

“二手控”们的幸福生活

一群执着于卡特彼勒二手设备的人，一场被此改变的生活。陈海、潘仁旺，两个最生动而现实的代表。

湖南怀化塘底村，一个距离市区仅仅几公里，却依然保持一片原生态气息的地方，当地人陈海正坐在属于他的二层小洋楼中，打理着自己的生意。楼下平时用来停放设备的场地此刻显得有些空旷，虽然近期挖掘机租赁市场普遍比较低迷，但陈海的14台卡特彼勒挖掘机，却依然奔波忙碌于不同的工地，少有停歇。

同属怀化市，距离塘底村不远的中方镇，潘仁旺正开着他最新买的，在当地还不多见的讴歌SUV，穿梭于自己的砖厂、出租铺面以及工地。如果说5年前的潘仁旺，还只是一个挖掘机租赁小老板，那么现在的他除了在挖掘机租赁方面颇有建树之外，还建起了自己的制砖工厂，更买下了临街旺铺用来出租。

看似平行生活在各自空间的两个人，其实早在2004年就因为一台卡特彼勒二手挖掘机而产生了交集。

怀化甚至湖南省内，卡特彼勒的“名望”由来已久，尤其二手设备在此更是深受追捧。当过卡车司机，给别人开过挖掘机，也和别人合伙买过二手挖掘机的潘仁旺，对卡特彼勒“慕名”已久。2004年，他毅然从合伙人那里退股，花了60多万买进了一台卡特彼勒二手320挖掘机。凭着自己的努力和智慧，以及卡特彼勒挖掘机出色的品质保障，潘仁旺在随后的两年时间内就收回了全部成本，并在第三年纯赚了30万。第四个年头，潘仁旺转手将这台设备“二手”卖出，再度入账50多万。“3年时间，一共赚了80万。没有想到，真是没有想到。”对于那段历程，潘仁旺至今依然充满惊喜。于是2007年，潘仁旺又买了一台卡特彼勒二手挖掘机。

巧合的是，当时帮潘仁旺开这台挖掘机的人，就是陈海。潘仁旺红火的事业，在很大程度上让作为机手的陈海亦收获不浅。2009年，当潘仁旺再度决定购买卡特彼勒二手设备时，陈海决定共同入伙。

二人在韶关，顺利从卡特彼勒代理商处拿下一台二手320D挖掘机。“这台320D给我的印象极为深刻，到现在已经工作16000多小时了，还一样能够‘啃’石头，现在就在风电场干活。这台挖机的确给我们赚了不少钱，现在我都不舍得卖了。”对于这台设备，潘仁旺也赞赏有加。

虽然不愁赚钱，但是因为二手设备市场上一些不规范的做法，从个人手中购买二手设备还是存在极大的风险。为了帮助客户更好地规避风险，卡特彼勒于2013年在中国正式开展了认证二手设备业务（简称C C U E），该业务通过对卡特二手设备的真实使用时间、机器状况、部件损耗程度等方面进行认真检测和规范认证，让客户可以挑选到品质得到保障的卡特二手设备。此外卡特彼勒还能够为二手设备用户提供不少于3个月的质保，并且能够提供融资租赁服务以缓解用户在经营中资金的压力。有了这些“垫底”，潘仁旺与陈海在购买卡特彼勒二手产品时，更加放开手脚。在2013年卡特彼勒“二手机展销会”上，潘仁旺与陈海合伙购入一台329D卡特彼勒认证二手挖掘机，同时陈海还独自购买了一台336DL挖掘机。

这两个湖南本地人，对卡特彼勒二手设备有着相当的执着和热爱。毕竟，他们的生活所发生的种种巨变，都与卡特彼勒二手设备有关。

从最初十七八岁进入社会倒卖鱼虾，到开上挖掘机，再到拥有十几台挖掘机，如今的陈海已经成为远近闻名的“卡特彼勒车队大队长”。在事业上的快速发展，陈海开始兑现年少时立下的志向，不断改善家里的生活。2009年底，陈海在村西头建起了两层小洋楼。在怀化城东新区最大，也是最贵的楼盘里，陈海买下了一套商品房。“这个小区内建设了怀化市重点小学、初中，而且还有幼儿园，让小孩可以在家门口上幼儿园，一直上到初中。”对此，陈海还说道，“其实我倒是愿意住在村里。不过，怀化正在修建的花溪路会经过我们楼下，通车后，到我们在市内的房子只有不到1公里的距离，到时我们还是可以住在村里。”

而曾经当过陈海老板的潘仁旺，现在的日子更是有滋有味。依靠皮实的卡特彼勒二手挖掘机，靠着运营红火的砖厂，再加上人流不息的铺面，潘仁旺对未来没有任何担忧。“搞运输赚的钱，买了挖机，

买挖机赚的钱建砖厂，建完砖厂还能出租铺面。未来我没什么可以担忧的了。该是享受生活的时候了。”对此，潘仁旺说道。近段日子，他最大的乐趣就是开着新车，在怀化甚至更远的地方，走走停停，游游看看。“湖南人能玩，爱玩，会玩。”对此，潘仁旺十分享受。

结束和潘仁旺的聊天离开时，潘仁旺忽然说道：“我们这边都是大家族，我有 30 多个亲戚都买了卡特彼勒二手机，一个个现在都潇洒得很。你们再来的话，一定也要去找他们聊聊。”