

ДЕНЬ
ИНВЕСТОРА 2017

ОСНОВНЫЕ ЭЛЕМЕНТЫ СТРАТЕГИИ



ПРИБЫЛЬНЫЙ РОСТ

- Прибыль и рост неразрывно связаны между собой, оба показателя необходимы для долговременного успеха.
- Для удержания лидерской позиции важен не только рост продаж и доходов, но и развитие продуктов и сервисов, которые приносят более высокую прибыль.
- Ориентируясь на концепцию прибыльного роста, за основу своей деятельности мы по-прежнему принимаем **Наши ценности в действии**, которые определяют корпоративные принципы и поведение. В нашем бизнесе мы руководствуемся **Операционной и исполнительской моделью**, которая позволяет понять сферы и механизмы получения прибыли, помогает быстро принимать правильные решения для стратегического распределения и приоритизации ресурсов.
- Наши клиенты, партнеры, сотрудники вносят свой вклад в корпоративную стратегию: **мы работаем с клиентами**, нашей ключевой мотивирующей аудиторией, сотрудничаем с **партнерами** и ценим усилия нашей **команды**.
- Долгосрочный прибыльный рост позволяет нам реинвестировать в компанию и укреплять позицию мирового лидера, предоставляя лучшие решения клиентам, больше возможностей расширения присутствия на рынке дилерам и новые перспективы развития и поощрения для нашей команды. Развитие бизнеса и рост прибыли дают преимущества нашим клиентам, партнерам, сотрудникам и акционерам.



ПРИОРИТЕТНЫЕ СТРАТЕГИЧЕСКИЕ НАПРАВЛЕНИЯ



ВЫСОКИЕ СТАНДАРТЫ ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА

Мы продолжаем работать над ключевыми сферами компетенций — безопасностью, качеством, рациональным, конкурентным и гибким ценообразованием для формирования и поддержания постоянного конкурентного преимущества.



РАСШИРЕНИЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ

Понимание потребностей клиентов и создание интегрированных и дифференцированных решений в приоритетных сферах помогает нашим клиентам добиться успеха.



СЕРВИСЫ

Мы отдаем предпочтение сервисам, которые обеспечивают прекрасное обслуживание клиентов, ориентированы на цифровые технологии и развитие вторичного рынка.

Для получения дополнительной информации посетите веб-сайт caterpillar.com/strategy

CATERPILLAR®

ПРОДВИЖЕНИЕ СТРАТЕГИИ

Работая над ключевыми сферами компетенций – безопасностью, качеством, рациональным, конкурентным и гибким ценообразованием, мы закладываем фундамент для реализации высоких стандартов ведения бизнеса. Продвижение продуктов и сервисов с помощью модели O&E и инвестиции в развивающиеся технологии — залог успеха наших клиентов. Продвижение сервисов с ориентацией на цифровые технологии и развитие вторичного рынка позволит повысить ценность бренда и завоевать лояльность клиентов в рамках долгосрочных взаимоотношений.



СТРОИТЕЛЬНАЯ ОТРАСЛЬ

- Эффективное использование операционной и исполнительской модели в целях повышения прибыльного роста и оптимизации эффективности капитала.
- Работа над безопасностью, качеством, рациональным, конкурентным и гибким ценообразованием для построения прочной базы высоких стандартов ведения бизнеса
- Помощь новым и существующим клиентам в достижении успеха с использованием широкого ассортимента предложений на протяжении всего цикла и срока службы, внедрение приложений для энергетических предприятий
- Внедрение сервисов и технологий Cat® Connect для создания более продуктивных, безопасных и эргономичных рабочих мест



РЕСУРСОДОБЫВАЮЩАЯ ОТРАСЛЬ

- Синхронизация производственно-сбытовой цепочки и ликвидация лишних потерь
- Налаживание партнерских отношений с клиентами на их территории для сокращения затрат на себестоимость тонны
- Расширение ассортимента для удовлетворения разнообразных потребностей клиентов
- Ускорение процесса предоставления услуг с приоритетом территориальной автоматизации



ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ СФЕРА И ТРАНСПОРТИРОВКА

- Развитие высоких стандартов ведения бизнеса благодаря приоритетному направлению, нацеленному на рациональное, конкурентное и гибкое ценообразование
- Предложение широкого ассортимента продуктов, ориентированных на увеличение удельной мощности, эффективности и снижение текущих расходов клиентов
- Предоставление интегрированных решений для флота и интенсификации добычи, широкого ассортимента цифровых продуктов, как простых, так и комплексных
- Расширение и развитие популярных сервисов, предоставляющих исключительную ценность для клиентов



ПОДДЕРЖКА ДИЛЕРОВ И КЛИЕНТОВ

- Дальнейшее укрепление независимой сети дилеров Cat
- Использование операционной и исполнительской модели для эффективного обслуживания клиентов на международном уровне
- Оптимизация рабочего времени и снижение стоимости владения и текущих расходов с помощью ресурсов и цифровых технологий для оказания услуг
- Предоставление уникальных решений, удовлетворяющих требованиям клиентов в разных сферах
- Упрощение ведения бизнеса с помощью возможностей электронной коммерции

Для получения дополнительной информации посетите веб-сайт caterpillar.com/strategy

ЗАЯВЛЕНИЯ, НОСЯЩИЕ ПРОГНОЗНЫЙ ХАРАКТЕР

Некоторые заявления в этом отчете связаны с будущими и ожидаемыми событиями и носят прогнозный характер в соответствии с Законом о реформе судопроизводства по частным ценным бумагам от 1995 г. В этом контексте употребление таких слов, как "полагать", "оценивать", "бюджет", "станет", "ожидается", "рассчитывается", "планируется", "собирается", "намеревается", "может", "должен" и других подобных слов и фраз, часто определяет заявления прогнозного характера. Все заявления, кроме заявлений об уже произошедших событиях, носят прогнозный характер, включая прогнозы, перспективные оценки, описания тенденций и т. п. Эти заявления не гарантируют достижения определенных показателей в будущем, они действительны на момент их появления. Компания не несет ответственности за изменение заявлений о перспективах развития.

Фактические показатели деятельности компании Caterpillar могут отличаться от описанных или подразумеваемых в наших заявлениях о перспективах развития в зависимости от разных факторов, включая, в частности: (i) экономическую ситуацию на мировом и региональных рынках, а также экономическую ситуацию в обслуживаемых нами областях; (ii) изменение стоимости сырьевых ресурсов, увеличение цен на материалы, колебание спроса на нашу продукцию или значительная нехватка материалов; (iii) государственную валютную или налоговую политику; (iv) политические и экономические риски, коммерческую нестабильность, а также события, находящиеся вне сферы нашего контроля, в странах, в которых мы осуществляем свою деятельность; (v) нашу способность разрабатывать, производить и выпускать на рынок продукцию, соответствующую потребностям клиентов; (vi) влияние высококонкурентной среды, в которой мы ведем свою деятельность, на продажи и ценообразование; (vii) информационные угрозы безопасности и кибератаки; (viii) дополнительные затраты на реструктуризацию или неспособность получения ожидаемой прибыли или преимуществ в результате прошлых и будущих мер по сокращению расходов; (ix) неспособность реализовать все ожидаемых преимуществ в результате внедрения инициатив, направленных на увеличение продуктивности, эффективности и денежного потока и сокращения затрат; (x) решения в сфере снабжения и поиска ресурсов дилеров и клиентов OEM; (xi) неспособность или задержка в реализации всех ожидаемых преимуществ приобретений, совместных предприятий или отторжения; (xii) трудовые споры и другие вопросы кадровой политики; (xiii) влияние непредвиденных событий, включая стихийные бедствия; (xiv) дезорганизацию или неустойчивую ситуацию на мировых финансовых рынках, влияющую на наши источники ликвидности или ликвидности наших клиентов, дилеров и поставщиков; (xv) неспособность поддержания уровня кредитных рейтингов и потенциальный рост выплат по займам, негативное влияние на стоимость капитала, ликвидность, конкурентоспособность и доступ на рынок капитала; (xvi) риски в сегменте финансовых продуктов, связанные со сферой финансовых услуг; (xvii) изменение процентных ставок или показателей ликвидности рынка; (xviii) увеличение числа просроченных платежей, взносов и суммарных потерь клиентов Cat Financial; (xix) изменение курса валют; (xx) соответствие Cat Financial финансовым и другим ограничительным условиям в сфере долговых обязательств; (xxi) увеличение пенсионных взносов; (xxii) предполагаемое или фактическое нарушение торгового или антикоррупционного законодательства; (xxiii) международную торговую политику и ее влияние на спрос нашей продукции и наше положение на рынке; (xxiv) дополнительные налоговые сборы; (xxv) значительные судебные издержки, иски или правительственные расследования; (xxvi) дополнения или изменения в положениях о финансовых услугах; (xxvii) соответствие законам и положениям природоохранного законодательства; и (xxviii) другие факторы, более подробно описанные в форме Caterpillar 10-Q, 10-K и других документах Государственной комиссии по ценным бумагам и фондовому рынку.