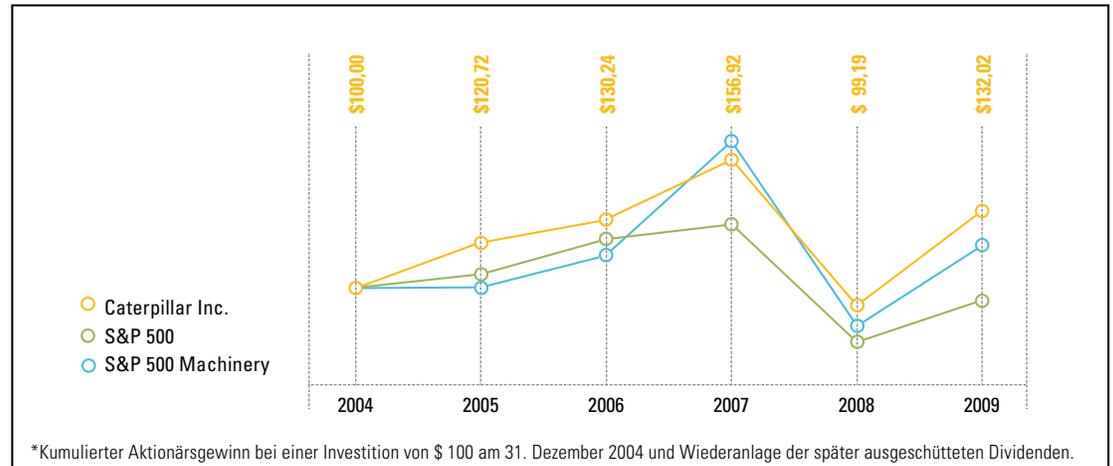
Obwohl sich viele dieser Maßnahmen schwierig gestalteten, waren sie notwendig, um Caterpillars Zukunft zu sichern. Langfristig gesehen überleben die Firmen, die in Krisenzeiten schwierige Entscheidungen treffen, um das langfristige Überleben des Unternehmens zu sichern.

2009 war ein Jahr voller Herausforderungen für unsere Händler und Kunden, ebenso wie für unsere Mitarbeiter und Zulieferer. Nun, da das Jahr 2010 seinen Lauf nimmt, sind wir durch die Anzeichen einer steigenden Nachfrage ermutigt und arbeiten eng mit allen diesen Stakeholdern zusammen, damit wir uns alle gemeinsam auf intelligente und disziplinierte Art und Weise auf einen Aufschwung vorbereiten.

Der weltweite Bedarf an Infrastruktur besteht auch weiterhin, und in der Tat stehen die Zeichen auf Besserung. Caterpillar steht in den Starlöchern, um diese Chancen zu ergreifen, und blickt mit Erwartung in eine erfolgreiche Zukunft.

ERZIELTE LEISTUNGEN

Gesamtertrag –
Caterpillar im
Vergleich zum S&P



ERZIELTE LEISTUNGEN

Fünf-Jahres-Finanzvergleich

(in Millionen Dollar mit Ausnahme der Angaben pro Aktie)

Geschäftsjahre endeten am 31. Dezember,	2009	2008	2007	2006	2005
Umsatz und Ertrag	\$ 32.396	\$ 51.324	\$ 44.958	\$ 41.517	\$ 36.339
Umsatz	\$ 29.540	\$ 48.044	\$ 41.962	\$ 38.869	\$ 34.006
Anteil innerhalb der USA	31 %	33 %	37 %	46 %	47 %
Anteil außerhalb der USA	69 %	67 %	63 %	54 %	53 %
Ertrag	\$ 2856	\$ 3280	\$ 2996	\$ 2648	\$ 2333
Gewinn ^{5, 6, 7}	\$ 895	\$ 3557	\$ 3541	\$ 3537	\$ 2854
Gewinn pro Stammaktie ^{1, 5, 6}	\$ 1,45	\$ 5,83	\$ 5,55	\$ 5,37	\$ 4,21
Gewinn pro Stammaktie, verwässert ^{2, 5, 6}	\$ 1,43	\$ 5,66	\$ 5,37	\$ 5,17	\$ 4,04
Dividende pro Stammaktie	\$ 1,68	\$ 1,62	\$ 1,38	\$ 1,15	\$ 0,955
Rendite auf durchschnittliches Eigenkapital ^{3, 4, 6, 8}	11,9 %	46,8 %	44,4 %	45,9 %	35,7 %
INVESTITIONSAUFWAND					
Grundbesitz, Anlagen und Einrichtungen	\$ 1348	\$ 2445	\$ 1700	\$ 1593	\$ 1201
An Andere geleaste Anlagen	\$ 968	\$ 1566	\$ 1340	\$ 1082	\$ 1214
Abschreibungen	\$ 2336	\$ 1980	\$ 1797	\$ 1602	\$ 1477
Aufwendungen für Forschung und Entwicklung	\$ 1421	\$ 1728	\$ 1404	\$ 1347	\$ 1084
Als Prozentsatz von Umsatz und Ertrag	4,4 %	3,4 %	3,1 %	3,2 %	3,0 %
Löhne, Gehälter und Sozialleistungen für Mitarbeiter	\$ 7416	\$ 9076	\$ 8331	\$ 7512	\$ 6928
Durchschnittliche Anzahl der Beschäftigten	99.359	106.518	97.444	90.160	81.673
31. DEZEMBER					
Summe Aktiva: ^{4, 6}	\$ 60.038	\$ 67.782	\$ 56.132	\$ 51.449	\$ 47.553
Langfristige Schulden, die nach einem Jahr fällig werden:					
Konsolidiert	\$ 21.847	\$ 22.834	\$ 17.829	\$ 17.680	\$ 15.677
Maschinen und Motoren	\$ 5652	\$ 5736	\$ 3639	\$ 3694	\$ 2717
Finanzprodukte	\$ 16.195	\$ 17.098	\$ 14.190	\$ 13.986	\$ 12.960
Gesamtverschuldung:					
Konsolidiert	\$ 31.631	\$ 35.535	\$ 28.429	\$ 27.296	\$ 25.745
Maschinen und Motoren	\$ 6387	\$ 7824	\$ 4006	\$ 4277	\$ 3928
Finanzprodukte	\$ 25.244	\$ 27.711	\$ 24.423	\$ 23.019	\$ 21.817

1. Berechnet aus der gewichteten Durchschnittszahl der ausgegebenen Aktien.

2. Berechnet aus der gewichteten Durchschnittszahl der ausgegebenen Aktien, verwässert nach der Eigenaktienmethode um die angenommene Ausübung von Vergütungsansprüchen in Aktien.

3. Bezeichnet den durch das durchschnittliche Eigenkapital (Eigenkapital am Jahresanfang plus Eigenkapital am Jahresende dividiert durch zwei) dividierten Gewinn.

4. Mit Wirkung zum 31. Dezember 2006 änderten wir unsere Methode der Bilanzierung von Ruhestandsleistungen.

5. Im Jahr 2006 änderten wir unsere Methode der Bilanzierung aktienbasierter Vergütung.

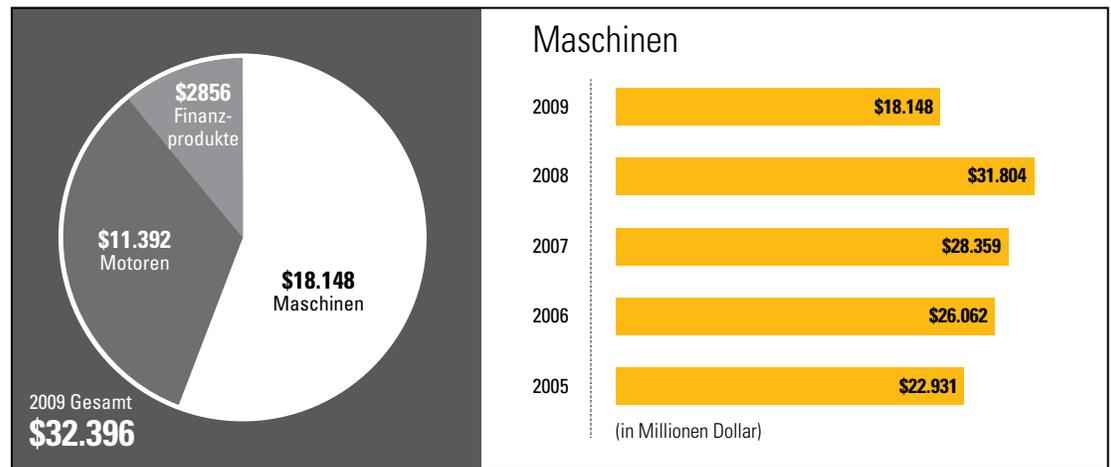
6. Im Jahr 2007 änderten wir unsere Methode der Bilanzierung von Steuerisiken.

7. Gewinn für Zuschreibung auf Stammaktionäre

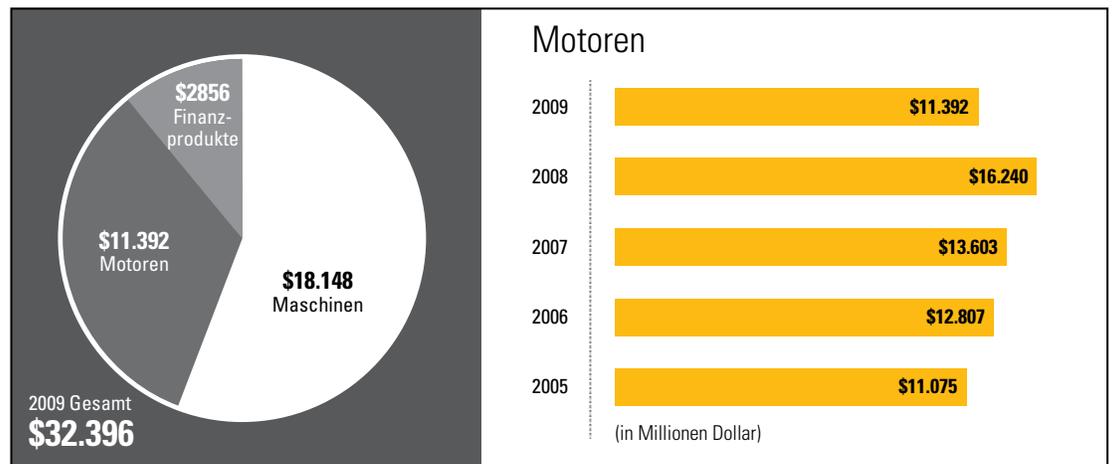
8. Mit Wirkung zum 1. Januar 2009 änderten wir unsere Methode der Bilanzierung von Minderheitsbeteiligungen.

ERZIELTE LEISTUNGEN

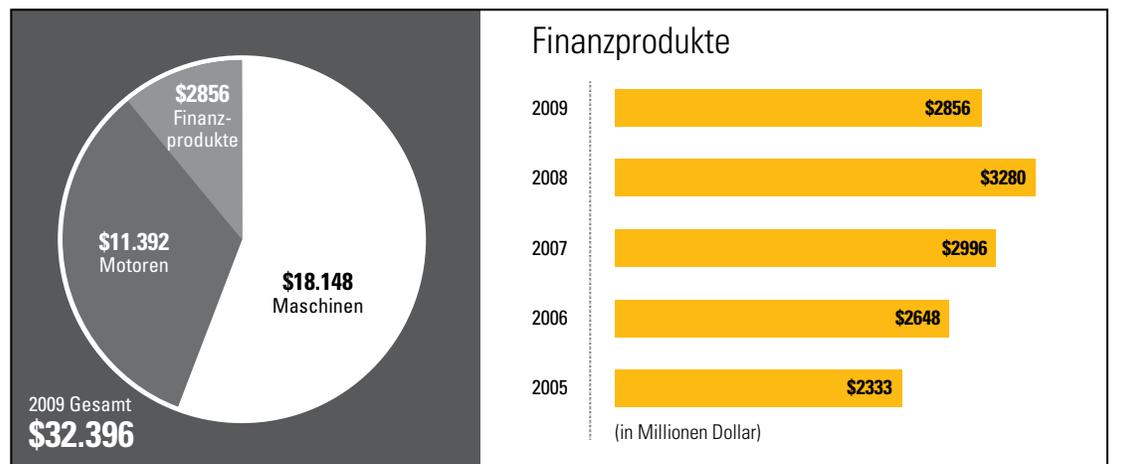
Umsatz und Ertrag – Maschinen



Umsatz und Ertrag – Motoren

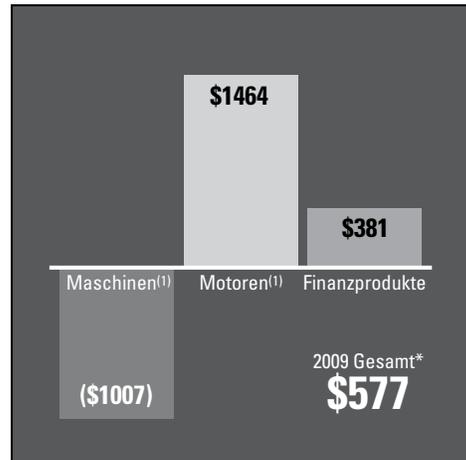


Umsatz und Ertrag – Finanzprodukte

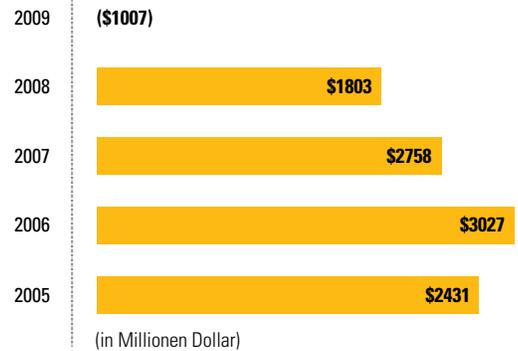


ERZIELTE LEISTUNGEN

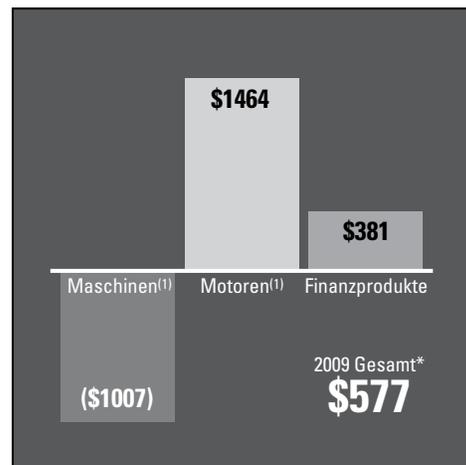
Betriebsergebnis – Maschinen



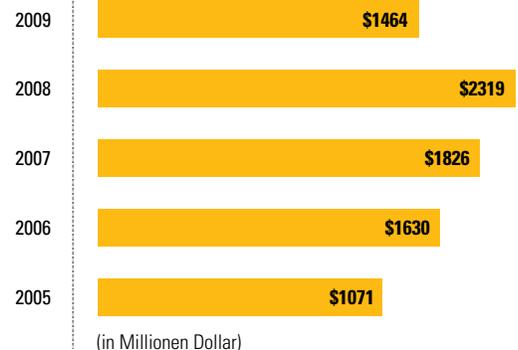
Maschinen⁽¹⁾



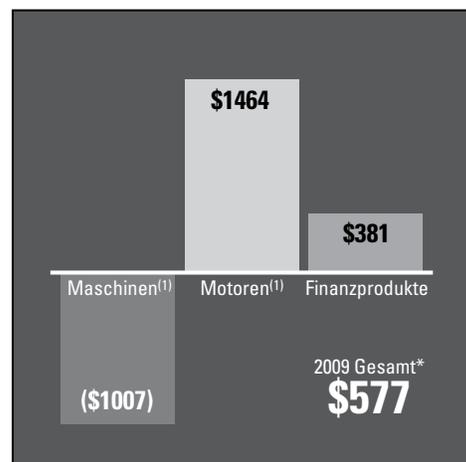
Betriebsergebnis – Motoren



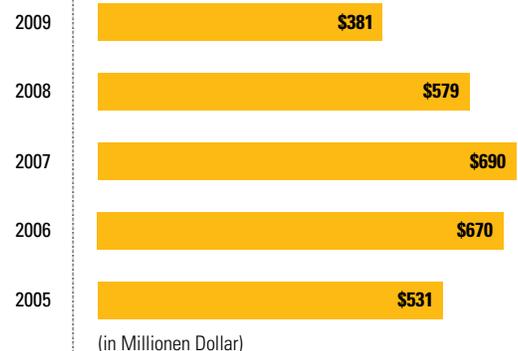
Motoren⁽¹⁾



Betriebsergebnis – Finanzprodukte



Finanzprodukte

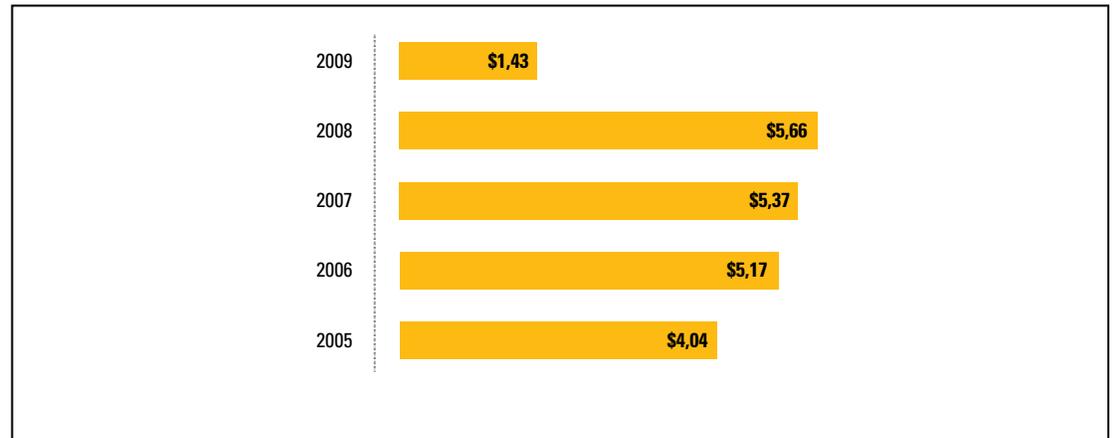


(1) Die Betriebsabläufe von Caterpillar sind in hohem Maße integriert; aus diesem Grund nimmt das Unternehmen zur Ermittlung der Betriebsergebnisse von Machinery and Engines eine Reihe von Zuordnungen vor.

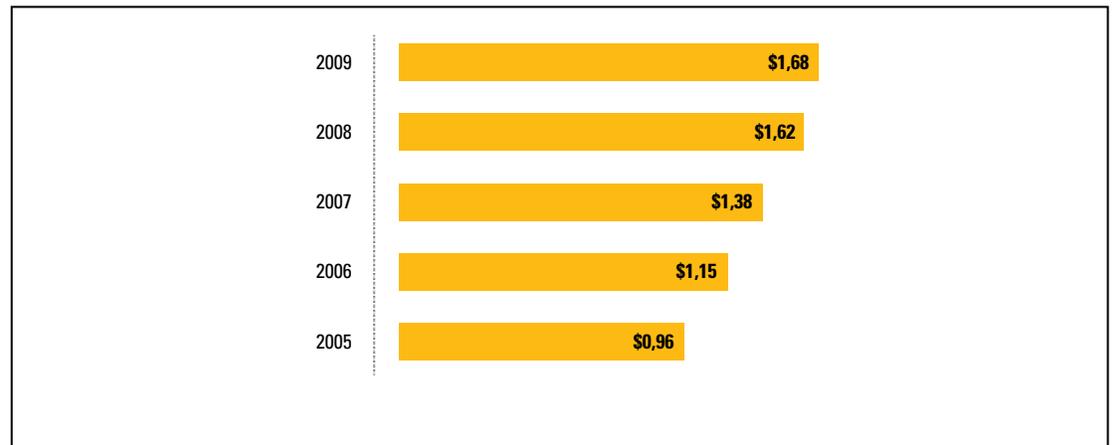
* Die konsolidierten Betriebsergebnisse für die Jahre 2005, 2006, 2007, 2008 und 2009 ergeben sich durch Bereinigung um \$ 249 Mio., \$ 406 Mio., \$ 353 Mio., \$ 253 Mio. bzw. \$ 261 Mio.

ERZIELTE LEISTUNGEN

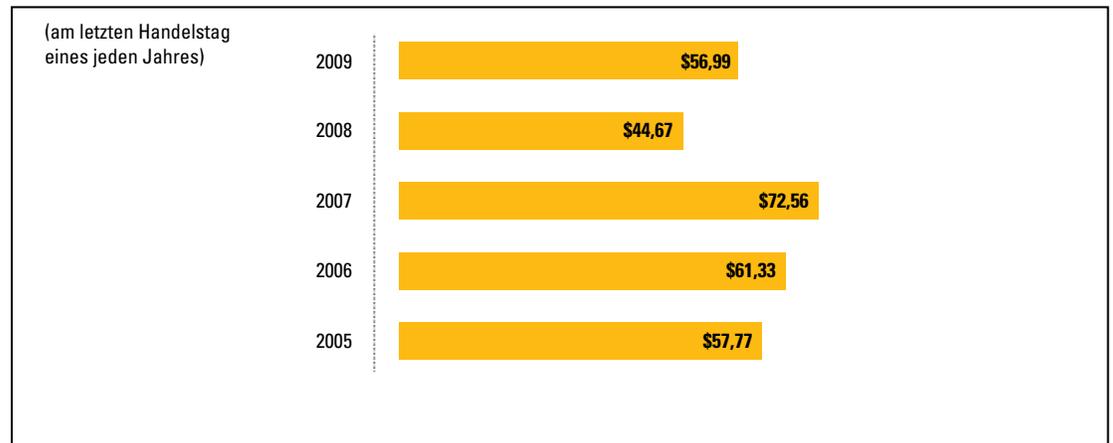
Gewinn pro Aktie



Jährliche Dividende pro Stammaktie

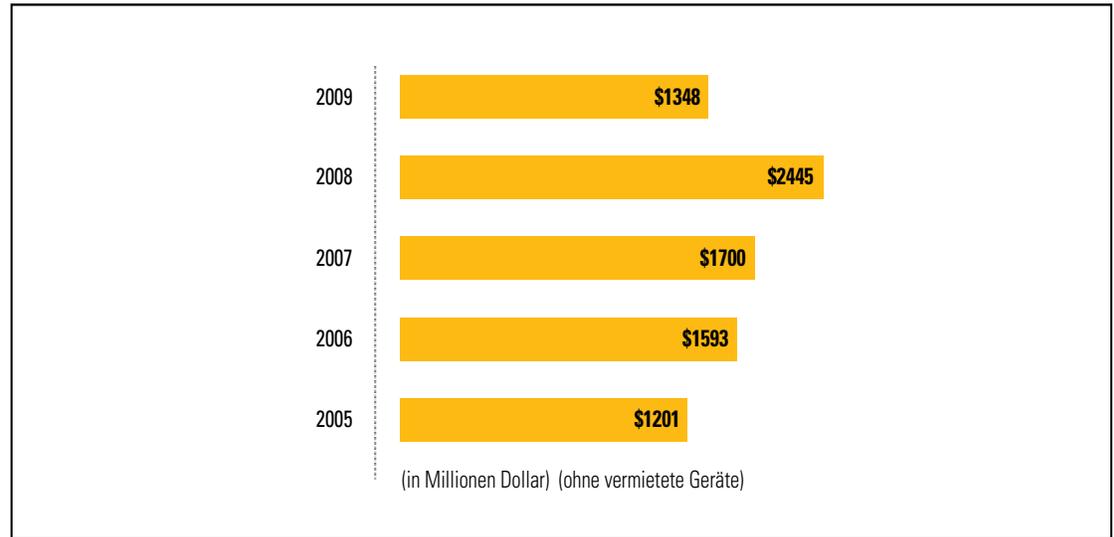


Schlusskurs der Aktie



ERZIELTE LEISTUNGEN

Investitionsaufwendungen



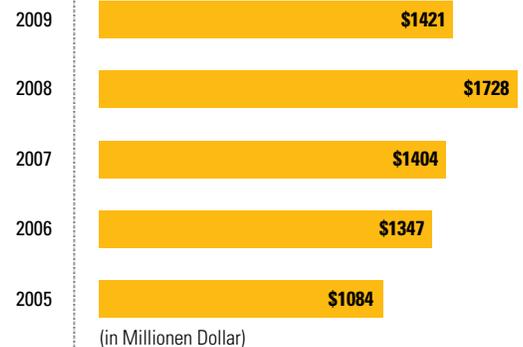
Patente/Forschung und Entwicklung 2009

Erteilte Patente

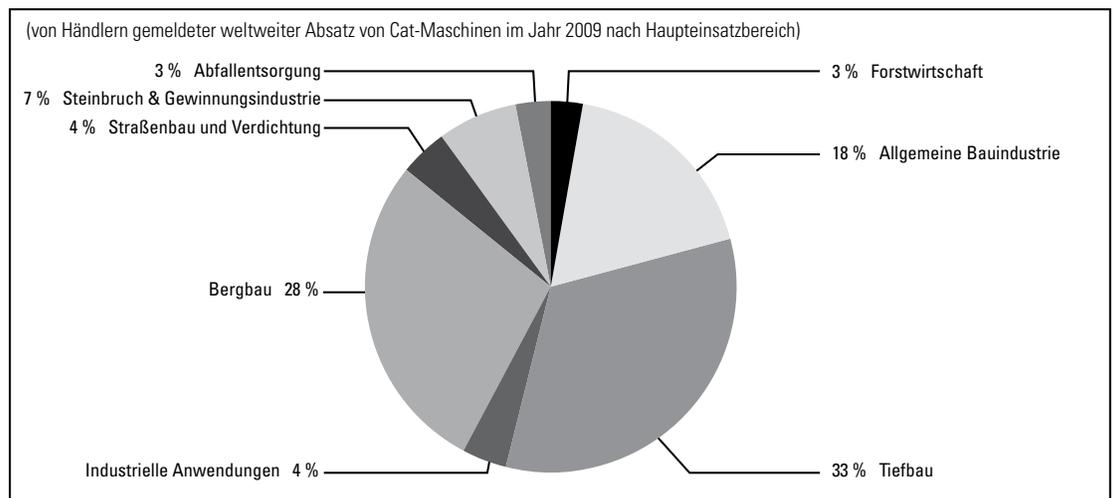
450

Im Jahr 2009 wurden ungefähr 450 Patente an über 600 Erfinder erteilt, darunter auch Mitarbeiter von Caterpillar Japan Limited, die im vorangehenden Jahr eine Tochtergesellschaft im Mehrheitsbesitz geworden ist.

Forschung & Entwicklung

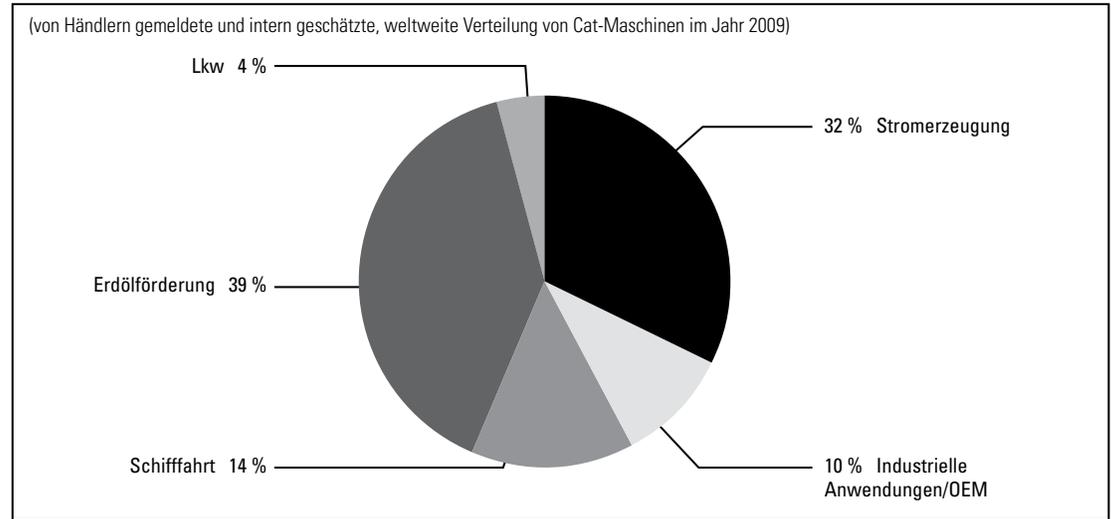


Absatz von Neumaschinen an Endkunden (Umsätze Händler) 2009



ERZIELTE LEISTUNGEN

Absatz von Neumotoren an Endkunden (Umsätze Händler) 2009



Gemeinnütziges Engagement des Unternehmens 2009

Die Aufgabe der Caterpillar Foundation besteht darin, „Nachhaltigen Fortschritt in unseren Kommunen zu ermöglichen“, und zwar durch:

- Förderung des Zugangs zu Grundversorgung (nachhaltiger humanitärer Einsatz)
- Förderung von Wissen und Bildung (nachhaltige Bildung)
- Schutz der Umwelt und Erhaltung der Ressourcen (nachhaltige Entwicklung)

\$ 32 Millionen
investiert in
Kommunen
weltweit

Exporte aus den USA (nach Region) 2009

